



MEGACABLE®

Conectándote con el mundo

Informe Anual 2017

Índice

Resultados Relevantes	2
Carta del Presidente del Consejo de Administración	4
Carta del Director General	8
Información Corporativa	16
Estados Financieros Auditados	22
Glosario	

Nuestro Glosario se encuentra disponible:

<http://inversionistas.megacable.com.mx/glosario.php>

Resultados Relevantes



● Oficinas Corporativas ho1a + Metrocarrier

Resultados Financieros Consolidados Auditados (al 31 de diciembre)

	2016	2017	2016 vs 2017
Ingresos por Servicio	\$17,002	\$17,238	1.4%
Costos de Servicios	5,500	4,811	-12.5%
OPEX	6,630	7,278	9.8%
UAFIDA Consolidada	\$6,966	\$7,643	9.7%
Margen UAFIDA Consolidada	41.0%	44.3%	8.2%
UAFIDA Ajustada de Operaciones de Cable	6,538	7,149	9.3%
Margen de UAFIDA Ajustada de Operaciones de Cable	44.9%	46.5%	3.7%
Utilidad Neta	3,865	3,806	-1.5%
Activo Total	32,575	35,978	10.4%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	1,148	3,168	175.9%
Pasivo Total	9,398	10,198	8.5%
Capital Contable	23,177	25,781	11.2%

Resultados Operativos (al 31 de diciembre)

	2016	2017	2016 vs 2017
Casas Pasadas	7,867,995	8,135,428	3.4%
Kilómetros de Red	54,339	56,287	3.6%
Porcentaje de Red Bidireccional	98%	98%	
Suscriptores de Video	2,971,181	3,040,278	2.3%
Suscriptores de Video Digital	2,175,664	2,355,939	8.3%
Porcentaje de Penetración Video/Casas Pasadas	37.8%	37.4%	
Suscriptores de HSD Internet	2,227,629	2,625,041	17.8%
Porcentaje de Penetración/Sus. Video	75.0%	86.3%	
Suscriptores de Telefonía	1,176,029	1,466,535	24.7%
Porcentaje de Penetración/Sus. Video	39.6%	48.2%	
Suscriptores Únicos	3,305,801	3,404,800	3.0%
Unidades Generadoras de Ingresos	6,374,839	7,131,854	11.9%
RGU's por suscriptor Único	1.93	2.09	8.6%



Carta del Presidente del Consejo

de Administración a la Asamblea
General Ordinaria de Accionistas de
Megacable Holdings S.A.B. de C. V.



Francisco Javier R. Bours Castelo /
Presidente del Consejo de Administración

Nuestra propuesta de valor se reforzó brindando mejores productos a precios accesibles, siendo la oferta más competitiva del mercado, operando de manera más eficiente y superando los niveles de servicio al cliente.

Estimados accionistas:

El año 2017 se caracterizó por un inicio complicado y de retos importantes; el incremento en los precios de diversos bienes y servicios se tradujeron en una baja en el ingreso disponible de nuestro mercado principal, aunado a cambios en la programación realizados en 2016 y el periodo de transición del apagón analógico, derivaron en una baja en el número de suscriptores al inicio de año. Todo ello puso a prueba nuestra estrategia, nuestra capacidad para innovar y seguir ofreciendo soluciones competitivas y de calidad, así como de mantener nuestro crecimiento con rentabilidad.

A partir del segundo trimestre retomamos nuestro crecimiento, lanzamos productos nuevos, innovadores y muy atractivos, que nos mantienen a la vanguardia y en línea con las nuevas maneras de acceder al contenido; además afianzamos aún más nuestro posicionamiento en los servicios que además, ya ofrecíamos. Hoy Megacable es una empresa que expandió sus horizontes y se fortaleció.

Nuestra propuesta de valor se reforzó brindando mejores productos a precios accesibles, siendo la oferta más competitiva del mercado, operando de manera más eficiente y superando los niveles de servicio al cliente.

Como resultado de todo lo anterior, nuevamente crecimos por arriba del sector en un mercado muy competido, logrando ya dos décadas con esta tendencia con una buena rentabilidad.

Entre los aspectos más relevantes se encuentra el lanzamiento de Xview, un innovador sistema de entretenimiento que combina en una sola plataforma contenido en línea y contenido de librerías, donde el usuario determina qué, cuándo y dónde lo quiere ver. Este nuevo producto está revolucionando el mercado en México y se encuentra en pleno crecimiento.

Nuestros productos y servicios enfocados al mercado empresarial y corporativo presentaron también un importante crecimiento, al ofrecer soluciones flexibles y eficientes; todo ello gracias a una moderna red y la más avanzada tecnología, lo que potencializa la integración de múltiples servicios adicionales a precios competitivos.

Es así que en 2017 se incrementó la penetración en el mercado corporativo de telecomunicaciones, en donde se está poniendo especial énfasis al mercado de pequeñas y medianas empresas, segmento que por sus características representa un gran potencial de crecimiento.



Vendedores Cambaceo

Cabe destacar que construimos redes para servir este mercado en ciudades como Cancún, Ciudad de México, Ciudad Juárez, Monterrey y Tijuana en donde la Compañía no tiene una red residencial.

Atendiendo nuestro compromiso con la responsabilidad social, implementamos acciones enfocadas en la disminución del consumo de energía, el incremento de uso de fuentes renovables y la optimización de recursos en general.

En concordancia con nuestras actividades, en los 30 noticieros que transmitimos, en el mismo número de áreas geográficas, dando cobertura con notas locales y regionales, favorecemos el desarrollo de mejores ciudadanos y nos vinculamos con la sociedad en la búsqueda de mejores prácticas para alcanzar una evolución positiva en las comunidades de las cuales formamos parte.

Un aspecto muy relevante por sus implicaciones sociales y económicas, son los más de 18,500 colaboradores que trabajan en Megacable, los cuales a través de una constante capacitación y el permanente crecimiento de la Empresa tienen un desarrollo integral, que les permite mejorar tanto en el ámbito profesional como personal.

En 2017 Megacable también fortaleció su capacidad de inversión por medio de la generación de efectivo, con lo cual obtuvimos un balance sano que se tradujo en un mayor margen de maniobra para seguir creciendo de manera orgánica, mientras mantenemos un análisis constante de oportunidades de crecimiento inorgánico. La amplia experiencia, la rápida toma de decisiones y la fortaleza de nuestro modelo de negocios seguirán guiando nuestro proceso de inversión.

Nuestra visión es ser la mejor compañía de telecomunicaciones, a través de ofrecer los mejores productos a los mejores precios. Este es nuestro compromiso, y con la entrega y profesionalismo de nuestros colaboradores, la experiencia, conocimiento y visión de nuestros Consejeros y Equipo Directivo, y la confianza de clientes y accionistas, estamos seguros que alcanzaremos nuestras metas de crecimiento y rentabilidad. A todos ellos nuestro agradecimiento.

Atentamente,

Francisco Javier R. Bours Castelo
Presidente del Consejo de Administración

Manuel Urquijo Beltrán
Secretario del Consejo de Administración



Carta del Director General

A la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de Megacable Holdings S.A.B. de C. V.



Oficinas Corporativas ho1a + Metrocarrier

Nos hemos convertido en un punto de referencia para las empresas de nuestro sector debido a nuestras fortalezas.

Estimados Accionistas y Miembros del Consejo de Administración:

El cierre del año 2016 y principios de 2017 fue un periodo retador para la Compañía debido a la inestabilidad económica del país, incluyendo el aumento de la inflación por un mayor precio de los energéticos, y a otros factores de la operación; como cambios en programación y el efecto negativo del apagón analógico; sin embargo, nuestra fortaleza y experiencia nos permitieron convertir estos retos en oportunidades de crecimiento, a través de una estrategia comercial más eficiente que se tradujo en exitosos resultados.

Nos hemos convertido en un punto de referencia para las empresas de nuestro sector debido a nuestras fortalezas: un espíritu altamente innovador, tecnología de punta, inversiones racionales y altamente efectivas, un cuidadoso control de los costos, excelente servicio, capacidad de crecimiento y el liderazgo que hemos demostrado a lo largo del tiempo.

Otro año de crecimiento exponencial.

Uno de los principales resultados del mercado masivo fue el incremento del 12% en los RGU's (Unidades Generadoras de Ingreso por sus siglas en inglés) comparado con el año anterior, con lo cual llegamos a 7'131,854.

Es importante destacar el aumento del 8% de los RGU's por suscriptor único con lo cual llegamos a 2.09, lo cual significa que nuestra estrategia de empaquetamiento ha sido exitosa y estamos presentes con más servicios en los hogares que atendemos.

Implementamos una estrategia de venta con mejores ofertas gracias a las cuales crecimos el número de suscriptores en nuestros diferentes servicios, destacando el segmento de video, donde después de un primer trimestre complicado, logramos crear una tendencia positiva que nos permitió cerrar el año con 2% de incremento en comparación al cierre del año 2016, mientras que en Internet crecimos 18% y en telefonía 25%. En el segmento corporativo continuamos creciendo a un gran ritmo gracias a la expansión de nuestras operaciones.

La generación de empleo ha sido otro indicador relevante, pues el número de colaboradores ha incrementado conforme lo ha hecho la Compañía, aunque a un menor ritmo como consecuencia de una mayor productividad, hoy tenemos personal más capacitado y mejor remunerado.

Sabemos que los buenos resultados derivan en gran medida del equipo de trabajo comprometido y capacitado con el que contamos, por ello hemos implementado estrategias para mejorar las condiciones laborales e impulsar su desarrollo.

El seguimiento puntual de la estrategia, las decisiones acertadas en el momento preciso y el trabajo en conjunto de todas las áreas de la Compañía nos permitió mejorar los indicadores obtenidos en el primer trimestre del año y lograr los objetivos planteados al cierre del 2017.

La experiencia del Consejo y el liderazgo de nuestro equipo directivo han construido bases sólidas para llevar a Megacable por el camino correcto para lograr ser la mejor compañía de telecomunicaciones del país.



Centro Integral de Servicios

Con gran satisfacción presentamos los resultados obtenidos en 2017:

Video

Al cierre del año 2017 logramos un total de 3'040,278 suscriptores, es decir, 2% más comparado con 2016. El ingreso en esta unidad de negocio decreció 5% como resultado de un menor número de suscriptores promedio en el año. Cabe destacar la recuperación de este segmento, creciendo 5% en suscriptores en los últimos 9 meses, luego de un primer trimestre con comportamiento negativo, debido al apagón analógico y cambios en la programación.

La negociación con los proveedores de contenido ha sido fundamental y continúa presentando resultados positivos, al reducir considerablemente el gasto con una mayor rentabilidad.

Actualmente nuestro producto estrella, X-View, ha tenido una excelente aceptación por parte de los suscriptores, pues representa una nueva forma de ver la TV, a través de canales interactivos en la pantalla o en dispositivos móviles, mediante una plataforma amigable e intuitiva.

Otras ventajas de este producto es la posibilidad de ver programas, series, deportes y noticias que se transmiten en el momento o durante las últimas 48 horas. Esta plataforma incluye una extensa selección de series, una enorme lista de películas de diversos géneros y más de 70 canales en alta resolución, todo lo anterior suma más de ocho mil horas de programación disponibles. En 2017 logramos una cobertura de 22 ciudades con más de 170,000 clientes.



+8,000

horas de programación en X-View disponibles donde, cuando y como prefiera el cliente



3'040,278

suscriptores en el segmento video en 2017



22

ciudades con cobertura y más de 170,000 clientes en X-View

Internet

Continuamos presentando crecimientos de dos cifras en este servicio gracias a nuestra ventaja competitiva de brindar la mejor oferta a nuestros clientes en velocidad y precio. En 2017 nuestro número de suscriptores aumentó 18% en comparación con el año anterior, gracias a ello logramos cerrar con 2'625,041. El incremento en los ingresos de esta unidad de negocio fue del 15%.

Este mercado aún tiene grandes expectativas de crecimiento, por lo que nos aseguramos de proporcionar la mayor calidad en nuestro servicio y ofrecer la mejor experiencia a nuestros suscriptores, por lo que migramos los paquetes de 5 a 10 megas y de 10 a 20 megas sin costo extra, con lo que al cierre de 2017 el 53% de nuestros suscriptores tienen velocidades de 20 megas o más.

Telefonía

Nuestra estrategia de negocio nos ha permitido mantener resultados a la alza en este rubro a pesar de que el mercado ha presentado un decrecimiento, esto se debe en gran parte a que continuamos teniendo la mejor oferta de triple play del mercado.

En 2017 nuestra estrategia de venta trajo como resultado un aumento de 25% en suscriptores respecto al cierre del año 2016 con lo cual alcanzamos un total de 1'466,535.

Segmento Corporativo Telecom

Este segmento integrado por MetroCarrier, MCM y Ho1a representó una parte muy importante para la Compañía pues continua incrementando su participación de mercado, lo que se refleja en los resultados. En el año, logramos expandir nuestras operaciones a Ciudad de México, Monterrey, Tijuana, Ciudad Juárez y Cancún.

En 2017 los ingresos en este segmento fueron por Ps. 2,354 millones lo que representa un incremento del 31% con respecto al año anterior. Actualmente, este segmento representa el 14% de nuestros ingresos totales.

Ingresos y márgenes de operación

En comparación con el cierre del 2016, logramos un crecimiento del 1% con lo cual llegamos a Ps. 17,238 millones, sin embargo, excluyendo los ingresos del proyecto con CFE, el crecimiento es de 7%, demostrando el continuo crecimiento de la Compañía. Lo anterior debido al excelente desempeño que presentamos tanto en el segmento masivo como el segmento empresarial, gracias a nuestros innovadores productos y las ofertas más atractivas del mercado.

El margen de la UAFIDA en cuanto a las operaciones de cable fue del 46.5% registrando Ps. 7,149 millones, un crecimiento de 9% con respecto a 2016; mientras que el margen de la UAFIDA Consolidada tuvo un importante incremento para llegar a 44.3%, alcanzado la cantidad de Ps. 7,643 millones.

Balance general

El balance de Megacable refleja la solidez de sus operaciones, las cuales le permiten continuar generando efectivo y manteniendo el apalancamiento más bajo de la industria, lo que se refleja en potencial de crecimiento orgánico e inorgánico.

El activo total alcanzó Ps. 35,978 millones al cierre del 2017, lo que representa un incremento del 10% o de Ps. 3,403 millones con respecto al mismo periodo del año anterior. Este incremento es derivado de la continuación en inversiones para la mejora de nuestra red, así como por la generación de efectivo por las operaciones durante el año. El activo circulante representa el 16% del activo total.

El Pasivo de corto plazo alcanzo Ps. 3,879 millones, un decremento del 21% con respecto al del cierre de 2016, debido principalmente por el pago del crédito derivado del proyecto con CFE y el vencimiento de un crédito comercial por US\$30 millones. Lo anterior resulta en una razón de apalancamiento de 0.12 veces la UAFIDA de la Compañía; el pasivo de corto plazo representó el 38% del pasivo total y el 11% del activo total.

El pasivo total se ubicó en Ps. 10,198 millones, un aumento de 9% contra el cierre del 2016 como resultado de la obtención de un crédito bancario por Ps. 1,700 millones de pesos con vencimiento en 2019. El capital contable de la compañía tuvo un incremento en el 2017 del 11% debido a las utilidades acumuladas para llegar a Ps. 25,781 millones, continuando con un crecimiento de doble dígito en el valor en libros de la Compañía.

Inversiones de capital

En el 2017 se registró una inversión de CAPEX de Ps.4,693 millones lo cual representa una reducción del 8% respecto al año 2016. Esta inversión ha sido destinada principalmente para la expansión de la red corporativa a nuevas ciudades, adquisición de equipo terminal para el suscriptor, la construcción de nuevos kilómetros y actualización de la red.

Consideramos a nuestra red uno de nuestros principales activos y una de nuestras más grandes fortalezas, es por eso que seguimos invirtiendo para incrementar nuestra capacidad y hacerla más eficiente; esto como respuesta ante el entorno cambiante en el que nos encontramos, principalmente en los hábitos de consumo de nuestros suscriptores. Son estas inversiones las que nos permiten desarrollar servicios que cumplan con las expectativas y necesidades de nuestros clientes, en cuanto a contenido, calidad y accesibilidad.

Nuestra red cubre actualmente 8.1 millones de hogares con una extensión de más de 56 mil kilómetros, cifras que representan un aumento de 3% y 4%, respectivamente, en comparación a 2016. La relación de inversiones de capital contra nuestros ingresos fue de 27%.



Centro Integral de Servicios



2'625,041
suscriptores en el segmento
internet en 2017



+31%
en los ingresos del segmento
Corporativo Telecom



Oficinas Corporativas ho1a + Metrocarrier



Centro de Transmisión y Control

Desempeño Bursátil

Los resultados operativos y financieros se tradujeron en un desempeño positivo de nuestra acción, el CPO cerró al 31 de diciembre de 2017 a un precio de Ps. 80.01, cifra que representa un crecimiento anual del 15.3%. Adicionalmente, el valor de capitalización de la Compañía llegó a Ps. 68.9 mil millones al cierre de 2017, registrando un incremento de 15% con respecto a 2016. Como resultado de este comportamiento, nuestra serie CPO fue incluida a partir de septiembre 2017 en el principal índice de mercado de la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) integrado por 35 empresas que cumplen con criterios de selección tales como valor de capitalización e historial de operación, abriendo aún más las posibilidades de desarrollo para nuestra acción en el mercado.

Contamos con un total de 1,721 millones de acciones de serie "A" de las cuales al 31 de diciembre de 2017 había 1,720 millones en circulación. A esta fecha, 600 millones de acciones serie "A", equivalentes a 300 millones de CPOs estaban distribuidas entre el público inversionista, lo que representa un 35% de free float.

Capital Humano

Nuestra forma de trabajar está enfocada al logro de resultados, por lo que desde el proceso de reclutamiento cuidamos que los nuevos colaboradores cuenten con las características de la cultura Megacable, lo que les permite integrarse fácilmente a esta gran familia.

Gracias a este cuidadoso proceso, contamos con colaboradores innovadores, comprometidos, y de rápida reacción a las demandas del entorno. En 2017 generamos 564 empleos lo que representa un incremento del 3% comparado con el año anterior, gracias a esta cifra logramos un total de 18,513 colaboradores.

A través de nuestro Programa de Desarrollo de Personal brindamos apoyo en educación, capacitación y certificaciones. Un ejemplo de ello es el evento anual "Megatec" que llevamos a cabo con proveedores de tecnología quienes comparten su experiencia y conocimiento con nuestros colaboradores.

Asimismo aplicamos evaluaciones de desempeño 360° al personal, encuestas de clima laboral y estructuramos planes de carrera, entre otras actividades, que nos permiten impulsar su crecimiento dentro de la Empresa y así contar con numerosas historias de éxito.

El mercado de las telecomunicaciones en México aún cuenta con un importante potencial de crecimiento, por lo que mantendremos como guía, los valores que hasta el momento nos han hecho exitosos. Continuaremos trabajando e innovando para seguir creciendo de manera rentable, brindando a nuestros clientes los mejores productos, un excelente servicio y la oferta más atractiva del mercado, pues contamos con una estrategia sólida y los elementos necesarios para lograrlo.

Atentamente,

Enrique Yamuni Robles

Director General

Manuel Urquijo Beltrán

Secretario del Consejo de Administración

Información Corporativa



● Centro Integral de Servicios

Misión

Proporcionar servicios de entretenimiento, telecomunicaciones y soluciones logísticas, empresariales y residenciales que excedan las expectativas del cliente.

Visión

Ser la mejor compañía de telecomunicaciones del país.

Valores

- Honestidad
- Compromiso con el trabajo
- Actitud de servicio
- Respeto a la persona
- Eficiencia en el uso de los recursos
- Lealtad

Esquema operativo



Consejo de Administración y Equipo Directivo

El Consejo de Administración está integrado por once consejeros de los cuales tres son independientes. Los miembros del Consejo son designados por la Asamblea General de Accionistas.


 **Francisco Javier Robinson Bours Castelo**
Presidente del Consejo


 **Enrique Yamuni Robles**
Director General

 **Manuel Urquijo Beltrán**
Secretario del Consejo

 **Sergio Jesús Mazón Rubio**
Consejero

 **Jesús Enrique Robinson Bours Muñoz**
Consejero


 **Juan Bours Martínez**
Consejero

 **Arturo Bours Griffith**
Consejero

 **José Gerardo Robinson Bours Castelo**
Consejero

 **Mario Laborín Gómez**
Consejero Independiente

 **Nicolás Olea Osuna**
Consejero Independiente

 **Pablo Rión Santisteban**
Consejero Independiente



Vendedores Cambaceo



Oficinas Corporativas ho1a + Metrocarrier



Oficinas Corporativas Megacable





Centro de Transmisión y Control

Comités del Consejo de Administración

Existen dos Comités del Consejo de Administración de la Compañía:

Comité de Mejores Prácticas Societarias

Integrado por tres miembros independientes:




-  **Nicolás Olea Osuna**
Presidente
-  **Mario Laborín Gómez**
Consejero
-  **Pablo Rión Santisteban**
Consejero

Comité de Auditoría

Integrado por tres miembros independientes:

-  **Pablo Rión Santisteban**
Presidente
-  **Mario Laborín Gómez**
Consejero
-  **Nicolás Olea Osuna**
Consejero

Equipo Directivo

-  **Enrique Yamuni Robles**
Director General
-  **Raymundo Fernández Pendones**
Director General Adjunto
-  **Luis Antonio Zetter Zermeño**
Director de Administración y Finanzas



Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016



Contenido

Pag.

Dictamen de los
auditores independientes

24

**Estados financieros
consolidados:**

Estados consolidados de
situación financiera

29

Estados consolidados de
resultados integrales

31

Estados consolidados de cambios
en el capital contable

34

Estados consolidados de flujos
de efectivo

36

Notas a los **estados financieros**

38

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de Megacable Holdings, S. A. B. de C. V. y subsidiarias, que comprenden el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2017 y los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en esa fecha, así como las notas explicativas a los estados financieros consolidados que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de la Compañía al 31 de diciembre de 2017 y su desempeño financiero y sus flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board (NIIF).

Fundamento de la Opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades de los Auditores en relación con la Auditoría de los Estados Financieros Consolidados" de este informe. Somos independientes de la Compañía de conformidad con el Código de Ética Profesional del Instituto Mexicano de Contadores Públicos A.C., junto con los requerimientos de ética que son aplicables a nuestras auditorías de estados financieros consolidados en México, y hemos cumplido con el resto de nuestras responsabilidades éticas de conformidad con esos requerimientos y dicho Código. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para sustentar nuestra opinión.

Cuestiones Clave de la Auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido las de mayor importancia en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del ejercicio actual. Estas cuestiones han sido consideradas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y al formarnos nuestra opinión sobre éstos, por lo tanto, no expresamos una opinión por separado sobre estas cuestiones.

Cuestión clave de auditoría

Oportunidad del reconocimiento de ingresos de los segmentos de Cable e Internet.

Como se menciona en la Nota 25 a los estados financieros consolidados (Información por Segmentos), los segmentos de cable e internet representan una parte importante de los ingresos de la Compañía en el año 2017.

Los segmentos de cable e internet incluyen la operación de un sistema múltiple de servicios de cable e internet en México y de instalaciones de telecomunicaciones, a través de fibra óptica y cable coaxial que cubre ciertas ciudades y regiones de México.

Los ingresos del segmento de cable provienen principalmente por las rentas mensuales de los paquetes denominados: conecta, básico, premier y canales de alta definición, así como por las cuotas de instalación, pagos por evento y otros cargos relacionados, y por lo que respecta al segmento de internet, los ingresos provienen principalmente por las rentas mensuales a clientes del sector residencial y empresarial, así como por las cuotas de instalación.

Nos enfocamos en estos rubros en nuestra auditoría debido principalmente, a la importancia de los ingresos de los segmentos de cable e internet (\$12.6 millones al 31 de diciembre de 2017), y porque existe el riesgo de que los ingresos no sean reconocidos en el período correcto debido al gran número de suscriptores; a que los servicios cubren diferentes plazos; a que la factura no necesariamente se emite en el momento en que el servicio es prestado; y que existen ciertos procedimientos y registros manuales en este proceso.

En particular, concentramos nuestros esfuerzos de auditoría en que los ingresos sean reconocidos en el período en que los servicios de cable e internet son prestados.

Como nuestra auditoría abordó la cuestión

Evaluamos y consideramos el diseño y el funcionamiento de los controles relativos al reconocimiento de ingresos asociados con los segmentos de cable e internet, incluyendo la revisión y autorización de la Administración de los importes facturados y/o cobrados a clientes que fueron registrados como ingresos diferido (pasivo) debido a que los servicios no han sido prestados a los suscriptores, así como también, los importes reconocidos como ingreso por aquellos servicios prestados pendientes de facturar y cobrar.

Obtuvimos el detalle de los importes por servicios prestados pendientes de facturar y cobrar al 31 de diciembre de 2017. Sobre una base selectiva, recalculamos éstos importes utilizando los datos (información del cliente, tipo y plazo del servicio, tarifas y plazo cubierto) obtenidos de los respectivos contratos.

Adicionalmente, con el apoyo de nuestros expertos en sistemas, hemos obtenido la integración de los ingresos por servicios de televisión por cable e internet cobrados y facturados por anticipado al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

Seleccionamos una muestra de suscriptores para comparar la información de dicho listado de la siguiente forma: a) fecha de expedición de la factura con la factura respectiva, b) los días o meses por los cuales todavía no se les ha prestado el servicio de cable e internet con la fecha de inicio y término del contrato, así como de la factura emitida, c) el monto total pagado por los servicios de cable e internet con el precio establecido en el paquete contratado y la factura emitida y d) la fecha de pago con el recibo de pago del suscriptor. Con base en esta información, recalculamos el importe de ingresos diferidos correspondientes.

Obtuvimos el detalle de los asientos de diario registrados durante el año, para identificar partidas inusuales registradas manualmente que pudieran impactar el reconocimiento de ingresos.

Evaluación del deterioro del crédito mercantil

Como se menciona en la Nota 4.1.3 a los estados financieros consolidados "Estimaciones y juicios contables" la Compañía estima anualmente el valor de recuperación de sus unidades generadoras de efectivo (UGE) para evaluar si el crédito mercantil está deteriorado.

Nos hemos enfocado en este rubro en nuestra auditoría debido principalmente a la significatividad del valor en libros del crédito mercantil (\$4,378 millones al 31 de diciembre de 2017), y porque la Administración de la Compañía debe realizar juicios significativos para determinar el valor de recuperación de las UGE del Grupo, (en donde las más relevantes son Bajío, Occidente, Centro, Pacífico, Sureste y TCO) lo que involucra estimaciones sobre los resultados futuros del negocio y la tasa de descuento aplicada a los pronósticos de flujos de efectivo futuros relativos.

En particular concentramos nuestros esfuerzos de auditoría en las premisas relevantes como son la tasa de descuento, porcentaje de crecimiento de ventas, resultado antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización (EBITDA) y estructura del capital.

Evaluamos y consideramos las proyecciones de flujos de efectivo futuros preparados por la Administración de la Compañía, y los procesos utilizados para elaborarlas, así como comparado las mismas con los planes de negocio aprobados por la Administración de la Compañía.

Consideramos y evaluamos, apoyados en nuestros expertos, las proyecciones proporcionadas por la Administración de la Compañía a partir de su desempeño, de acuerdo a las cifras históricas y expectativas de crecimiento de la industria en la que opera. Asimismo, evaluamos y consideramos si fueron identificadas todas las UGE relevantes, incluyendo la distribución del crédito mercantil entre ellas.

Comparamos los resultados reales del año actual con las cifras presupuestadas para este año el ejercicio anterior, para considerar si algún supuesto incluido en las proyecciones, pudiera considerarse muy optimista.

También obtuvimos y discutimos con la Administración de la Compañía, para todas las UGE relevantes, los cálculos de ejercicios de sensibilización bajo el enfoque de ingresos, que es el utilizado por la Administración de la Compañía para la determinación del valor de recuperación y consideramos las revelaciones relativas en las notas.

Asimismo, hemos comparado, con el apoyo de expertos en valuación:

- La tasa de descuento utilizada con tasas de mercado de acuerdo a información de empresas públicas de la industria.
- El porcentaje de crecimiento de ventas, EBITDA y estructura del capital con información de mercado de la industria de telecomunicaciones.

Información adicional

La Administración de la Compañía es responsable de la información adicional presentada. Esta información adicional comprende el Reporte Anual presentado a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) y el Informe Anual presentado a los accionistas, pero no incluye los estados financieros consolidados ni este informe de los auditores independientes), los cuales se emitirán después de la fecha de este informe.

Esta información adicional no está cubierta por esta opinión sobre los estados financieros consolidados y no expresaremos ninguna opinión de auditoría sobre la misma.

Sin embargo, en relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados de la Compañía, nuestra responsabilidad es leer esta información adicional cuando se encuentre disponible y evaluar si dicha información es materialmente inconsistente con los estados financieros consolidados o nuestro conocimiento adquirido a través de nuestra auditoría, o aparenta contener un error material por otras circunstancias.

Cuando leamos la información adicional que aún no hemos recibido, debemos emitir la declaratoria sobre el Reporte Anual requerida por la CNBV y si detectamos que existe un error material en la misma, debemos comunicarlo a los responsables del gobierno de la Compañía y en dicho informe, de corresponder.

Responsabilidades de la Administración y de los Responsables del Gobierno de la Compañía en relación con los Estados Financieros Consolidados

La Administración de la Compañía y subsidiarias es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados, de conformidad con las NIIF, y del control interno que consideró necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de errores materiales, ya sea por fraude o error.

Al preparar los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha; revelando, en su caso, las cuestiones relativas a negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, excepto si la Administración tiene la intención de liquidar la Compañía o de cesar operaciones, o bien no exista otra alternativa más realista que hacerlo.

Los responsables del gobierno de la Compañía son responsables de la supervisión del proceso de reporte financiero de la Compañía.

Responsabilidades de los Auditores en relación con la Auditoría de los Estados Financieros Consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de errores materiales, ya sea por fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto nivel de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte un error material, cuando éste exista. Los errores pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influirán en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Durante la realización de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de error material en los estados financieros consolidados, ya sea por fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos, y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para sustentar nuestra opinión. El riesgo de no detectar un error material debido a un fraude es más elevado que uno que resulte de un error no intencional, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionalmente erróneas o la elusión de los controles internos.
- Obtenemos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía.

- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y de las revelaciones relativas presentadas por la Administración.
- Evaluamos si es adecuado que la Administración utilice la base contable de negocio en marcha para preparar los estados financieros consolidados, y si, basados en la evidencia de auditoría obtenida, existe incertidumbre material con base en hechos o condiciones que puedan generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones son inadecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que la Compañía deje de ser un negocio en marcha.
- Evaluamos en su conjunto, la presentación, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluyendo las revelaciones relativas incluidas en las notas, y si los estados financieros consolidados presentan razonablemente las transacciones y hechos subyacentes.
- Obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades de negocio que conforman el grupo económico para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría de los estados financieros consolidados. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Comunicamos a los responsables del gobierno de la Compañía, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría y los hallazgos significativos de la auditoría, así como, cualquier deficiencia significativa de control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.

También, proporcionamos a los responsables del gobierno de la Compañía una declaración manifestando que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables sobre independencia y les comunicamos todas las relaciones y demás cuestiones que razonablemente pudieran influir en nuestra independencia, y en su caso, las correspondientes salvaguardas aplicadas.

Entre las cuestiones comunicadas a los responsables del gobierno de la Compañía, determinamos las que han sido de mayor importancia en la auditoría de los estados financieros consolidados del ejercicio actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelarlas públicamente o, en circunstancias extremadamente raras, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público.

El nombre del socio a cargo de la auditoría se informa a continuación.

PricewaterhouseCoopers, S.C.

C.P.C. Oscar A. Barrera Godínez
Socio de Auditoría

Guadalajara, Jalisco, 25 de abril de 2018

Estados consolidados de situación financiera 31 de diciembre de 2017 y 2016

(Cifras en miles de pesos)

	Nota	Al 31 de diciembre de	
		2017	2016
Activo			
ACTIVO CIRCULANTE:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	2.5 y 5	\$3,167,661	\$1,148,139
Cuentas por cobrar, neto	2.7 y 6	1,434,811	2,076,099
Impuesto sobre la renta por recuperar		-	30,862
Impuesto al valor agregado y otros		613,873	1,022,403
Inventarios	2.11 y 7	426,960	533,040
Total activo circulante		5,643,305	4,810,543
Propiedades, redes y equipos, neto	2.12 y 9	24,378,696	21,771,486
Crédito mercantil	2.13 y 10	4,378,397	4,378,397
Otros activos intangibles, neto	2.13 y 11	324,681	358,331
Partes relacionadas	24	1,027,123	1,006,900
Inversión en acciones de afiliada y negocio conjunto	2.2 y 8	147,486	20,596
Impuesto a la utilidad diferidos	2.18 y 19	44,780	151,294
Otros activos		33,761	77,868
Total activo no circulante		30,334,924	27,764,872
Total Activo		\$35,978,229	\$32,575,415
Pasivo y capital contable			
PASIVO A CORTO PLAZO:			
Porción a corto plazo de documentos por pagar a largo plazo		\$ -	\$ 5,613
Préstamos bancarios	2.16 y 13	131,833	1,567,631
Proveedores	2.15	1,561,165	1,917,052
Partes relacionadas	24	350,624	137,043
Impuesto sobre la renta	2.18 y 19	933,033	606,829
Otras cuentas por pagar y provisiones	2.15 y 14	902,129	687,156
Total pasivo a corto plazo		3,878,784	4,921,324

Estados consolidados de situación financiera
31 de diciembre de 2017 y 2016

(Cifras en miles de pesos)

	Nota	Al 31 de diciembre de 2017	2016
PASIVO A LARGO PLAZO:			
Documentos por pagar a largo plazo		-	5,901
Préstamos bancarios	2.16 y 13	3,926,777	2,064,572
Partes relacionadas	24	603,608	701,778
Beneficios a empleados	2.19 y 15	218,928	204,015
Impuesto a la utilidad diferidos	2.18 y 19	1,569,587	1,500,662
Total pasivo a largo plazo		6,318,900	4,476,928
Total pasivo		10,197,684	9,398,252
CAPITAL CONTABLE:			
Capital social	2.20 y 17	910,244	910,244
Prima neta en colocación de acciones	2.20 y 17	2,117,560	2,117,560
Utilidades acumuladas	2.20 y 17	20,838,864	18,423,613
Reserva por recompra de acciones	2.20 y 17	272,789	161,845
Reserva legal	2.20 y 17	488,832	488,832
Total capital contable participación controladora		24,628,289	22,102,094
Participación no controladora		1,152,256	1,075,069
Total capital contable		25,780,545	23,177,163
Total de pasivos y capital contable		\$35,978,229	\$32,575,415

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados.

Lic. Enrique Yamuni Robles
Director General

C.P. Luis Antonio Zetter Zermeño
Director de Administración y Finanzas

Estados consolidados de resultados integrales
31 de diciembre de 2017 y 2016

(Cifras en miles de pesos)

	Nota	Al 31 de diciembre de 2017	2016
Ingresos por servicios	2.23 y 25	\$17,238,095	\$17,002,426
Costo de servicios	20	6,949,346	7,392,973
Utilidad bruta		10,288,749	9,609,453
Gastos de venta	20	4,715,236	4,286,944
Gastos de administración	20	423,655	450,014
		5,138,891	4,736,958
Otros ingresos, neto	21	95,655	51,467
Utilidad de operación		5,245,513	4,923,962
Ingresos financieros	22 y 24	343,569	238,067
Gastos financieros	22	(345,529)	(365,497)
		(1,960)	(127,430)
Participación en el resultado de negocio conjunto	8	-	-
Utilidad antes de impuestos a la utilidad		5,243,553	4,796,532
Impuestos a la utilidad	2.18 y 19	(1,270,523)	(677,055)
Utilidad neta del año		3,973,030	4,119,477
Otras partidas integrales:			
Otras partidas integrales:			
Partidas que no se reclasificaran subsecuentemente a resultados	15	5,848	(9,149)
Remediación de la obligación de beneficios a los empleados			
Utilidad Integral del año		\$3,978,878	\$4,110,328
Utilidad integral atribuible a:			
Propietarios de la controladora		\$3,806,209	\$3,864,524
Propietarios de la no controladora		172,669	245,804
Utilidad neta atribuible a:			
Propietarios de la controladora		\$3,800,361	\$3,873,673
Propietarios de la no controladora		172,669	245,804
Utilidad por acción básica y diluida:			
Utilidad atribuible por acción ordinaria de la participación controladora	2.24 y 18	\$2.22	\$2.25
Utilidad por CPO	2.24 y 18	\$4.47	\$4.49

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados.

Lic. Enrique Yamuni Robles
Director General

C.P. Luis Antonio Zetter Zermeño
Director de Administración y Finanzas

Estados consolidados de cambios en el capital contable
31 de diciembre de 2017 y 2016

(Cifras en miles de pesos)

	Nota	Capital social	Prima neta en colocación acciones	Reserva por recompra de acciones	Utilidades acumuladas	Reserva legal	Total de capital contable participación controladora	Participación no controladora	Total del capital contable
Saldos al 1 de enero de 2016		\$910,244	\$2,117,560	\$225,897	\$15,728,266	\$488,832	\$19,470,799	\$829,265	\$20,300,064
Transacciones con accionistas:									
Compras netas de acciones propias	17			(64,052)			(64,052)		(64,052)
Decreto de dividendos	17				(1,169,177)		(1,169,177)		(1,169,177)
Total de transacciones con accionistas		910,244	2,117,560	161,845	14,559,089	488,832	18,237,570	829,265	19,066,835
Utilidad neta					3,873,673		3,873,673	245,804	4,119,477
Total de otras partidas de la utilidad integral del año					(9,149)		(9,149)		(9,149)
Utilidad integral					3,864,524		3,864,524	245,804	4,110,328
Saldos al 31 de diciembre de 2016		910,244	2,117,560	161,845	18,423,613	488,832	22,102,094	1,075,069	23,177,163
Transacciones con accionistas:									
Ventas netas de acciones propias	17			110,944			110,944		110,944
Decreto de dividendos	17				(1,390,958)		(1,390,958)	(95,482)	(1,486,440)
Total de transacciones con accionistas		910,244	2,117,560	272,789	17,032,655	488,832	20,822,080	979,587	21,801,667
Utilidad neta					3,800,361		3,800,361	172,669	3,973,030
Total de otras partidas de la utilidad integral del año					5,848		5,848		5,848
Utilidad integral					3,806,209		3,806,209	172,669	3,978,878
Saldos al 31 de diciembre de 2017		\$910,244	\$2,117,560	\$ 272,789	\$20,838,864	\$488,832	\$24,628,289	\$1,152,256	\$25,780,545

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados

Lic. Enrique Yamuni Robles
Director General

C.P. Luis Antonio Zetter Zermeño
Director de Administración y Finanzas

Estados consolidados de flujos de efectivo
31 de diciembre de 2017 y 2016

(Cifras en miles de pesos)

Flujo de efectivo por actividades de operación:	Nota	Al 31 de diciembre de	
		2017	2016
Utilidad antes de impuestos a la utilidad		\$5,243,553	\$ 4,796,532
Costo del periodo por beneficios a empleados	15	14,913	10,532
Reserva de cuentas incobrables	20	57,274	90,137
Depreciación	9	2,375,584	2,064,194
Amortización	11	118,604	29,451
(Utilidad) Pérdida por venta de propiedades, sistemas y equipo	21	(8,608)	12,054
Intereses a favor	22	(260,694)	(238,067)
Reserva de inventario obsoletos	20	1,666	22,482
Intereses a cargo	22	345,529	187,598
Fluctuación cambiaria no realizada	22	(82,875)	177,899
		7,804,946	7,152,812
Cambios en el capital de trabajo:			
Disminución (aumento) en cuentas por cobrar	6	907,922	(296,728)
Disminución impuesto sobre la renta por recuperar		30,862	88,161
Disminución (aumento) en impuesto al valor agregado y otro		408,530	(90,118)
Aumento en partes relacionadas	24	237,891	199,020
Disminución (aumento) en inventarios	7	104,414	(90,167)
Disminución (aumento) otros activos		44,107	32,642
Disminución de proveedores	2.15	(734,629)	(878,333)
Disminución de otras cuentas por pagar	14	(429,298)	(503,055)
		8,374,745	5,614,234
Impuestos a la utilidad pagados		(770,897)	(614,401)
Efectivo neto generado por actividades de operación		7,603,848	4,999,833

Flujo de efectivo por actividades de inversión:	Nota	Al 31 de diciembre de	
		2017	2016
Intereses cobrados	22	260,694	185,723
Préstamo otorgado a partes relacionadas	24	(122,710)	(316,638)
Cobros de préstamo otorgados a partes relacionadas	24	105,893	-
Adquisiciones de propiedades, redes y equipos	9	(4,271,016)	(5,062,646)
Inversión en afiliada	8	(126,890)	(20,596)
Adquisición de activos intangibles	11	(84,954)	(333,231)
Efectivo neto utilizado en actividades de inversión		(4,238,983)	(5,547,388)
Flujos de efectivo por actividades de financiamiento:			
Intereses pagados	22	(345,529)	(187,598)
Obtención de préstamos bancarios	13	1,862,205	1,672,769
Pago de préstamos bancarios	13	(1,504,308)	(1,232,992)
Pago de arrendamiento financiero	16	(125,886)	(152,809)
Pago de dividendos	17	(1,486,440)	(1,169,177)
Venta de acciones propias	17	148,943	83,481
Compra de acciones propias	17	(37,998)	(147,533)
Efectivo neto utilizados en actividades de financiamiento		(1,489,013)	(1,133,859)
Aumento (disminución) de efectivo y equivalentes de efectivo		1,875,852	(1,681,414)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del año		1,148,139	2,803,889
Fluctuación cambiaria no realizada de efectivo y equivalentes de efectivo		143,670	25,664
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año		\$3,167,661	\$1,148,139

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, hubo adquisiciones por un total de \$275,701 y \$190,376, respectivamente, relacionadas con las redes y equipo que no requirieron el uso de efectivo, toda vez que se adquirieron a través de arrendamiento financiero. Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados.

Lic. Enrique Yamuni Robles
Director General

C.P. Luis Antonio Zetter Zermeño
Director de Administración y Finanzas

Nota 1 - Información del Grupo:

Cuando en estas notas se haga referencia en conjunto a Megacable Holdings, S. A. B. de C. V y su subsidiaria Mega Cable, S. A. de C. V. (Mega Cable), se hará bajo la denominación de "Grupo". El Grupo es controlado de manera indirecta por las Familias Bours, Mazón y el Fideicomiso con Nacional Financiera, S.N.C. Institución de Banca de Desarrollo con el 99% de las acciones del Grupo. Asimismo, la subsidiaria Mega Cable es a su vez tenedora de un grupo de empresas que se dedican a la instalación, operación, mantenimiento y explotación de redes Públicas de Telecomunicaciones que distribuyen los sistemas de señal de televisión por cable, internet y telefonía, así como a las soluciones de negocios proporcionadas al segmento empresarial. El Grupo se encuentra inscrito en la Bolsa Mexicana de Valores y tiene presencia en más de 26 estados de la República Mexicana. El Grupo ha definido que su ciclo normal de operaciones abarca del 1 de enero al 31 de diciembre de cada año.

Las oficinas centrales del Grupo se encuentran en Av. Lázaro Cárdenas 1694, Col. Del Fresno, C.P. 44900, Guadalajara, Jalisco, México.

Los estados financieros consolidados que se acompañan incluyen las cifras del Grupo, Véase Nota 2.2, incluyendo los negocios conjuntos y asociadas, al 31 de diciembre de 2017 y 2016, en las cuales el Grupo ejerce control e influencia significativa, respectivamente.

Reforma en Telecomunicaciones

Con fecha 11 de junio de 2013, se publicó en el Diario Oficial de la Federación el Decreto por el que se reforman y adicionan diversas disposiciones de los artículos 6o, 7o, 27, 28, 73, 78, 95 y 105 de la "Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, en materia de Telecomunicaciones", el cual establece la obligación al Congreso de la Unión para que expida el Ordenamiento Legal único que regule de manera convergente, el uso, aprovechamiento y explotación del espectro radioeléctrico, las redes de telecomunicaciones, así como la prestación de servicios de radiodifusión y telecomunicaciones.

A partir del 10 de septiembre de 2013, quedó constituido el Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT) y el 14 de julio de 2014, se publicó en el diario oficial de la federación, el decreto por el que se expide la Ley Federal de Telecomunicaciones y Radiofusión y se reforman y derogan diversas disposiciones en materia de Telecomunicaciones y Radiofusión la cual entró en vigor el 13 de agosto de 2014.

Con la entrada en vigor de la Ley Federal de Telecomunicaciones (la "ley") se establecieron medidas a los Agentes Económicos Preponderantes en los sectores de telecomunicaciones y radiodifusión respectivamente, de las cuales el Grupo tuvo un impacto con la medida correspondiente y de manera asimétrica al no cobro de tarifa de interconexión en las llamadas que terminan en la red del Agente Económico en Telecomunicaciones TELMEX/TELNOR.

No obstante, también existieron otras disposiciones novedosas tales como las ofertas públicas de referencia para servicios de enlaces mayoristas y de compartición de infraestructura las cuales desde 2015 a la fecha, MEGA CABLE ha disputado mejoras tarifarias en los servicios ofertados así como el aprovechamiento de infraestructura disponible de TELMEX.

Asimismo, en enero de 2016, se otorgó a MEGA CABLE un título de concesión única la cual considera dentro de su contenido una cobertura nacional, con una vigencia de 30 años, habilitando al Grupo a prestar cualquier tipo de servicio de telecomunicaciones técnicamente factible que su infraestructura lo permita (únicamente debiendo solicitar en su caso espectro radioeléctrico que sea necesario) en cualquier parte del territorio nacional, en dicho modelo se establecen las obligaciones correspondientes tales como: inscribir los servicios que se pretendan prestar; la información relativa a la infraestructura pasiva y activa, medios de transmisión y derechos de vía; programas de cobertura, compromisos de inversión, de calidad y cobertura; no discriminación; establecer y publicar su Código de Prácticas Comerciales; no transmitir información que afecten el sano desarrollo en la programación dirigida a niñas, niños y adolescentes; brindar información al IFT y permitir la verificación en sus instalaciones; presentar los estados financieros auditados

Marco Jurídico Regulatorio Interconexión de redes con otros operadores 2017.

Desde 2015, la disputa de tarifas de interconexión se ha realizado de una forma mecánica y con conocimiento previo de los términos de la resolución que emita el Instituto Federal de Telecomunicaciones (el Instituto) toda vez que en diciembre de

cada año el Instituto publica las tarifas de interconexión que aplicarán al año siguiente, por lo cual quedaron establecidas las tarifas aplicables para los desacuerdos de interconexión entre operadores durante 2017 y 2016:

Otros Operadores Distintos al Preponderante

Concepto	Tarifa 2017	Tarifa 2016
Por servicios de Terminación del servicio local en usuarios móviles bajo la modalidad "El que llama Paga"	\$ 0.1906MXN	\$ 0.1869MXN
Por servicios de terminación de mensajes cortos en usuarios móviles	\$ 0.0250MXN	\$ 0.0189MXN
Por servicios de terminación del servicio local en usuarios fijos	\$ 0.003094MXN	\$ 0.003088MXN
Tratándose del Agente Económico Preponderante		
Por servicios de organización del servicio local en usuarios fijos	\$ 0.004386MXN	\$ 0.003816MXN
Por servicios de tránsito	\$ 0.004550MXN	\$ 0.004608MXN

En 2017 persistió la obligación de que TELMEX, TELNOR y TELCEL mientras continúen con la declaratoria de preponderancia no cobrarán al Grupo por los servicios de terminación de llamadas en la red del Agente Preponderante.

Sin embargo TELCEL impugnó mediante amparo ante la Suprema Corte de Justicia de la Nación (SCJN) quien determinó en sentencia de aplicación prospectiva, que corresponde al IFT determinar el régimen asimétrico relativo a las tarifas de interconexión para la terminación de tráfico en la red móvil del agente económico preponderante (AEP), con base en un modelo de costos consistente con las mejores prácticas internacionales, de esta manera el IFT determinó para el año 2018 (y lo publicó en Noviembre de 2017), las siguientes tarifas:

- Por terminación en la red móvil del AEP por el Servicio Local en usuarios bajo la modalidad "el que llama paga": \$0.028562 pesos por minuto de interconexión.
- Por servicios de terminación de mensajes cortos (SMS) en usuarios móviles: \$0.007269 pesos por mensaje.

- Por servicios de originación del Servicio Local en usuarios fijos: \$0.003092 pesos por minuto de interconexión.
- Por servicios de tránsito: \$0.003809 pesos por minuto.

Los operadores que solicitaron al IFT resolver disputas respecto a las tarifas de interconexión para 2017 con MEGA CABLE fueron:

TELÉFONOS DE MÉXICO, TELÉFONOS DEL NOROESTE, TELCEL, ALESTRA, AVANTEL, MAXCOM, MARCATEL, GRUPO DE TELECOMUNICACIONES MEXICANAS, PEGASO, AXTEL, IUSACELL.

Las referidas disputas para la obtención de tarifas de interconexión, encuentran su sustento en el artículo 129 de la Ley, donde dispone que a más tardar el 15 de julio de cada año, los concesionarios deberán presentar ante el Instituto la disputa correspondiente a las tarifas de interconexión aplicables al año próximo, en caso de no hacerlo no se tendrá derecho de ejercer las tarifas por resolución del año siguiente.

El Instituto resolvió las tarifas aplicables para el ejercicio 2017 con base en modelos de costos empleados para determinar la actualización, tomando en cuenta la información de demanda de los servicios, los precios de los insumos empleados, el costo del capital promedio ponderado, el tipo de cambio y la inflación con base al promedio esperado para 2017, lo que resultó en un impacto para el Grupo como consecuencia del aumento económico en cuanto a las contraprestaciones por servicios de interconexión pagados por MEGA CABLE, para los operadores que disputen dichas tarifas para esa anualidad tal y como se señala en el párrafo que precede, toda vez que esta última termina un mayor número de minutos en las redes de otros concesionarios, debido a la mayor masa de suscriptores con los que cuenta. El referido impacto dependerá de la cantidad mensual de minutos que MEGA CABLE termine en la red de cada concesionario durante 2017. Entre los operadores distintos al Agente Económico Preponderante por el costo marginal de las tarifas de terminación, no representa cambios significativos en cuanto a los ingresos o los gastos. Por lo que ve al Agente Económico Preponderante continuará la tarifa de terminación sin costo.

Con los operadores de Telecomunicaciones que se enlistan a continuación se llevaron a cabo disputas para tarifas 2017, obteniendo por resolución del Instituto derecho a la aplicación de las tarifas anteriormente referidas a partir del 1 de enero de 2017.

TELÉFONOS DE MÉXICO, TELÉFONOS DEL NOROESTE, ALESTRA, AVANTEL, MAXCOM, MARCATEL, GRUPO DE TELECOMUNICACIONES MEXICANAS, PEGASO, BESTPHONE, TOTAL PLAY, AXTEL, GRUPO AT&T, IENTC, VAOSA, STARSATEL, TELCEL (RADIOMOVIL DIPSA)

Para tener acceso a las tarifas resueltas por el Instituto es forzosamente necesario contar con una resolución por parte de dicha autoridad previa disputa, la cual respaldará la tarifa por los servicios del año del que se trate, en el entendido que dicha resolución es de carácter impositiva, es decir genera la obligación para los concesionarios correspondientes respecto a su aplicación y cumplimiento, el fundamento legal que

sustenta las disputas de tarifas de Interconexión se encuentra en el artículo 129 de la Ley anteriormente señalado, dentro del cual asimismo se menciona la mecánica del proceso de disputa y los plazos que tiene el Instituto para resolver.

Persiste la disposición de que TELMEX, TELNOR mientras continúen con la declaratoria de preponderancia no cobrarán a la compañía por los servicios de terminación de llamadas en la red del Agente Preponderante y para TELCEL, se aplicará las tarifas determinadas en la resolución que cumple con la ejecutoria de la SCJN en relativas a las tarifas asimétricas de interconexión en la red móvil del AEP para el año 2018.

RETRANSMISION DE SEÑALES

Continúa la obligación y derecho de la retransmisión de los canales de señal abierta de TELEvisa y TVAZTECA de forma gratuita en la red de MEGA CABLE dentro de sus zonas de cobertura, siendo obligatorio para este último su retransmisión así como aquellas señales de Instituciones Públicas Federales.

Persiste la obligación de retransmitir las señales multiprogramadas de mayor audiencia y obligatoriamente las señales incluyendo las multiprogramadas de instituciones públicas federales.

En relación con todas los procesos descritos en los párrafos anteriores de esta nota se concluye que a la fecha de emisión de los estados financieros no hay un impacto relevante en la situación financiera.

Nota 2 - Resumen de políticas contables significativas:

A continuación se resumen las políticas contables más significativas utilizadas para la elaboración de estos estados financieros consolidados, las cuales han sido aplicadas consistentemente en los años que se presentan, a menos que se especifique lo contrario.

2.1 Bases de preparación

Los estados financieros consolidados del Grupo han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS por sus siglas en inglés), interpretaciones ("IFRIC") y Normas Internacionales de Contabilidad ("NIC") emitidas por el *International Accounting Standards Board* ("IASB" por sus siglas en inglés), sobre la base de costo histórico.

Las NIIF requieren realizar ciertas estimaciones contables críticas para preparar los estados financieros. Asimismo, requieren que la administración ejerza su juicio para definir las políticas contables que aplicará el Grupo. Los rubros que involucran un mayor grado de juicio o complejidad y en los que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros consolidados se describen en la Nota 4.

Los estados financieros individuales para fines estatutarios preparados conforme a las Normas de Información Financiera, son la base para el pago de dividendos.

2.1.1 Cambios en políticas contables y revelaciones

a. Nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones adoptadas por el Grupo

Las siguientes normas han sido adoptadas por el Grupo por primera vez para el ejercicio que tuvo inicio el 1 de enero de 2017:

- Reconocimiento de activos por impuestos diferidos por pérdidas no realizadas – modificaciones a la NIC 12, y
- Iniciativa de revelaciones Modificaciones a la NIC 7
 - » Mejoras anuales ciclo 2014 – 2016 a la NIIF 12

La adopción de estas modificaciones no tuvo ningún impacto en el periodo actual o en cualquier periodo anterior y no se considera probable que afecte periodos futuros.

b. Nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones emitidas pero cuya adopción aún no es obligatoria, y que no fueron adoptadas por el Grupo.

Un número de nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones de las normas han sido publicadas, las cuales no son efectivas para periodos de reporte al 31 de diciembre de 2017. La evaluación del Grupo sobre los efectos de estas nuevas normas e interpretaciones se expone a continuación:

NIIF 9 Instrumentos Financieros

Naturaleza de cambio

La NIIF 9 trata la clasificación, medición y baja de activos financieros y pasivos financieros, introduce nuevas reglas para la contabilidad de cobertura de deterioro para los activos financieros.

Como parte de los cambios de IFRS 9, se incluyó una modificación a la metodología de modificación de instrumentos financieros. En julio de 2017, el IASB confirmó el registro contable de las modificaciones de los pasivos financieros según IFRS 9. Es decir, cuando se modifica un pasivo financiero medido a costo amortizado sin que esto dé lugar a su baja en libros, debe reconocerse una ganancia o pérdida en resultados. La ganancia o pérdida se calcula como la diferencia entre los flujos de efectivo del contrato original y los flujos de efectivo modificados descontados a la tasa de interés efectiva original. Durante 2017 la compañía no tuvo reestructuras de sus pasivos financieros.

Impacto

El Grupo llevó a cabo una evaluación detallada de la clasificación y medición de activos financieros y no espera que la nueva guía tenga un impacto significativo en la clasificación y medición de los activos financieros.

No habrá ningún impacto en el tratamiento contable de los pasivos financieros del Grupo, ya que los nuevos requisitos sólo afectan a la contabilidad de los pasivos financieros que son designados a valor razonable con cambios en resultados y el Grupo no tiene ningún pasivo de este tipo.

Las nuevas reglas de contabilidad de cobertura alinearán la contabilidad para instrumentos de cobertura haciéndola más relacionada con las prácticas de administración de riesgos del Grupo. Como regla general, más relaciones de cobertura podrán ser elegibles para contabilidad de cobertura, ya que la norma introduce un enfoque que se basa más en principios.

Actualmente el Grupo no aplica contabilidad de cobertura por lo que no espera un impacto significativo luego de la adopción de la NIIF 9, así mismo el Grupo no espera un impacto significativo en la contabilización de sus relaciones de cobertura, derivado que al 31 de diciembre de 2017 no tiene contratadas ninguna.

El nuevo modelo de deterioro requiere el reconocimiento de estimaciones de deterioro con base pérdidas crediticias esperadas, en lugar de pérdidas crediticias incurridas bajo la NIC 39. Se aplica a los activos financieros clasificados a costo amortizado, instrumentos de deuda medidos a VRORI, activos contractuales de contratos con clientes de acuerdo a la NIIF 15, cuentas por cobrar por arrendamientos, compromisos de préstamo y ciertos contratos de garantía financiera. El Grupo ha llevado a cabo una evaluación detallada de cómo sus estimaciones de deterioro podrían ser afectadas por el nuevo modelo, sin embargo se ha determinado que dicho impacto no es significativo.

Fecha de aplicación obligatoria/ Fecha de adopción del Grupo.

Debe ser aplicada para los ejercicios que comiencen el 1 de enero de 2018 o después.

El Grupo no tiene la intención de adoptar la NIIF 9 antes de su fecha obligatoria.

NIIF 15 Ingresos procedentes de contratos de clientes

Naturaleza de cambio

El IASB emitió una nueva norma para el reconocimiento de ingresos. Estas reemplazará a la NIC 18, que cubre los contratos de bienes y servicios y a la NIC 11, que cubre los contratos de construcción.

En relación con la norma NIIF 15 "Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes", que proporciona los principios que deben aplicarse para reportar información útil sobre el importe, momento de reconocimiento e incertidumbres asociados a los ingresos y flujos de efectivo derivados de sus contratos para proporcionar bienes y servicios a los clientes. El principio fundamental de esta norma es reconocer los ingresos de manera que éstos representen la transferencia del control de bienes y servicios a los clientes y en importes que reflejen la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a recibir a cambio, implicando mayores juicios y estimaciones para su aplicación.

La NIIF 15 presenta un modelo basado en 5 pasos para identificar, medir y reconocer ingresos de contratos con clientes; estos pasos son los siguientes:

Paso 1: Identificar el contrato con el cliente

Se deben cumplir ciertos criterios para que un contrato se contabilice utilizando el modelo de 5 pasos; por ejemplo, una entidad debe evaluar si es "probable" que cobre los montos a los que tendrá derecho antes de aplicar la guía contenida en la NIIF 15. Se introducen guías para la combinación de contratos para efectos contables, y para registrar los efectos de modificaciones a contratos existentes.

Paso 2: Identificar las obligaciones de desempeño

La obligación de desempeño es la unidad de análisis y registro de este modelo de 5 pasos, y representa toda promesa hecha o compromiso adquirido que implique la transferencia al cliente de un bien o servicio (o un grupo de bienes o servicios) que es distinto o una serie de bienes o servicios distintos que son sustancialmente iguales y que tienen el mismo patrón de transferencia al cliente.

Paso 3: Determinar el precio de la transacción

El precio de transacción es la contraprestación a la que una entidad espera tener derecho a cambio de proporcionar bienes o servicios a un cliente. Se deben evaluar varios factores para determinar el precio de la transacción, incluyendo la existencia de contraprestaciones variables, componentes de financiamiento significativos, contraprestaciones no monetarias o pagos hechos al cliente.

Paso 4: Asignar el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño

El precio de la transacción debe asignarse a las diferentes obligaciones de desempeño en el contrato en función de sus precios de venta independientes, maximizando el uso de información observable en el mercado.

Paso 5: Reconocer los ingresos

Los ingresos se reconocen cuando (o a medida que) se transfiera el control de las obligaciones de desempeño en el contrato. Esto puede ocurrir en un punto en el tiempo o a través del tiempo, según ciertos criterios específicos.

La NIIF 15 entra en vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2018, permitiéndole a las entidades aplicar uno de dos métodos de transición: el

método retrospectivo completo o el método retrospectivo modificado. Al 31 de diciembre de 2018, El grupo considera aplicar por primera vez la NIIF 15, para los estados financieros comparativos al 31 de diciembre de 2018 y 2017, utilizando como transición el método retrospectivo modificado; este método implica la aplicación de la NIIF 15 retroactivamente sólo a contratos que no estén terminados al 1 de enero de 2018, reconociendo a esa fecha cualquier impacto de adopción en los resultados acumulados, por lo que los ingresos correspondientes a 2017 estarían presentados bajo la NIC 18. El método retrospectivo completo implicaría que, de forma retroactiva, se aplicara la NIIF 15 a cada periodo de presentación de los estados financieros al 31 de diciembre de 2018 y 2017, de acuerdo con la NIC 8, "Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores"; sin embargo, el Grupo considera que el método retrospectivo modificado cumple con las necesidades de sus accionistas y demás usuarios de la información financiera.

En este sentido, el Grupo ha elegido aplicar la nueva norma sólo a los contratos que no se encuentran completados al 01 de enero de 2018.

La nueva norma define un contrato no completado como aquel que no ha transferido todos los bienes y/o servicios que forman parte del contrato.

Impacto

A la fecha, la Compañías que forman parte del Grupo han finalizado el diagnóstico para evaluar los impactos potenciales de la adopción de la NIIF 15, abordando como parte del mismo todos los tipos de transacciones y contratos con clientes por los cuales reconoce ingresos de actividades ordinarias. Derivado de este proceso, se han determinado una serie de impactos en algunas de las compañías del grupo que, luego de su cuantificación, se determinó que no son significativos con relación a las cifras consolidadas.

Asimismo, estimamos hacer adecuaciones en nuestros procesos, controles y sistemas que nos ayuden a cumplir con los requerimientos de la nueva norma.

Para la evaluación del impacto por adopción el grupo utilizó un enfoque de portafolio derivado que varios de sus contratos son similares y comparten las mismas características por lo que el Grupo espera que el efecto de aplicar dicho enfoque a un grupo de contratos no diferiría materialmente si se considerara cada contrato de manera separada

Fecha de aplicación obligatoria/ Fecha de adopción del Grupo.

Es obligatoria para los ejercicios iniciados en, o después del, 1 de enero de 2018. Fecha prevista de adopción por el Grupo: 1 enero 2018.

NIIF 16 Arrendamientos

Naturaleza del cambio

El resultado será que casi todos los contratos de arrendamiento se reconocerán en el estado de situación financiera, ya que se elimina la distinción entre el arrendamiento financiero y el operativo. De acuerdo a la nueva norma, se reconoce un activo (el derecho de uso del bien arrendado) y un pasivo financiero para pagar rentas. Las únicas excepciones son los arrendamientos a corto plazo y de valor poco significativo.

La contabilidad de los arrendadores no cambiará de forma significativa.

Impacto

La norma afectará principalmente a la contabilidad de los arrendamientos operativos del grupo. A la fecha de reporte, el Grupo tiene compromisos de arrendamiento operativo no cancelables por \$243,244 (Nota 16). Sin embargo, el Grupo no ha determinado aún en que media estos compromisos tendrán como resultado el reconocimiento de un activo y un pasivo para futuros pagos, y como esto afectará las utilidades y la clasificación de los flujos de efectivo del Grupo.

Algunos de los compromisos pueden ser cubiertos por la excepción de corto plazo y de valor poco significativo, y algunos compromisos pueden referirse a acuerdos que no califican como arrendamiento bajo la NIIF 16.

A la fecha de emisión de estos estados financieros el Grupo está en proceso de evaluar el impacto.

Fecha de aplicación obligatoria/ Fecha de adopción del Grupo.

Es obligatoria para los ejercicios iniciados o después del 1 de enero de 2019. En esta etapa, el Grupo no tiene intención de adoptar la norma antes de su fecha efectiva.

Modificaciones a la IAS 7 "Estado de Flujos de Efectivo"

Naturaleza del cambio

Las modificaciones a la IAS 7 requieren que una entidad revele información que permita a los usuarios comprender los cambios en los pasivos que surgen de las actividades de financiamiento.

Impacto

La información relativa a los cambios en los pasivos derivados de las actividades de financiamiento se detalla a continuación:

Deuda neta (pasivos que surgen en Actividades de financiamiento)					
Préstamos Bancarios pagaderos en 1 año					(\$131,833)
Préstamos Bancarios pagaderos despues de 1 año					(3,926,777)
Cuentas por pagar con partes relacionadas pagaderas en 1 año					(350,624)
Cuentas por pagar con partes relacionadas pagaderas a más de 1 año					(603,608)
Deuda Neta al 31 de diciembre de 2017					(\$5,012,842)
	Cuentas por pagar a menos de un año con partes relacionadas	Préstamos a pagar a más de un año con partes relacionadas	Préstamos bancarios con vigencia menor a 1 año	Préstamos bancarios con vigencia mayor a 1 año	Total
Deuda neta al 1 de enero de 2017	(\$137,043)	(\$701,778)	(\$1,567,631)	(\$2,064,572)	(\$4,471,024)
Intereses devengados	(31,924)	(54,940)	(258,674)	-	(345,538)
Flujo de efectivo – Pagos principal	125,886	-	1,504,308	-	1,630,194
Flujo de efectivo – Pagos interes	-	-	250,272	-	250,272
Flujo de efectivo – Obtención de prestamos	-	-	-	(1,862,205)	(1,862,205)
Ajuste por tipo de cambio de moneda extranjera	-	-	(60,108)	-	(60,108)
Incremento Cuenta por pagar	-	(154,433)	-	-	(154,433)
Traspaso a Corto plazo	(307,543)	307,543	-	-	-
Deuda Neta al 31 de diciembre de 2017	(\$350,624)	(\$603,608)	(\$131,833)	(\$3,926,777)	(\$5,012,842)

No hay otras normas que aún no sean efectivas y de las que se podría esperar tengan un impacto significativo sobre la entidad en los periodos de reporte actuales o futuros, y en transacciones futuras previsibles.

2.2 Consolidación

a) Subsidiarias

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las que el Grupo tiene el control. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Cuando la participación del Grupo en las subsidiarias es menor al 100%, la participación atribuida a accionistas externos se refleja como participación no controladora.

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que son controladas por el Grupo y se dejan de consolidar cuando se pierde dicho control. Para efectos de la consolidación del Grupo, consolida a 4 empresas con un 51% de participación, las cuales tiene el control de las mismas.

El Grupo utiliza el método de compra para reconocer las adquisiciones de negocios. La contraprestación por la adquisición de una subsidiaria se determina con base en el valor razonable de los activos netos transferidos, los pasivos asumidos y el capital emitido por el Grupo. La contraprestación de una adquisición también incluye el valor razonable de aquellos importes contingentes a cobrar o pagar como parte del acuerdo. Los costos relacionados con la adquisición se reconocen como gastos cuando se incurren. Los activos identificables adquiridos y los pasivos y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios generalmente se reconocen inicialmente a sus valores razonables a la fecha de la adquisición. El Grupo reconoce la participación no controladora en la entidad adquirida ya sea a su valor razonable a la fecha de adquisición o al valor proporcional de los activos netos identificables de la entidad adquirida.

Si la combinación de negocios se presenta en etapas, el valor en libros de la participación previa del adquirente en la adquirida a la fecha de la adquisición se ajusta al valor razonable a la fecha de la adquisición reconociendo cualquier diferencia en resultados.

El exceso de la contraprestación transferida, la participación no controladora en la entidad adquirida y el valor razonable de cualquier participación previa (en caso de ser aplicable) del Grupo en la entidad adquirida (en caso de ser aplicable) sobre el valor razonable de los activos netos identificables de la entidad adquirida se reconoce como crédito mercantil. Si dicha comparación resulta en una compra ventajosa, como en el caso de una compra a precio de ganga, la diferencia se reconoce directamente en el estado consolidado de resultados integral.

Cualquier contraprestación contingente a ser pagada por el Grupo se reconoce a su valor razonable a la fecha de adquisición. Los cambios posteriores al valor razonable de la contraprestación contingente reconocida como un activo o pasivo se reconocen de conformidad con la NIC 39 ya sea en resultados o en la utilidad integral. La contraprestación contingente que se clasifica como capital no requiere ajustarse, y su liquidación posterior se registra dentro del capital.

Las transacciones, los saldos y las utilidades o pérdidas no realizadas resultantes de operaciones entre compañías del Grupo han sido eliminadas. Las políticas contables aplicadas por las subsidiarias han sido modificadas para asegurar su consistencia con las políticas contables adoptadas por el Grupo, en los casos que así fue necesario.

Las entidades más importantes que se incluyen en los estados financieros consolidados se listan a continuación (todas las compañías son S. A. de C. V., excepto Liderazgo Empresarial en Tecnologías de la Información, Servicios Especiales Turandot y Werther Administración Integral, las tres subsidiarias S. A. P. I. de C. V.):

Compañía	Participación % Al 31 de diciembre del		Objeto social
	2017	2016	
Mega Cable	99.99	99.99	Tenedora y arrendadora de infraestructura a subsidiarias.
Telefonía por Cable	99.99	99.99	Operaciones en los sistemas de Sinaloa, Sonora, Occidente, Centro, Golfo, Chiapas, Estado de México, León, Los Cabos, entre otros.
MCM Holding (MCM)	99.99	99.99	Servicios de telefonía local en la Ciudad de México, Guadalajara y Monterrey.
Liderazgo Empresarial en Tecnologías de la Información (Ho1a)	51.00	51.00	Tenedora y sus subsidiarias se dedica a la prestación de servicios de instalación y la compraventa de servicios de comunicación en la Ciudad de México, Guadalajara, Monterrey y Cancún.
Productora y Comercializadora de Televisión (PCTV)	81.98	81.98	Compraventa de señales de televisión nacionales e internacionales, venta de anuncios y espacios publicitarios de televisión, producción y coproducción de programas
Myc Red	51.00	51.00	Operaciones en los sistemas de cable de Sahuayo y Jiquilpan, Michoacán
TV Cable del Golfo	99.99	99.99	Servicio de personal técnico
Servicios Técnicos de Visión por Cable	99.99	99.99	Servicio de personal técnico
Mega Ventas	99.99	99.99	Servicio de personal de ventas
Servicios de Administración y Operación	99.00	99.00	Servicio de personal administrativo
Tele Asesores	99.00	99.00	Servicio de personal administrativo
Entretenimiento Satelital	95.00	95.00	Operación del canal "video rola"
Servicios Especiales Turandot	78.00	96.69	Arrendamiento de equipo e infraestructura para la prestación de servicios de telefonía.
Werther Administración Integral	85.42	96.69	Arrendamiento de equipo e infraestructura para la prestación de servicios de telefonía.
Corporativo de Comunicación y Redes de GDL	51.00	51.00	Arrendamiento de equipo e infraestructura para la prestación de servicios de cable, internet y telefonía.
Servicio y Equipo en Telefonía, Internet y Televisión	51.00	51.00	Tenedora de los derechos de suscriptores de los sistemas de Michoacán y Zacatecas, entre otros.

b) Cambios en la participación de subsidiarias sin pérdida del control

El Grupo reconoce las transacciones con accionistas no controladores como transacciones entre accionistas del Grupo. Cuando se adquiere una participación no controladora, la diferencia entre cualquier contraprestación pagada y la participación adquirida de la subsidiaria medida a su valor en libros se registra en el capital contable. Las utilidades o pérdidas por disposición de una participación en una subsidiaria que no implique la pérdida de control por parte del Grupo también se reconocen en el capital contable.

c) Disposición de subsidiarias

Cuando el Grupo pierde el control en una entidad, cualquier participación retenida en dicha entidad se mide a su valor razonable, reconociendo el efecto en resultados. Posteriormente, dicho valor razonable es el valor en libros inicial para efectos de reconocer la participación retenida como asociada, negocio conjunto o activo financiero, según corresponda. Asimismo, los importes previamente reconocidos en otros resultados integrales en relación con esa entidad se cancelan como si el Grupo hubiera dispuesto directamente de los activos o pasivos relativos. Esto implica que los importes previamente reconocidos en otros resultados integrales sean reclasificados a resultados del ejercicio.

d) Acuerdos conjuntos

El Grupo ha aplicado la NIIF 11 para todos sus acuerdos conjuntos. Bajo la NIIF 11 las inversiones en acuerdos conjuntos se clasifican ya sea como una operación conjunta o como un negocio conjunto dependiendo de los derechos y obligaciones contractuales de cada inversionista. El Grupo ha evaluado la naturaleza de sus acuerdos conjuntos y ha determinado que se tratan de negocios conjuntos. Los negocios conjuntos se contabilizan utilizando el método de participación.

Bajo el método de participación el interés en negocios conjuntos se reconoce inicialmente al costo y es ajustado posteriormente para reconocer la participación del Grupo en las pérdidas y ganancias posteriores a la adquisición, así como los movimientos en los otros resultados integrales. Cuando la participación del Grupo en la pérdidas de un negocio conjunto iguala o exceden su interés en el negocio conjunto (el cual incluye cualquier interés a largo plazo que en sustancia forma parte de la inversión neta del Grupo en el negocio conjunto), el Grupo no reconoce mayores pérdidas, a menos que haya incurrido en obligaciones o realizado pagos por cuenta del negocio conjunto.

Las ganancias no realizadas en transacciones entre compañías del Grupo y sus negocios conjuntos son eliminadas hasta la extensión del interés del Grupo en el negocio conjunto. Las pérdidas no realizadas son también eliminadas a menos que la transacción provea alguna evidencia de deterioro del activo transferido. Las políticas contables de los negocios conjuntos se han cambiado cuando ha sido necesario para asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por el Grupo.

El Grupo, así como los inversionistas Televisa y Telefónica invirtieron conjuntamente en la compañía Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad, S.A.P.I. de C. V. (GTAC), con el objeto de participar en la licitación de la Comisión Federal de Electricidad, para el uso y aprovechamiento accesorio de un par de hilos de fibra óptica obscura. Véase Nota 24.

2.3 Información financiera por segmentos

La información financiera por segmentos operativos se presenta de manera consistente con la información incluida en los reportes internos proporcionados a la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación del Grupo. Esta máxima autoridad es responsable de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos operativos del Grupo y la ejerce Consejo Directivo integrado por la Dirección General y las distintas Direcciones (con sede en las instalaciones de Guadalajara),

Estos segmentos se administran en forma independiente debido a que los servicios que se prestan y los mercados que atienden son distintos. Sus actividades son desempeñadas a través de diversas compañías subsidiarias. Véase Nota 25.

2.4 Transacciones y saldos en moneda extranjera

Las operaciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en la fecha en que se llevó a cabo la transacción o el tipo de cambio vigente a la fecha de valuación cuando las partidas son revaluadas. Las utilidades y pérdidas por fluctuaciones en los tipos de cambio que resultan ya sea por la liquidación de tales operaciones o por la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre del año, se reconocen en el estado consolidado de resultados integral. Las utilidades y pérdidas por fluctuaciones en los tipos de cambio se reconocen en ingresos/gastos financieros.

Moneda funcional y de presentación

Debido a que tanto la moneda funcional y la de presentación de la Compañía y sus subsidiarias es el peso, no fue necesario realizar ningún proceso de conversión.

2.5 Efectivo y equivalentes de efectivo

En el estado consolidado de flujos de efectivo, el efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo disponible, los depósitos bancarios a la vista, otras inversiones a corto plazo altamente líquidas con vencimientos originales de tres meses o menos. En el estado de situación financiera (consolidado), los sobregiros bancarios se presentan como préstamos en el pasivo circulante. Las inversiones a corto plazo se realizan a través de instituciones bancarias, las cuales consisten en instrumentos financieros de deuda gubernamentales como son Certificados de la Tesorería (CETES) de bajo riesgo y con rendimientos moderados. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los vencimientos de estas inversiones son a 28 y 90 días, respectivamente. Véase Nota 5.

2.6 Pagos anticipados

Los pagos anticipados representan erogaciones (derechos) efectuadas por el Grupo en donde no se han transferido los beneficios y riesgos inherentes a los bienes que está por adquirir o a los servicios que está por recibir. Los pagos anticipados se registran a su costo y se presentan en el estado consolidado de situación financiera dentro de la línea de "cuentas por cobrar, neto". Véase Nota 6.

2.7 Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar representan derechos de cobro adeudados por los clientes y son originadas por servicios prestados por el Grupo en el curso normal de su operación. Si las cuentas por cobrar se esperan recuperar en un año o menos, se clasifican como activos circulantes; de lo contrario, se presentan como activos no circulantes.

Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos la provisión por deterioro, en caso de corresponder. Una provisión por deterioro es reconocida cuando hay evidencia de que el Grupo no podrá cobrar la totalidad del importe de acuerdo con los términos originales de la prestación del servicio. El importe de la estimación de deterioro es la diferencia entre el valor contablemente reconocido y la cantidad estimada a recuperar. Véase Nota 6.

2.8 Activos financieros

2.8.1 Clasificación

Todos los activos financieros del Grupo se clasifican como préstamos y cuentas por cobrar. La Administración clasifica sus activos financieros en esta categoría al momento de su reconocimiento inicial, considerando el propósito por el cual fueron adquiridos.

Los préstamos y las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo. Se presentan en el activo circulante, excepto por aquellos

cuyo vencimiento sea mayor a 12 meses contados desde la fecha de cierre del periodo por el que se informa, en cuyo caso, se clasifican como no circulantes. Los préstamos y las cuentas por cobrar se presentan en los siguientes rubros del estado consolidado de situación financiera: "Efectivo y equivalentes de efectivo" (Nota 2.5), "Cuentas por cobrar, neto" (Nota 2.7) y "Partes relacionadas" (Nota 24).

2.8.2 Reconocimiento y medición

Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en la que el Grupo se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de la transacción. Los activos financieros se cancelan cuando el derecho a recibir los flujos de efectivo relacionados expira o es transferido y asimismo el Grupo ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de su propiedad. Los préstamos y las cuentas por cobrar se reconocen posteriormente a su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

2.9 Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente. El derecho legalmente exigible no debe ser contingente a eventos futuros y debe ser ejecutable en el curso normal del negocio y en caso de incumplimiento, insolvencia o bancarrota del Grupo o de la contraparte.

2.10 Deterioro de activos financieros valuados a costo amortizado

El Grupo evalúa al final de cada año si existe evidencia objetiva de deterioro de cada activo financiero o grupo de activos financieros. Una pérdida por deterioro se reconoce si existe evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo (un "evento de pérdida") y siempre que el evento de pérdida (o

eventos) tenga un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados derivados del activo financiero o grupo de activos financieros que pueda ser estimado confiablemente.

La evidencia de deterioro puede incluir indicios de que los deudores o un grupo de deudores está experimentando dificultades financieras significativas, la falta de pago o retrasos en el pago de intereses, la probabilidad de que entre en quiebra o de una reorganización financiera, así como cuando los datos observables indican que existe una disminución medible en los flujos de efectivo estimados futuros, como los cambios en condiciones económicas que se correlacionan con la falta de pago.

Para la categoría de préstamos y cuentas por cobrar, el monto de la pérdida es la diferencia entre el valor en libros de los activos y el valor presente de los futuros flujos de efectivo estimados (excluyendo las pérdidas crediticias futuras que aún no se han incurrido) descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo se disminuye y el monto de la pérdida se reconoce en el estado de resultados consolidado. Si un préstamo o una inversión mantenida hasta su vencimiento tiene una tasa de interés variable, la tasa de descuento para medir cualquier pérdida por deterioro es la tasa de interés efectiva actual determinada contractualmente. El Grupo puede medir el deterioro sobre la base del valor razonable de un instrumento financiero utilizando su precio de mercado observable.

Si en un periodo posterior, el monto de la pérdida por deterioro disminuye y dicha disminución se relaciona objetivamente a un evento que haya ocurrido en forma posterior a la fecha en la que se reconoció dicho deterioro (como una mejora en la calidad crediticia del deudor), la reversión de la pérdida por deterioro previamente reconocida se reconoce en el estado de resultados integrales consolidado.

2.11 Inventarios

El inventario está integrado básicamente por material de operación consumible y algunas piezas de repuesto que son utilizadas para garantizar el adecuado mantenimiento del sistema de señal por cable (red) en el curso normal de operaciones. Las piezas de repuesto importantes y el equipo de mantenimiento permanente, que el Grupo espera utilizar

durante más de un periodo, y que sólo pudieran ser utilizados en relación con un elemento de activo fijo, es reconocido como parte del rubro de propiedades, redes y equipos.

Los inventarios se registran al costo de adquisición o a su valor neto de realización el que resulte menor. El costo se determina usando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de las operaciones menos los gastos de venta variables correspondientes. Véase Nota 7.

2.12 Propiedades, redes y equipos

Las propiedades, redes y equipos se expresan a costos históricos menos su depreciación. El costo histórico incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición de dichos bienes. Véase Nota 9.

Los costos relacionados con una partida incurridos posteriormente al reconocimiento inicial se capitalizan, como parte de dicha partida o una partida separada, según

corresponda, sólo cuando es probable que generen beneficios económicos futuros para el Grupo y el costo se pueda medir confiablemente. Cabe indicar que el Grupo construye algunas de sus redes de sistemas de cable e instalaciones y los costos internos, tales como costos laborales en proyectos de construcción y gastos de redistribución y adaptación directamente asociados para que el activo esté en el lugar y condiciones necesarias para que funcione son capitalizados toda vez que generan beneficios económicos futuros. El valor en libros de los componentes reemplazados se da de baja. Los gastos de mantenimiento y de reparación relacionados con el servicio diario de propiedades, redes y equipos son reconocidos en el estado consolidado de resultados integral en el periodo que se incurren.

Los terrenos no son depreciados. La depreciación del resto de las propiedades, redes y equipos se determina de manera sistemática sobre el valor de los activos, utilizando el método de línea recta, las cuales se aplican al costo de los activos sin incluir su valor residual y considerando sus vidas útiles estimadas por la Administración, que son las siguientes:

Descripción del Activo	Tasa de depreciación al 31-dic-17	Tasa de depreciación al 31-dic-16	Vida útil estimada al 31-dic-17	Vida útil estimada al 31-dic-16
Terrenos	N/A	N/A	-	-
Edificios	2.5%	2.5%	40	40
Red y equipo técnico para distribución y señal				
Redes	6.64%	6.64%	15	15
Convertidores	10.00%	10.00%	10	10
Equipos	6.65%	6.65%	15	15
Cable módems	10.00%	10.00%	10	10
Equipo de laboratorio	7.11%	7.11%	14	14
Mobiliario y equipo de oficina	5.67%	5.67%	18	18
Equipo de cómputo	12.50%	12.50%	8	8
Equipo de transporte	11.11%	11.11%	9	9
Mejoras a local arrendados	5.67%	5.67%	18	18
Equipo de Telecomunicaciones	5.67%	5.67%	18	18
Otros				
Herramientas y equipo	8.33%	8.33%	12	12

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no se tienen componentes significativos que requieran de depreciación por separado.

Las mejoras a locales arrendados se deprecian en el periodo de vigencia de los contratos de arrendamiento operativo respectivos. Los valores residuales, y vidas útiles y métodos de operación de los activos se revisan y ajustan, de ser necesario, en la fecha de cierre de cada año.

El valor de las propiedades, redes y equipos se revisa cuando existen indicios de deterioro en el valor de dichos activos. Cuando el valor de recuperación, que es el mayor entre el precio de venta y su valor de uso (el cual es valor presente de los flujos de efectivo futuros), es inferior al valor neto en libros, la diferencia se reconoce como una pérdida por deterioro. En los años terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2016, no hubo indicios de deterioro. Véase Nota 2.14.

2.13 Activos intangibles

a) Crédito mercantil

El crédito mercantil surge de la adquisición de subsidiarias y representa el exceso de la contraprestación transferida sobre la participación del Grupo en el valor razonable neto de los activos netos identificables, pasivos y pasivos contingentes de la entidad adquirida y el valor razonable de la participación no controladora en la adquirida.

El crédito mercantil relacionado con la adquisición de una subsidiaria se presenta en el rubro activos intangibles y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro, las cuales no se revierten.

Con el propósito de comprobar el deterioro, el crédito mercantil adquirido en una combinación de negocios se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo (UGE) o grupos de unidades generadoras de efectivo, que se espera se beneficien de las sinergias de la combinación. Cada unidad o grupo de unidades a las que se ha asignado el crédito mercantil representa el nivel más bajo dentro de la entidad a la que se controla el crédito mercantil para efectos de gestión interna. El crédito mercantil se controla a nivel de segmento operativo.

Las revisiones del deterioro en el crédito mercantil se llevan a cabo anualmente o con mayor frecuencia si los acontecimientos o cambios en las circunstancias indican un posible deterioro. El valor en libros del crédito mercantil se compara con la cantidad recuperable, que es el valor más alto entre el valor en uso y el valor razonable menos los costos de venta. Cualquier deterioro se reconoce inmediatamente como un gasto y no se reversa posteriormente.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, no se reconocieron pérdidas por deterioro en el crédito mercantil. Véase Nota 10.

b) Bases de clientes

Los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se valúan a su valor razonable a la fecha de la compra. Los principales intangibles reconocidos por las adquisiciones es cartera de suscriptores, los cuales de acuerdo al estudio realizado (valor razonable) tiene una vida útil de 4 años aproximadamente. Se amortizan por el método de línea recta. Véase Nota 11.

c) Marcas y patentes

Las marcas y las patentes adquiridas individualmente se reconocen al costo histórico. Las marcas y las patentes adquiridas a través de combinaciones de negocios se reconocen a su valor razonable a la fecha de la adquisición. Las marcas y las patentes tienen una vida útil definida y se registran al costo menos su amortización acumulada. La amortización se calcula usando el método de línea recta para distribuir el costo de las marcas y las patentes con base en sus vidas útiles estimadas de 20 años.

2.14 Deterioro de activos no financieros

Los activos que tienen vida útil indefinida, por ejemplo el crédito mercantil, no están sujetos a amortización y se someten a pruebas anuales de deterioro.

Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor en libros.

Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor de recuperación. El valor de recuperación de los activos es el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos estimados para su venta y su valor en uso. Para efectos de la evaluación de deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generan flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo).

2.15 Proveedores y otras cuentas por pagar

Las cuentas por pagar son obligaciones de pago con proveedores por compras de bienes o servicios adquiridos en el curso normal de las operaciones del Grupo. Cuando se espera pagarlas en un período de un año o menos desde la fecha de cierre, se presentan en el pasivo circulante. En caso de no cumplir con lo anteriormente mencionado se presentan en el pasivo no circulante.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva de interés.

2.16 Préstamos

Los préstamos se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Los préstamos se registran posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los fondos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de redención se reconoce en el estado consolidado de resultados integral durante el periodo del préstamo utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Los honorarios para mantener líneas de crédito vigentes se capitalizan como pagos anticipados por servicios para obtener liquidez y se amortizan en el período de vigencia del acuerdo.

Refinanciamiento

Cuando existen cambios en los contratos de préstamo se analizan si los cambios fueron sustanciales que deriven en la extinción del préstamo y el reconocimiento de uno nuevo o si los cambios no fueron sustanciales y se contabilizan como

una renegociación del préstamo original. Dependiente si se trata de una extinción o renegociación los costos de la transacción, tienen un tratamiento diferente.

Los costos incurridos por comisiones de origen y comisiones generadas en el refinanciamiento que surgen en las renegociaciones de una deuda, son contabilizadas de forma prospectiva si no se considera que existió una extinción del instrumento original y en su lugar se determina que solo cambiaron las condiciones en los flujos pactados al inicio de la negociación.

2.17 Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando el Grupo tiene una obligación legal presente o asumida como resultado de eventos pasados, es probable que se requiera la salida de flujos de efectivo para pagar la obligación y el monto pueda ser estimado confiablemente. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no se tienen provisiones.

2.18 Impuestos a la utilidad corriente y diferido

El gasto por impuestos a la utilidad comprende el impuesto causado y el diferido. El impuesto se reconoce en el estado consolidado de resultados integral, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas directamente en otras partidas de la utilidad integral o en el capital contable. En este caso, el impuesto también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en el capital contable, respectivamente. El impuesto a la utilidad causado en el año se presenta como un pasivo a corto plazo neto de los anticipos efectuados durante el mismo.

El cargo por impuesto a las utilidades causado se calcula con base en las leyes fiscales aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado de situación financiera. La Administración evalúa periódicamente la posición asumida en relación con sus declaraciones de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes fiscales son objeto de interpretación. Posteriormente, el Grupo reconoce las provisiones necesarias sobre la base de los importes que espera serán pagados al SAT.

El impuesto sobre la renta diferido se determina con base en el método de activos y pasivos, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus respectivos valores contables. Sin embargo, el impuesto a las utilidades diferido que surge por el reconocimiento inicial de un activo o de un pasivo en una transacción que no corresponda a una combinación de negocios que al momento de la transacción no afecta ni la utilidad ni la pérdida contable o fiscal, no se registra, tampoco se reconocen si surgen del reconocimiento inicial del crédito mercantil. El impuesto a las utilidades diferido se determina utilizando las tasas y leyes fiscales que han sido promulgadas a la fecha del estado de situación financiera y que se espera serán aplicables cuando el impuesto a las utilidades diferido activo se realice o el impuesto a las utilidades pasivo se pague. Véase Nota 19.

El impuesto a las utilidades diferido activo sólo se reconoce en la medida que sea probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se puedan utilizar las diferencias temporales pasivas.

El impuesto a las utilidades diferido se genera sobre la base de las diferencias temporales de las inversiones en negocio conjunto y subsidiarias, excepto cuando la posibilidad de que se revertirán las diferencias temporales se encuentra bajo el control del Grupo y es probable que la diferencia temporal no se revierta en el futuro previsible.

Los saldos de impuesto a las utilidades diferido activo y pasivo se compensan cuando existe el derecho legal exigible a compensar impuestos corrientes activos con impuestos corrientes pasivos y cuando los impuestos a las ganancias diferidos activos y pasivos son relativos a la misma autoridad fiscal o sea la misma entidad fiscal o distintas entidades fiscales en donde exista la intención de liquidar los saldos sobre bases netas.

2.19 Beneficio a los empleados

a) Prima de antigüedad

Las compañías del Grupo tienen establecido un plan conforme lo requerido por la Ley Federal del Trabajo (LFT) respecto del cual, las compañías del Grupo que cuentan

con personal, están obligadas a pagarles a sus trabajadores y estos tienen derecho a recibir, una prima de antigüedad al terminar la relación laboral después de 15 años de servicios.

El pasivo o activo reconocido en el estado consolidado de situación financiera respecto de la prima de antigüedad se clasifica como de beneficios definidos y es el valor presente de la obligación del beneficio definido a la fecha del estado consolidado de situación financiera. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método del crédito unitario proyectado. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de efectivo estimados usando las tasas de interés de bonos gubernamentales denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos de vencimiento que se aproximan a los términos de la obligación por pensiones.

Las remediaciones que surgen de los ajustes basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan al capital contable en otros resultados integrales en el periodo en el que surgen.

Los costos de servicios pasados se reconocen inmediatamente en resultados, a menos que los cambios en el plan de pensiones estén sujetos a que el empleado continúe en servicio por un periodo de tiempo determinado (el periodo que otorga el derecho).

a) Planes de beneficios definidos:

Un plan de beneficios es definido como un monto de beneficio por pensión que un empleado recibirá en su retiro, usualmente dependiente de uno o más factores tales como la edad, los años de servicio y la compensación.

El pasivo reconocido en el estado consolidado de situación financiera con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos en la fecha del estado consolidado de situación financiera. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de crédito unitario

proyectado. El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo por pensiones.

Las ganancias y pérdidas actuariales generadas por ajustes y cambios en los supuestos actuariales se registran directamente en el capital contable en otras partidas de la utilidad integral en el año en el cual ocurren.

El Grupo determina el gasto (ingreso) financiero neto aplicando la tasa de descuento al pasivo (activo) por beneficios definidos neto.

Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

b) Plan de pensiones

Planes de contribución definida:

La subsidiaria Teleasesores, S. A. de C. V., cuenta con un plan de contribución definida, mediante el cual la Compañía paga contribuciones fijas a un fondo independiente. La Compañía no tiene obligaciones legales o asumidas para pagar contribuciones adicionales si el fondo no mantiene suficientes activos para realizar el pago a todos los empleados de los beneficios relacionados con el servicio actual y pasado. Las contribuciones se reconocen como gastos por beneficios a empleados en la fecha que se tiene la obligación de la aportación.

d) Participación de los trabajadores en las utilidades y gratificaciones

El Grupo reconoce un pasivo y un gasto por gratificaciones y participación de los trabajadores en las utilidades con base en un cálculo que toma en cuenta la utilidad fiscal después de ciertos ajustes. El Grupo reconoce una provisión cuando está obligado contractualmente o cuando existe una práctica pasada que genera una obligación asumida.

2.20 Capital social

El Capital social, la prima neta en colocación de acciones, la reserva legal y utilidades acumuladas se expresan a su costo histórico.

Las acciones comunes se clasifican como capital.

Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones u opciones se muestran en el capital contable como una deducción del monto recibido, neto de impuestos.

a) Prima neta en colocación de acciones

La prima neta en colocación de acciones representa la diferencia en exceso entre el pago por las acciones suscritas y el valor nominal de las mismas.

b) Reserva legal

De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, anualmente debe separarse de las utilidades netas del ejercicio un 5% como mínimo para formar la reserva legal, hasta que su importe ascienda al 20% del capital contable. La reserva legal puede capitalizarse, pero no debe repartirse a menos que se disuelva el Grupo, y debe ser reconstituida cuando disminuya por cualquier motivo.

c) Reserva por recompra de acciones

Cuando cualquier entidad del Grupo, compra acciones emitidas por la Compañía (acciones recompradas), la contraprestación pagada, incluyendo los costos directamente atribuibles a dicha adquisición (netos de impuestos) se reconoce como una disminución del capital contable del Grupo hasta que las acciones se cancelan o reemiten. Cuando tales acciones son reemitidas, la contraprestación recibida, incluyendo los costos incrementales directamente atribuibles a la transacción (netos de impuestos), se reconocen en el capital contable del Grupo.

d) Opción de compra de compañías subsidiarias

El Grupo una vez que adquirió el 51% de las acciones de dos de sus compañías subsidiarias (Servicio y Equipo en Telefonía, Internet y Televisión, S.A. de C.V. y Corporativo de Comunicación Redes de GDL, S.A. de C.V.), se tiene estipulada una opción de compra, donde los accionistas minoritarios tienen el derecho de vender a precio de mercado su porcentaje accionario al Grupo durante un plazo de diez años. Al 31 de diciembre 2017 y 2016 dicha opción no tienen un valor intrínseco.

2.21 Arrendamientos

Los arrendamientos en los que una porción significativa de los riesgos y beneficios relativos a la propiedad son retenidos por el arrendador se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos efectuados bajo un arrendamiento operativo (neto de cualquier incentivo recibido del arrendador) se cargan al estado de resultados con base en el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 los arrendamientos operativos que mantiene el Grupo corresponden básicamente a los locales comerciales utilizados para prestar el servicio, así como por los derechos de uso de la postería (cableado) propiedad de la Comisión Federal de Electricidad.

Los arrendamientos de propiedades, redes y equipo en los que el Grupo asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad se clasifican como arrendamientos financieros. Los arrendamientos financieros se capitalizan al inicio del arrendamiento al menor valor que resulte de comparar el valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento.

Cada uno de los pagos del arrendamiento se aplica al pasivo y se reconoce el cargo financiero. La obligación por cuotas de arrendamiento relativas a los contratos, neto de costos financieros, se incluye en otras cuentas por pagar a largo plazo. El interés por el costo financiero se carga al estado consolidado de resultados integral durante el periodo del

arrendamiento, de manera que se obtenga una tasa de interés constante sobre el saldo del pasivo para cada uno de los periodos. Las propiedades, redes y equipo adquiridos a través de arrendamientos financieros se deprecian en su vida útil del activo.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 el arrendamiento financiero que mantiene el Grupo corresponde básicamente al uso de la red de fibra óptica que paga a su parte relacionada GTAC. Véase Nota 16 inciso b.

2.22 Costos por préstamos

Los costos por préstamos generales y específicos que son atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificables para los cuales se requiere de un periodo prolongado para ponerlo en condiciones requeridas para su uso o venta, se capitalizan formando parte del costo de esos activos hasta que los activos están sustancialmente (12 meses) listos para su uso o venta. Los intereses ganados por inversiones temporales de los fondos de préstamos específicos para la adquisición de activos calificables se deducen de los costos elegibles para ser capitalizados.

El resto de los costos derivados de los préstamos se reconocen al momento de incurrirse o devengarse en el estado de resultados.

2.23 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos derivados de la prestación de servicios en el curso normal de las operaciones del Grupo se reconocen al valor razonable de la contraprestación recibida o por cobrar. Los ingresos se presentan netos de rebajas y descuentos y luego de eliminadas las ventas entre las empresas del Grupo. El Grupo reconoce un ingreso cuando puede ser medido de manera confiable, es probable que los beneficios económicos fluyan a la entidad en el futuro y se cumplen los criterios específicos para cada tipo de actividad, que se describen a continuación. El Grupo determina sus estimaciones con base en la experiencia acumulada, tomando en cuenta el tipo de cliente, el tipo de operación y los términos particulares de cada contrato.

Servicios de señal de televisión por cable

El servicio de señal de televisión por cable está representado básicamente por las rentas mensuales, así como por las cuotas de instalación, pagos por evento y otros cargos relacionados. Las rentas mensuales del servicio y los pagos por evento son reconocidos como ingresos contables al cierre de cada periodo mensual, una vez que se ha prestado el servicio y los riesgos y beneficios han sido transferidos al cliente, lo cual ocurre al momento de ser transmitida la señal de televisión por cable y se cumple el compromiso asumido por el Grupo con los clientes. Otros servicios relacionados son reconocidos como ingresos una vez que el cliente ha expresado su conformidad sobre los servicios recibidos.

Servicios de internet

El servicio de señal de internet está representado básicamente por las rentas mensuales, así como por las cuotas de instalación y otros cargos relacionados. Las rentas mensuales del servicio son reconocidos como ingresos contables al cierre de cada periodo mensual, una vez que se ha prestado el servicio y los riesgos y beneficios han sido transferidos al cliente, lo cual ocurre al momento de ser transmitida la señal de internet y se cumple el compromiso asumido por el Grupo con los clientes. Los cargos de instalación y otros servicios relacionados son reconocidos como ingresos una vez que el cliente ha expresado su conformidad sobre los servicios recibidos.

Telefonía digital

Los ingresos por servicios de telefonía están representados por la renta mensual de dicho servicio que incluye servicio medido con base en número de llamadas. Las rentas mensuales de las llamadas locales son reconocidas como ingresos contables al cierre de cada periodo mensual, una vez que se ha prestado el servicio y los riesgos y beneficios han sido transferidos al cliente. El excedente

de llamadas locales se reconoce en el momento en el que se devengan las mismas. Las llamadas de larga distancia se reconocen mensualmente con base en la duración (tiempo) de las mismas.

Las rentas de internet y telefonía digital y celular se facturan por anticipado de forma mensual y se reconocen como ingresos del periodo en el que se presta el servicio.

Los ingresos por venta de los sistemas de comunicación se reconocen en resultados cuando se cumple la totalidad de los siguientes requisitos: se ha transferido al comprador los riesgos y beneficios de los bienes y no se conserva ningún control significativo de éstos.

Interconexiones

Los ingresos por interconexión derivado del uso de la infraestructura del Grupo que se obtiene de otros operadores para terminar sus llamadas se reconocen en conjunto con las llamadas de telefonía local y de largas distancias o excedentes que proceden de otro operador y que terminan en la red de telefonía.

Instalación y reconexión en suscriptores de cable, internet y telefonía.

El Grupo reconoce los ingresos por concepto de instalación principal en suscriptores de cable en el periodo en que se presta el servicio. Los ingresos iniciales, no reembolsables, por instalación y activación, son reconocidos una vez que se da la activación del nuevo suscriptor. Los ingresos de reconexión o reactivación se reconocen en resultados en el año en que se realiza la reactivación.

Ingresos por la prestación de servicios

Los ingresos por la prestación de servicios de instalación (entrega e instalación de equipo) en clientes distintos a los suscriptores de cable se reconocen conforme se prestan éstos y: a) el importe de los ingresos, costos incurridos en

la prestación del servicio son determinados de manera confiable, y b) es probable que el Grupo reciba los beneficios económicos asociados con la prestación del servicio.

Los ingresos de los contratos a precio fijo de servicios se reconocen utilizando el método de grado de avance. Los ingresos se reconocen sobre la base de los servicios prestados en relación con el total de los servicios que se prestarán.

Ingresos por venta de bienes

El grupo realiza venta de equipos bienes. El precio de venta de los bienes se determina sobre un precio fijo acordado entre las partes.

Intereses

Los ingresos por intereses se reconocen utilizando el método de la tasa efectiva de interés. Los ingresos por intereses son derivados principalmente de los préstamos otorgados a partes relacionadas y son reconocidos en los resultados del periodo conforme el método de la tasa efectiva de interés. Cuando un préstamo o cuenta por cobrar se deteriora, su valor en libros se ajusta a su valor de recuperación, el cual se determina descontando el flujo de efectivo futuro estimado a la tasa de interés efectiva original del instrumento. Los ingresos por intereses sobre un préstamo o cuentas por cobrar deteriorados se reconocen utilizando la tasa de interés efectiva original.

Ingresos por devengar

Las cantidades a cargo o favor de los clientes, relativos a los proyectos de larga duración en proceso, se reconocen como activos y pasivos circulantes, según el caso, sin compensar los saldos entre estas cuentas. Estas cuentas incluyen los cobros realizados, los costos incurridos y las utilidades y pérdidas reconocidas.

2.24 Utilidad por acción

La utilidad neta por acción resulta de dividir la utilidad neta del año atribuible a la participación controladora entre el promedio ponderado de las acciones en circulación durante el ejercicio. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no se tienen componentes de dilución de utilidades, por lo que no se calcula ni revela la utilidad por acción diluida ya que es el mismo importe que la utilidad por acción. Véase Nota 18.

2.25 Distribución de dividendos

Los dividendos distribuidos a los accionistas del Grupo se reconocen en los estados financieros consolidados como pasivo en el periodo en el que son aprobados por los accionistas del Grupo.

Nota 3 - Administración de riesgos financieros:

3.1 Factores de riesgo financiero

Las actividades del Grupo lo exponen a una diversidad de riesgos financieros, tales como: el riesgo de mercado (que incluye el riesgo cambiario, el riesgo de tasas de interés y el riesgo de los precios), el riesgo crediticio y el riesgo de liquidez. El plan de administración de riesgos del Grupo tiene como objetivo minimizar los efectos negativos potenciales derivados de lo impredecible de los mercados en el desempeño financiero del Grupo.

La Administración de riesgos financieros del Grupo está a cargo de la Dirección de Finanzas de conformidad con las políticas aprobadas por el Consejo de Administración. El Grupo identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha cooperación con sus unidades operativas. El Consejo de Administración ha emitido políticas generales relativas a la administración de riesgos financieros, así como políticas sobre riesgos específicos, como: el riesgo cambiario, el riesgo de tasas de interés, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados y la inversión de excedentes de fondos.

3.1.1. Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es la exposición a un cambio adverso en el valor de los instrumentos financieros causados por factores de mercado, incluido los cambios por tasas de interés, tipo de cambio y tasas de inflación.

El Grupo está expuesto a riesgos de mercado derivados de las variaciones de tasa de interés, tipo de cambio y tasa de inflación. Las actividades de la administración de riesgos son monitoreadas por el Comité de Administración y reportadas al Comité Ejecutivo.

i) Riesgo cambiario

La totalidad de los ingresos del Grupo son obtenidos del mercado local y son transaccionados en pesos mexicanos, por lo que sus actividades de operación no la exponen al riesgo cambiario derivado de diversas monedas extranjeras. El riesgo cambiario surge por las actividades de financiamiento, principalmente por la exposición del peso mexicano con respecto del dólar estadounidense, debido a las operaciones con programadores y proveedores expresados en dicha moneda.

La Administración ha establecido una política que requiere que las compañías de Grupo administren el riesgo por tipo de cambio respecto de su moneda funcional. Las compañías del Grupo deben cubrir su exposición al riesgo por tipo de cambio a través de la Tesorería del Grupo. El riesgo por tipo de cambio surge cuando las transacciones comerciales y de financiamiento futuras y los activos y pasivos reconocidos se celebran en una moneda distinta a la moneda funcional de la entidad. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo no tenía contratada cobertura alguna contra riesgos cambiarios.

Como política de administración de riesgos, el Grupo mantiene una cuenta de inversión de realización inmediata expresada en dólares que busca cubrir sus flujos de efectivo anticipados de los próximos 12 meses (principalmente por pasivos bancarios y con proveedores) para disminuir el riesgo de tipo de cambio.

Sin embargo el Grupo esta efectuando las siguientes actividades para disminuir el riesgo del tipo cambiario:

Negociación con proveedores para pesificar insumos. Desde el año anterior el Grupo se dio a la tarea de negociar con proveedores para pesificar lo mas posible los contratos, como resultado de esto algunos programadores han adecuado su tarifa ahora en pesos para tener todos mayor certeza de negocio en cuanto a costos y ellos para asegurar que sus canales se siguen incluyendo en la programación. Como resultado general, el Grupo bajo la exposición de un 12% o 13% de los egresos de operación a niveles de 5% o 6%.

En lo referente a CAPEX, se lograron acuerdos con el brazo financiero de un proveedor estratégico de tecnología para convertir a pesos los montos de las compras hasta por \$20 millones de dólares a pagar en 4 trimestres con costos financieros preferenciales. De la misma manera se logró pesificar el equipo que se compra a un proveedor de equipo de suscriptor con montos anuales estimados de \$22.5 millones de dólares.

Si al 31 de diciembre de 2017 la moneda se hubiera revaluado/devaluado 10% en relación con el dólar estadounidense, y el resto de las otras variables hubieran permanecido constantes, la utilidad del año después de impuestos habría disminuido en \$51.7 millones (\$17.8 en 2016), principalmente como resultado de las utilidades/pérdidas en la conversión de los préstamos bancarios y cuentas por pagar a proveedores denominados en dólares estadounidenses.

ii) Riesgo de precios

El Grupo no está expuesto al riesgo de precios por los costos de los servicios que presta, toda vez que no están sujetos a índices de mercado. Asimismo, los precios de los insumos adquiridos para la prestación del servicio,

durante 2017 y 2016 no tuvieron cambios relevantes.

iii) Riesgo del flujo de efectivo asociado con la tasa de interés.

El riesgo de tasa de interés para el Grupo surge de sus préstamos a largo plazo. Los préstamos a tasas variables exponen al Grupo al riesgo de tasa de interés sobre sus flujos de efectivo que se compensa parcialmente con el efectivo mantenido a tasas variables.

El Grupo analiza su exposición al riesgo de tasa de interés de manera dinámica. Se simulan varias situaciones tomando en cuenta las posiciones respecto de refinanciamientos, renovación de las posiciones existentes, financiamiento alternativo y cobertura. Sobre la base de estos escenarios, el Grupo calcula el impacto sobre la utilidad o pérdida de un movimiento definido en las tasas de interés. En cada simulación, se usa el mismo movimiento definido en las tasas de interés para todas las monedas. Estas simulaciones sólo se realizan en el caso de obligaciones que representen las principales posiciones que generan intereses.

Con base de las simulaciones realizadas, el impacto en las utilidades después de impuestos por un movimiento de 1% generaría un incremento máximo de \$2,627 (\$2,627 en 2017) o una disminución de \$1,876 (\$1,876 en 2016), respectivamente. Las simulaciones se preparan trimestralmente para verificar que la pérdida potencial máxima está dentro del límite establecido por la Administración.

Al 31 de diciembre de 2017 el Grupo tiene el total de préstamos a tasa variable.

3.1.2. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se administra a nivel del Grupo, incluyendo el riesgo de crédito de las cuentas por cobrar; no obstante, cada compañía es responsable del análisis del riesgo de

crédito de cada uno de los clientes antes de que los pagos, términos de entrega y otras condiciones sean ofrecidos.

El riesgo de crédito surge del efectivo y equivalentes de efectivo, y depósitos en bancos e instituciones financieras, así como de la exposición crediticia a los clientes, que incluyen los saldos pendientes de las cuentas por cobrar y las transacciones ya acordadas.

En relación con los bancos e instituciones financieras, sólo se acepta a instituciones con una trayectoria de operaciones sólida y que mantienen una excelente reputación en el mercado. En el caso de la cartera, el riesgo de crédito está limitado, toda vez que los montos por recuperar se refieren básicamente a las rentas mensuales de los servicios prestados y al hecho de que no existe una concentración importante de cartera debido al amplio número de suscriptores que la integran. Independientemente, el área de cartera evalúa la calidad crediticia del cliente, tomando en consideración su posición financiera (estados de cuenta bancarios personales, tarjetas de crédito, etc.), la experiencia pasada y otros factores. Los límites de crédito son establecidos de manera general de acuerdo con los límites fijados por el Consejo de Administración con base en la información histórica disponible del comportamiento de la cartera y en su caso de algunas calificaciones internas y/o externas. El uso de los límites de crédito se monitorea en forma periódica.

Los límites de crédito no fueron excedidos durante el periodo de reporte y la Administración no espera que el Grupo incurra en pérdida alguna debido a su desempeño.

Finalmente, la máxima exposición al riesgo de crédito se limita al valor contable de cada una de las cuentas por cobrar (véase tabla a continuación). En consecuencia, el Grupo no tiene una concentración significativa del riesgo de crédito.

Calidad crediticia de los activos financieros	31 de diciembre de	
	2017	2016
Cuentas por cobrar		
Grupo 1	\$755,405	\$1,659,335
Grupo 2	108,569	57,674
Total de cuentas por cobrar a clientes	\$863,974	\$ 1,717,009

Partes relacionadas	31 de diciembre de	
	2017	2016
Grupo 1	\$-	\$ -
Grupo 2	1,027,123	1,006,900
Total de partes relacionadas	\$1,027,123	\$1,006,900

Grupo 1 - Clientes nuevos - existentes/partes relacionadas (menos de 6 meses).

Grupo 2 - Clientes existentes/partes relacionadas (más de 6 meses) con algunos incumplimientos en el pasado.

Efectivo en bancos y depósitos bancarios a corto plazo	31 de diciembre de	
	2017	2016
AAA	\$3,167,661	\$1,148,139

3.1.3. Riesgo de liquidez

La proyección de flujos de efectivo se realiza en las entidades operativas del Grupo y la información es concentrada por la Dirección de Finanzas del Grupo. La Dirección de Finanzas del Grupo supervisa la actualización de las proyecciones sobre los requerimientos de liquidez para asegurar que haya suficiente efectivo para cumplir con las necesidades operativas y manteniendo permanentemente un margen suficiente en las líneas de crédito no dispuestas, en forma tal que el Grupo no incumpla con los límites de crédito o los "covenants" de cualquier línea de crédito. Dichas proyecciones consideran los planes de financiamiento a través de deuda, el cumplimiento de "covenants", el cumplimiento de las razones financieras con base en información financiera interna y, en su caso, los requisitos regulatorios aplicables.

Los excedentes de efectivo mantenidos por el Grupo y los saldos excedentes sobre el monto requerido para capital de trabajo se transfieren a la Tesorería del Grupo quien invierte los excedentes de efectivo en depósitos a plazos y valores negociables, seleccionando instrumentos con vencimientos apropiados o de suficiente liquidez para proporcionar márgenes suficientes.

En su caso y con previa autorización del Consejo de Administración, los excedentes podrán invertirse en expansiones de las instalaciones generadoras de flujo de efectivo.

El cuadro que se presenta a continuación muestra el análisis de los pasivos financieros del Grupo clasificados con base en el periodo entre la fecha del estado consolidado de situación financiera y la fecha de su vencimiento (incluyendo los intereses no devengados).

El cuadro ha sido elaborado sobre la base de flujos de efectivo sin descontar, desde la primera fecha en que el Grupo estará obligado a pagar.

Al 31 de diciembre de 2017	Menos de 1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 5 años
Préstamos bancarios	\$131,833	\$126,479	\$3,800,298
Intereses de préstamos bancarios	292,444	163,873	
Proveedores	1,561,165		
Partes relacionadas	350,624	368,164	235,444
Intereses de partes relacionadas		43,085	161,121
Otras cuentas por pagar	877,088		
	\$3,213,154	\$701,601	\$4,196,863

Al 31 de diciembre de 2016	Menos de 1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 5 años
Documentos por pagar	\$5,613	\$5,901	\$
Préstamos bancarios	1,567,631	81,816	1,982,756
Intereses de préstamos bancarios	103,161	162,514	
Proveedores	1,917,052		
Partes relacionadas	137,043	570,695	131,083
Intereses de partes relacionadas		18,729	208,296
Otras cuentas por pagar	656,911		
	\$ 4,387,411	\$ 839,655	\$2,322,135

El análisis de vencimiento se aplica solo a los instrumentos financieros y por lo tanto no se incluye a los pasivos no financieros de la entidad, como lo son los pasivos fiscales.

3.2. Administración del riesgo de capital

Los objetivos del Grupo en relación con la administración del riesgo del capital son: salvaguardar su capacidad para continuar como negocio en marcha; proporcionar rendimientos a los accionistas y beneficios a otras partes interesadas y mantener una estructura de capital óptima para reducir su costo.

A los efectos de mantener o ajustar la estructura de capital, el Grupo puede variar el importe de dividendos a pagar a los accionistas, realizar una reducción de capital, emitir nuevas acciones o vender activos y reducir su deuda.

Al igual que otras entidades de la industria, el Grupo monitorea su estructura de capital con base en el ratio financiero de apalancamiento. Este ratio se calcula dividiendo total pasivo entre el capital total según el estado consolidado de situación financiera.

Durante 2017 y 2016 la estrategia del Grupo fue mantener el ratio de apalancamiento dentro del rango de 0 a 3.00.

La calificación crediticia respecto la capacidad en general del Grupo para cumplir con obligaciones financieras ha sido mantenida a lo largo del periodo. El ratio de apalancamiento al 31 de diciembre de 2017 y 2016 se muestra a continuación:

	Nota	Al 31 de diciembre de 2017	2016
Total de pasivos	13	\$10,197,684	\$9,398,252
Total capital contable		25,780,545	23,177,163
Ratio (Véase Nota 13)		0.40	0.41

3.3. Estimación del valor razonable

Los diferentes niveles de los instrumentos financieros han sido definidos como sigue:

- Precios de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos (nivel 1).

Los activos y pasivos medidos a valor razonable dentro de esta jerarquía son partes relacionadas por cobrar y por pagar y préstamos bancarios (nivel 2). Información distinta a precios de cotización incluidos en el nivel 1 que se puede confirmar para el activo o pasivo, ya sea directamente (es decir, precios) o indirectamente (es decir, que se deriven de precios) (nivel 2).

- Información sobre el activo o el pasivo que no se basa en datos que se puedan confirmar en mercados activos (es decir, información no observable) (nivel 3).

El valor razonable de los instrumentos financieros negociados en mercados activos se basa en los precios de cotización de los mercados a la fecha del estado consolidado de situación financiera. Un mercado se entiende como activo si se tienen precios de cotización que están normalmente disponibles en una bolsa, negociadores, corredores, grupo de la industria, servicios de precios o de una agencia reguladora, y esos precios representan transacciones reales y recurrentes en el mercado sobre la base de libre competencia. El precio de mercado utilizado en los activos financieros mantenidos por el Grupo es el precio de oferta actual. Estos instrumentos se incluyen en el nivel 1.

El valor razonable de instrumentos financieros que no se negocian en mercados activos se determina usando técnicas de valuación. Estas técnicas de valuación maximizan el uso de información observable de mercado en los casos en que esté disponible y deposita la menor confianza

posible en estimados específicos de la entidad. Si todas las variables relevantes para establecer el valor razonable de un instrumento financiero son observables, el instrumento se incluye en el nivel 2.

Si una o más variables relevantes no se basan en información observable de mercado, el instrumento se incluye en el nivel 3.

Las técnicas específicas de valuación de instrumentos financieros incluyen:

- Precios de cotización de mercado o cotización de negociadores de instrumentos similares.
- Otras técnicas, como el análisis de flujos de efectivo descontados son utilizadas para determinar el valor razonable de los demás instrumentos financieros.

El valor en libros de los activos y pasivos valuados a costo amortizado al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se asemeja al valor razonable, derivado de que su periodo de realización es menor a un año, excepto por los presentados a largo plazo que se describen en las Notas 12, 13 y 24.

El valor en libros de las cuentas por cobrar (clientes), otras cuentas por cobrar, proveedores y otras cuentas por pagar se asemeja al valor razonable, en virtud de que sería el monto exigible al corto plazo.

Nota 4 - Estimaciones y juicios contables críticos:

Las estimaciones y juicios usados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias actuales.

4.1. Estimaciones y juicios contables críticos

El Grupo realiza estimaciones y juicios respecto del futuro. Las estimaciones contables resultantes, por definición, muy pocas veces serán iguales a los resultados reales.

Las estimaciones y supuestos que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material a los valores en libros de los activos y pasivos durante el año siguiente se presentan a continuación:

Juicios Contables

4.1.1. Concesiones otorgadas por el gobierno

La prestación de los servicios antes mencionados se lleva a cabo mediante concesiones otorgadas de manera gratuita por la autoridad competente en las regiones señaladas en la Nota 25.3 a un plazo de 30 años que al término de su vigencia se consolidarán en la concesión única.

En enero de 2016, se otorgó a MEGA CABLE un título de concesión única la cual considera dentro de su contenido una cobertura nacional, con una vigencia de 30 años, habilitando al Grupo a prestar cualquier tipo de servicio de telecomunicaciones técnicamente factible que su infraestructura lo permita (con excepción de aquellos que requieran uso de espectro radioeléctrico) en cualquier parte del territorio nacional, en dicho modelo se establecen las obligaciones correspondientes tales como: inscribir los servicios que se pretendan prestar; la información relativa a la infraestructura pasiva y activa, medios de transmisión y derechos de vía; programas de cobertura, compromisos de inversión, de calidad y cobertura; no discriminación; establecer y publicar su Código de Prácticas Comerciales; no transmitir información que afecten el sano desarrollo en la programación dirigida a niñas, niños y adolescentes; brindar información al IFT y permitir la verificación en sus instalaciones; presentar los estados financieros auditados.

Las concesiones que han concluido con su vigencia antes de enero 2016 han sido renovadas. Las entidades que cuentan con títulos de concesión son: Mega Cable, Megacable Comunicaciones de México, Servicio y Equipo en Telefonía, Internet y TV y Myc Red. Para efectos de su tratamiento contable, el Grupo ha evaluado que dichos títulos no caen en el alcance de la IFRIC 12, "Acuerdos de concesión de servicios" ya que, entre otros aspectos, el Gobierno está regulando las tarifas, pero no existe ningún valor residual que se tenga que retornar al gobierno.

Al 31 de diciembre de 2017 el Grupo cuenta con las siguientes vigencias de concesiones:

Año	De Inicio	Vencimiento	Número de concesiones a:	
			30 años	10 años
2013		2023		5
2014		2024		5
1995		2025	18	
1996		2026	32	
1997		2027	3	
1998		2028	21	
1999		2029	2	
2000		2030	16	
2007		2037	4	
2008		2038	8	
2009		2039	3	
2010		2040	2	
2011		2041	3	
2013		2043	6	
2014		2044	4	
2016		2046	2	

Las principales características de las concesiones otorgadas antes del 2016, aun vigentes son:

a. Generales

- Objeto y servicios: el concesionario se obliga a instalar, operar y explotar la Red y prestar los servicios indicados en la concesión.
- Prestación de los servicios a través de afiliadas, filiales o subsidiarias: siempre que se acredite a satisfacción por la Autoridad que dichas empresas cuentan con la capacidad financiera, jurídica y técnicas necesarias para la prestación de los servicios.
- Suscripción o enajenación de acciones: es obligación presentar ante la Autoridad, a más tardar el 30 de abril de cada año, una relación de sus principales accionistas y respectivos porcentajes de participación.

- Designación de un responsable técnico y del representante legal.

b. Disposiciones aplicables a los servicios

- Calidad en los servicios: se refiere a la prestación de los servicios en forma continua y eficiente.
- Equipo de medición y control de calidad: el Concesionario deberá tomar las medidas necesarias para asegurar la precisión y confiabilidad de los equipos para la medición de la calidad.
- Código de prácticas comerciales: el concesionario deberá integrar un código en el que se describirá los servicios que proporcione y la metodología de facturación y aplicación de las tarifas correspondientes.

- Servicios de emergencia: el concesionario deberá presentar un plan de acciones para prevenir la interrupción de los servicios en caso fortuito o de fuerza mayor.
- Modernización de la red: el concesionario deberá mantener actualizada su Red mediante la introducción de los más recientes avances tecnológicos.

c. Verificación e información

- Información: el concesionario deberá entregar los estados financieros auditados de su empresa dentro de los 150 días naturales siguientes al cierre del ejercicio correspondiente.
- Información sobre la instalación de la red: el concesionario deberá informar trimestralmente sobre el avance de la instalación de la red.
- Información contable: el concesionario deberá proporcionar información contable por servicio, región, función y componentes de su Red.

d. Compromisos

- El concesionario se obliga a instalar con infraestructura propia, durante los primeros 3 o 5 años, cada una de las etapas del programa de cobertura señalado en el título de concesión.
- Plazo para iniciar la prestación del servicio: el concesionario deberá iniciar la prestación del servicio referido en la concesión a más tardar dentro de los 365 días naturales posteriores a la fecha de otorgamiento de la misma, pudiéndose otorgarse una prórroga por la mitad del plazo.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo ha cumplido con todos estos compromisos revelados y los aspectos regulatorios a los que está sujeto.

e. Renovación

- A partir de enero 2016, todos los títulos de concesión que pierdan su vigencia serán adheridos al título de concesión única antes referido continuando con la prestación de los servicios de forma continua. La vigencia de la concesión única es de 30 años contados a partir de la fecha de otorgamiento la cual será renovable, de acuerdo con lo señalado por el artículo 113 de la Ley Federal de Telecomunicaciones y Radiofusión, que indica las concesiones sobre redes públicas de telecomunicaciones y podrán ser prorrogadas hasta por plazos iguales a los originalmente establecidos. Para el otorgamiento de las prórrogas será necesario que el concesionario hubiere cumplido con las condiciones previstas en la concesión que se pretenda prorrogar, lo solicite en el año a que inicie la última quinta parte del plazo de vigencia de la concesión, y acepte las nuevas condiciones que establezca la propia Autoridad de acuerdo a la presente Ley y demás disposiciones aplicables. El IFT resolverá lo conducente en un plazo no mayor a 180 días naturales.

f. Garantías

- El concesionario en enero y junio de cada año respectivamente, establecerá garantía a favor de la Tesorería de la Federación para el cumplimiento de las obligaciones contratadas en cada concesión, mediante fianza contratada con institución afianzadora por la SHCP por el equivalente a 4,000 días de salario mínimo general vigente en el Distrito Federal para el año a garantizar. La garantía deberá actualizarse anualmente conforme al INPC.

La revocación de cualquiera de las concesiones del Grupo tendría un efecto adverso significativo sobre sus actividades en la situación financiera y resultados de operación, el cual se vería reflejado directamente en los ingresos y costos operativos, y posiblemente una reserva por deterioro en sus activos por dejar de generar flujos.

4.1.2 Consolidación de entidades en las que el Grupo participa en más del 51%

La Administración considera que el Grupo tiene el control con el 51% de los derechos de voto. La Compañía es el accionista mayoritario con 51% de participación accionaria, mientras que los demás accionistas en lo individual no poseen más del 40% del capital. No existe historial sobre accionistas que conformen un Grupo para ejercer su voto de manera conjunta. El total de la participación no controlada del ejercicio es de \$172,669.

Los factores determinantes que establecen dicho control están relacionados con el poder que se ejerce sobre las subsidiarias, el derecho a la obtención de rendimientos variables y la combinación de estos dos factores, que resulta en capacidad de ejercicio de dicho poder para influir en los rendimientos provenientes de tales inversiones. El Grupo tiene poder sobre sus subsidiarias ya que posee derechos que le otorgan la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes, es decir, las actividades que afectan de forma significativa a los rendimientos de la participada.

El poder que tiene surge de derechos de voto concedidos por la participación que tienen en la tenencia accionaria sobre cada una de sus inversiones, la cual en todos los casos representan el 51% del total. En todos los casos el resto de la participación está dividida entre varios accionistas, en este sentido es importante mencionar que no existen acuerdos contractuales en los que se establezcan alianzas estratégicas de ningún tipo entre el resto de los accionistas con derechos de voto ni se tiene precedente de tales acuerdos.

La participación que tiene el Grupo sobre cada una de sus subsidiarias en todos los casos la exponen, y le otorgan el derecho a obtener rendimientos variables procedentes de su implicación en dichas empresas, teniendo también derechos de toma de decisiones que influyen directamente en la obtención de los rendimientos mencionados. No existen barreras legales o de ningún tipo que eviten que los derechos que posee el Grupo puedan ser ejercitados, y por el contrario se tiene mecanismos prácticos establecidos que permiten ejercer tales derechos en el momento que la administración del Grupo así lo decida.

El Consejo de Administración lo conforman en la mayoría de los casos el mismo número de miembros del Grupo y el resto de los accionistas, teniendo así el 50% de participación sobre este órgano, así mismo el Grupo es quien asigna dentro del consejo al presidente y tesorero, sin embargo en asamblea de accionistas, órgano supremo de la sociedad, sigue contando con la mayoría de los votos (51%), lo que la faculta para la toma de decisiones sobre las actividades relevantes de las subsidiarias sin tener que contar con el consentimiento del resto de las partes. Las decisiones que se toman en asamblea son definitivas y no requieren de aprobación adicional o posterior del Consejo de Administración mientras se mantenga el mismo porcentaje de participación.

Los totales relevantes de activos, pasivos y resultados consolidados por esta subsidiarias se detallan en la Nota 8.

Estimaciones Contables:

4.1.3. Deterioro del crédito mercantil estimado

El Grupo evalúa anualmente si el crédito mercantil ha sufrido algún deterioro, de acuerdo con la política contable que se describe en la Nota 2.14. Los montos recuperables de las unidades generadoras de efectivo (UGE) han sido determinados sobre la base de cálculos de sus valores en uso. Estos cálculos requieren el uso de estimaciones (Nota 10).

En los años de 2017 y 2016 no se tuvieron efectos de deterioro de ninguna de las UGEs y las variables más sensitivas de los cálculos son la tasa de descuento y el margen bruto de operación.

Si el costo estimado de capital utilizado para determinar la tasa de descuento antes de impuestos aplicada para las UGEs de la compañía hubiera sido 10% mayor que la estimación de la Administración se hubiera originado un deterioro en el crédito mercantil por \$1,065,950.

4.1.4. Impuesto a la utilidad

El Grupo está sujeto al pago de impuestos a la utilidad. Se requiere realizar juicios significativos para reconocer el impuesto a la utilidad causado y diferido. Existen muchas operaciones y cálculos para los cuales la determinación del impuesto es incierta. En caso de que se iniciara un proceso de auditoría fiscal, el Grupo reconocería un pasivo por aquellos asuntos observados en las auditorías fiscales si considera que es probable que se determine un impuesto adicional al originalmente causado, en caso de que el resultado final de estos procesos ocasionara un resultado diferente al pasivo estimado, las diferencias se reconocerían en el impuesto a la utilidad diferido y/o causado del ejercicio.

Con base en las simulaciones realizadas, el impacto en la utilidad después de impuestos por un movimiento de 5% generaría un incremento o disminución máximo de \$63,526 en 2017 (\$33,853 en 2016). Las simulaciones se preparan periódicamente para verificar que la pérdida potencial máxima está dentro del límite establecido por la Administración.

La determinación del cálculo del impuesto final pudiera ser incierta debido a la complejidad y al juicio requerido para tratar algunas transacciones. Cuando el resultado final de estas situaciones sea diferente de los montos que fueron inicialmente registrados, las diferencias impactarán al impuesto sobre la renta corriente y diferido activo y pasivo en el periodo en el que se determina este hecho. Al cierre de los años de 2017 y 2016, el Grupo no tiene posiciones fiscales inciertas importantes.

4.1.5. Estimación por deterioro de cuentas por cobrar.

La metodología que aplica el Grupo para determinar el saldo de esta estimación se describe en la Nota 2.10.

Si al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la estimación de cuentas por deterioro de cuentas por cobrar se hubiera modificado con un 10% mayor y/o menor que los estimados por la Administración, el Grupo habría incrementado y/o disminuido dicha estimación con un importe \$15,320 y \$27,738, respectivamente, y los resultados de operación se hubieran visto afectados y/o beneficiados por el mismo importe.

4.1.6. Estimación de vidas útiles y valores residuales de propiedades, redes y equipo.

La Compañía estima las vidas útiles de sus propiedades, redes, equipos para poder determinar el gasto por depreciación, a registrarse durante cualquier periodo de reporte. La vida útil de estos activos se calcula al momento en que el activo es adquirido y se basa en la experiencia pasada con activos similares, tomando en consideración los cambios tecnológicos anticipados o cambios de cualquier otra índole. Si ocurrieran cambios tecnológicos más rápido de lo que se estima, o de forma distinta a la anticipada, las vidas útiles asignadas a estos activos pueden necesitar ser acortadas. Esto resultaría en el reconocimiento de un gasto de depreciación y amortización mayor en periodos futuros. De forma alternativa, estos tipos de cambios tecnológicos pudieran resultar en el reconocimiento de un cargo por deterioro para reflejar la reducción en el valor de activos.

La Compañía revisa los activos anualmente para saber si muestran signos de deterioro, o cuando ciertos eventos o circunstancias indican que el valor en libros pueda no ser recuperado a lo largo de la vida restante de los activos, en caso de que existan indicadores de deterioro, la Compañía realiza un estudio para determinar el valor en uso de los activos. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, no existían indicadores de deterioro.

4.1.7. Beneficios por planes de pensión

El valor presente de las obligaciones por planes de pensión depende de un número de factores que se determinan sobre bases actuariales usando cierto número de supuestos. Los supuestos utilizados para determinar el costo neto (ingreso) por pensiones incluyen la tasa de descuento. Cualquier cambio en estos supuestos tendrá un impacto en el valor en libros de las obligaciones por planes de pensión.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo utilizó como referencia para la tasa de descuento, la curva de

bonos gubernamentales cupón cero de 7.50% y 7.75%, respectivamente.

Si la tasa de descuento usada al 31 de diciembre de 2017 y 2016, hubiera sido distinta en 1%, de los estimados de la Administración, el valor en libros de las obligaciones por planes de pensión hubiera sido menor en aproximadamente \$17,151 y \$24,435, respectivamente.

Otras premisas utilizadas para estimar las obligaciones por pensiones se basan en las condiciones actuales de mercado. Se revela información adicional en la Nota 15.

Nota 5 - Efectivo y equivalentes de efectivo:

El efectivo y equivalentes de efectivo se describen a continuación:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Efectivo en caja y bancos	\$2,483,288	\$869,967
Inversiones de realización inmediata	684,373	278,172
Total	\$3,167,661	\$1,148,139

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no se tiene efectivo y equivalentes de efectivo sujetos a restricciones en su disponibilidad.

Nota 6 - Cuentas por cobrar - Neto:

Las cuentas por cobrar se integran como sigue:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Clientes	\$1,017,177	\$1,994,391
Deudores diversos	272,588	176,015
Pagos anticipados (Véase Nota 2.6)	298,249	183,075
	1,588,014	2,353,481
Estimación de cuentas de cobro dudoso de clientes	(153,203)	(277,382)
Total neto	\$1,434,811	\$2,076,099

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, en general los importes de las cuentas por cobrar cumplen integralmente con los términos contractuales.

Al 31 de diciembre de 2016 se incluye en clientes una cuenta por cobrar de \$565,369 (miles) con la Comisión Federal de Electricidad misma que durante 2017 fue prácticamente recuperada.

Las cuentas por cobrar que se encuentran vencidas pero no deterioradas están relacionadas con un número de clientes independientes con los que no existe un historial reciente de incumplimiento.

El análisis de antigüedad de saldos de estas cuentas por cobrar es el siguiente:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
De 90 a 120 días	\$42,531	\$97,637
De 120 a 150 días	66,038	49,901
Total	\$108,569	147,538

Los valores en libros de las cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar del Grupo están denominados en pesos mexicanos principalmente.

Las cuentas por cobrar deterioradas corresponden a clientes que atraviesan una difícil situación económica no esperada o cuyo historial crediticio ha presentado incumplimientos. Se estima que una porción mínima de estas cuentas por cobrar será recuperada. La antigüedad de estas cuentas por cobrar es la siguiente:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Total (Más de 180 días)	\$153,203	\$277,382

El movimiento de la estimación por deterioro de clientes se muestra a continuación:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Saldo al inicio del año	\$277,382	\$207,426
Incremento	57,274	90,137
Aplicaciones	(181,453)	(20,181)
Saldo al final del año	\$153,203	\$277,382

El incremento de la estimación para cuentas por cobrar deterioradas se incluyen en los gastos de operación dentro de la cuenta "gastos de venta" en el estado de resultados integral (Nota 20). Los montos cargados a la provisión generalmente se castigan cuando no hay expectativas de recuperación de efectivo adicional.

Las otras partidas de las cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar no están deterioradas.

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha de reporte es el valor en libros de cada clase de cuenta por cobrar mencionada. El Grupo no solicita colaterales en garantía.

El valor en libros de los clientes y otras cuentas por cobrar que están denominados en dólares son las siguientes:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Dólar americano (miles)	\$3,894	\$ 53,218

Nota 7 - Inventarios:

Los inventarios se integran como sigue:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Materiales y equipo para operaciones	\$344,050	\$404,181
Anticipo a proveedores	82,910	128,859
	\$426,960	\$533,040

El costo de los inventarios reconocido como gasto e incluido en la cuenta "costo de servicios" asciende a \$537,948 en 2017 (\$771,951 en 2016).

Nota 8 - Inversión en acciones, negocio conjunto y afiliada:

La inversión en acciones en negocio conjunto y afiliada se compone por la siguiente entidad:

Compañía	Participación 31 de diciembre		Objeto social
	2017	2016	
Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad S.A.P.I. de C.V. (negocio conjunto) (1)	33.33%	33.33%	Concesionario de los derechos para operar la fibra oscura propiedad de la Comisión Federal de Electricidad.
Altán Redes, S. A. P. I. de C. V. (2)	3.92%	4.01%	Diseño, instalación, operación, mantenimiento de la red compartida.

(1) El negocio conjunto que se presenta a continuación tiene un capital social que consiste únicamente de acciones ordinarias, el cual posee el Grupo de manera directa. Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad, S.A.P.I. de C.V. (GTAC) obtuvo un contrato de 20 años de arrendamiento (mediante licitación) por un par de hilos de fibra óptica que mantiene la comisión federal de electricidad y una concesión para operar una red pública de telecomunicaciones en México con vencimiento en 2030.

(2) Compañía afiliada la cual el Grupo efectuó inversión por \$126,890 en fecha 25 de julio de 2017 que representan 484,723 de serie "B" y \$20,596 en fecha 5 de diciembre de 2016 del capital variable que representan 401,000 acciones de la serie "B".

Naturaleza de la inversión en negocios conjuntos al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

Nombre de la entidad	Lugar de negocios/ país de incorporación	% de participación	Naturaleza de la relación	Método de medición
Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad, S. A. P. I. de C. V.	Cd. de México	33.33%	Proveedor de capacidad troncal	Método de participación
Altán Redes, S. A. P. I. de C. V.	Cd. de México	3.92%	Operadora del proyecto para construir la red compartida	Costo histórico

Estado de situación financiera resumida:

Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad S.A.P.I. de C.V.
31 de diciembre de

	2017	2016
Circulante		
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$140,741	\$293,009
Otros activos circulantes	469,457	358,728
Total activos circulantes	610,198	651,737
Otros pasivos circulantes (incluyendo cuentas por pagar)	175,116	297,301
Total pasivos circulantes	175,116	297,301
Largo plazo		
Activos	2,350,284	2,481,551
Otros pasivos – Total pasivos	2,733,512	2,556,552
(Pasivos) activos netos	(\$383,228)	(\$75,001)
Estado de resultado integral resumido:		
Ingresos	\$254,275	\$209,748
Depreciación y amortización	(3,249)	(7,480)
Gastos	(261,113)	(232,145)
Ingreso financieros	58,248	66,405
Gastos financieros	(234,207)	(186,012)

Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad S.A.P.I. de C.V.
31 de diciembre de

	2017	2016
Resultado de operaciones continuas	(186,046)	(149,484)
Impuestos a la utilidad	-	-
Total resultado integral	(\$186,046)	(\$149,484)
Dividendos recibidos	-	-

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo registró las pérdidas del negocio conjunto hasta dejar su inversión valuada en cero. Las pérdidas no reconocidas de su participación en GTAC ascienden al 31 de diciembre de 2017 y 2016 por \$61,395 y \$49,330, respectivamente; y las pérdidas acumuladas no reconocidas ascienden a \$238,987 y \$176,978 al 31 de diciembre de 2017 y 2016 respectivamente.

A continuación se revela la información requerida por NIIF 12 correspondientes a los resultados proporcionales de acuerdo la inversión realizada en Altán Redes, S.A.P.I. de C.V.:

Altán Redes S.A.P.I. de C.V.
31 de diciembre de

	2017	2016
Pérdida neta del periodo	\$54,968	\$352
Pérdida neta después de impuestos	\$50,521	\$352
Otros resultados integrales	\$11,282	-
Pérdida neta integral del periodo	\$38,970	\$352

Principales subsidiarias con 51% de participación

El Grupo tiene las siguientes subsidiarias (todas son S.A. de C. V., excepto Liderazgo Empresarial en Tecnologías de la Información, S. A.P. I. de C. V.) al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

Nombre	Lugar de negocios	Naturaleza del negocio	Proporción de acciones ordinarias mantenidas por los tenedores (%) 2017 y 2016	Proporción de acciones ordinarias mantenidas por el Grupo (%) 2017 y 2016	Proporción de acciones ordinarias mantenidas por la participación no controladora (%) 2017 y 2016	Proporción de acciones preferentes mantenidas por el Grupo (%)
Myc Red	Michoacán	Operadora de Sistema de cable	51%	51%	49%	-
Servicio y Equipo en Telefonía Internet y Televisión	Michoacán	Operadora de Sistema de cable	51%	51%	49%	-

Nombre	Lugar de negocios	Naturaleza del negocio	Proporción de acciones ordinarias mantenidas por los tenedores (%) 2017 y 2016	Proporción de acciones ordinarias mantenidas por el Grupo (%) 2017 y 2016	Proporción de acciones ordinarias mantenidas por la participación no controladora (%) 2017 y 2016	Proporción de acciones preferentes mantenidas por el Grupo (%)
Corporativo de Comunicación y Redes de GDL	Michoacán	Arrendamiento de activos fijos	51%	51%	49%	-
Liderazgo Empresarial en Tecnologías de la Información	Guadalajara	Servicio de instalación y comunicación telefónica	51%	51%	49%	-

Todas las compañías subsidiarias se incluyen en la consolidación. La proporción de los derechos de voto en las empresas subsidiarias mantenidas directamente por la tenedora no difieren de la proporción de acciones ordinarias mantenidas.

No existe historial sobre accionistas que conformen un grupo para ejercer su voto de manera conjunta. El total de la participación no controladora en 2017 y 2016 es de \$172,669 y \$272,810, respectivamente.

La Administración considera que la Compañía tiene el control con el 51% de los derechos de voto. La Compañía es el accionista mayoritario con 51% de participación accionaria, mientras que los demás accionistas en lo individual no poseen más del 40% del capital.

A continuación se presenta la información financiera resumida para cada subsidiaria que tiene participaciones no controladas que son materiales para el Grupo.

Estado de situación financiera resumido:

	Myc Red, S. A. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre		Servicio y Equipo en Telefonía, Internet y Televisión, S.A. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre	
	2017	2016	2017	2016
Corto plazo				
Activos	\$5,873	\$5,596	\$104,481	\$114,304
Pasivos	(5,479)	(9,431)	(560,580)	(586,980)
Total pasivos netos a corto plazo	394	(3,835)	(456,099)	(472,676)
Largo plazo				
Activos	41,093	38,165	530,402	424,921
Pasivos	-	-	-	-
Total activos netos a largo plazo	41,093	38,165	530,402	424,921
Activos, netos	\$41,487	\$34,330	\$74,303	(\$47,755)

	Corporativo de Comunicación Redes de GDL, S. A. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre		Liderazgo Empresarial en Tecnologías de la Información, S.A.P.I. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre	
	2017	2016	2017	2016
Corto plazo				
Activos	\$727,181	\$650,512	\$449,407	\$1,353,246
Pasivos	(428)	(443)	(396,620)	(473,020)
Total activos (pasivo) netos a corto plazo	726,753	650,069	52,787	880,226
Largo plazo				
Activos	339,757	365,520	319,516	326,774
Pasivos	(78,626)	(83,109)	(272,063)	(977,751)
Total activos netos a largo plazo	261,131	282,411	47,453	(650,977)
Activos, netos	\$987,884	\$932,480	\$100,240	\$229,249

Estado de resultados resumido.

	Myc Red, S. A. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre		Servicio y Equipo en Telefonía, Internet y Televisión, S.A. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre	
	2017	2016	2017	2016
Ingresos	\$62,693	\$57,664	\$725,703	\$664,032
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	7,100	3,385	173,749	94,362
(Gasto) ingreso por impuesto a la utilidad	57	(1,240)	(52,515)	107,617
Total resultado integral	\$7,157	\$2,145	\$121,234	\$201,979

	Corporativo de Comunicación Redes de GDL, S. A. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre		Liderazgo Empresarial en Tecnología de la Información, S.A.P.I. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre	
	2017	2016	2017	2016
Ingresos	\$46,023	\$106,000	\$791,197	\$1,495,215
Utilidad antes de impuestos	51,037	125,714	105,525	\$115,422
Gasto por impuesto a la utilidad	4,367	(20,078)	(37,719)	(20,377)
Total resultado integral	\$55,404	\$105,636	\$67,806	\$95,045

Estado de flujos de efectivo resumido.

	Myc Red, S. A. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre		Servicio y Equipo en Telefonía, Internet y Televisión, S.A. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre	
	2017	2016	2017	2016
Flujos de efectivo de actividades de operación				
Intereses pagados	\$378	\$262	\$27,141	\$18,202
Impuestos a la utilidad pagado	-	-	(30,082)	(32,578)
Efectivo neto generado de actividades de operación	7,364	4,937	144,636	168,802
Efectivo neto utilizado en actividades de inversión	(7,434)	(5,511)	(138,426)	(126,673)
Efectivo neto utilizado en actividades de financiamiento	-	-	-	(29,551)
Incrementos (decrementos) netos en efectivo y equivalentes de efectivo	(70)	(574)	6,210	12,578
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año	1,534	2,108	32,003	19,425
Efectivo y equivalentes de efectivo el final del ejercicio	\$1,464	\$1,534	\$38,213	\$32,003

	Corporativo de Comunicación Redes de GDL, S. A. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre		Liderazgo Empresarial en Tecnología de la Información, S.A.P.I. de C.V. Por el ejercicio terminado el 31 de diciembre	
	2017	2016	2017	2016
Flujos de efectivo de actividades de operación				
Intereses pagados	\$-	\$-	\$16,929	\$54,464
Impuestos a la utilidad pagado	(450)	-	(16,412)	(2,235)
Efectivo neto generado de actividades de operación	10,033	1,219	892,769	278,432
Efectivo neto utilizado en actividades de inversión	21,455	241	(46,119)	(175,934)
Efectivo neto utilizado en actividades de financiamiento			(911,545)	(111,347)
(Decrementos)/incrementos netos en efectivo y equivalentes de efectivo	31,488	1,460	(64,895)	(8,849)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año	113,150	111,690	86,093	94,942
Efectivo y equivalentes de efectivo el final del ejercicio	\$144,638	\$113,150	\$21,198	\$86,093

La información anterior representa el monto antes de eliminaciones intercompañías. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, ninguna de estas subsidiarias tienen algún compromiso o pasivos contingentes, que pudieran afectar las cifras.

Nota 9 - Propiedades, redes y equipos:

a. Las propiedades, redes y equipos se integran como sigue:

Al 31 de diciembre de 2017	Terreno	Edificios	Red y equipo técnico para distribución y señal	Equipo de cómputo mobiliario y equipo de oficina	Equipo de transporte	Mejoras a locales arrendados	Equipo de Telecomunicaciones	Proyectos en proceso. Herramientas y equipos	Total
Saldo inicial neto en libros	\$104,819	\$102,590	\$20,279,441	\$333,628	\$428,345	\$96,138	\$124,365	\$302,160	\$21,771,486
Arrendamiento financiero (Nota 16)			275,701						275,701
Adiciones	1,605	5,230	3,045,066	112,883	109,937	42,918	138	1,491,147	4,808,924
Disposiciones			(58,301)	(2,908)	(36,279)	(4,343)	-		(101,831)
Trasposos			269,615	1,492				(271,107)	-
Cargo por depreciación		(5,650)	(2,163,676)	(135,991)	(20,477)	(27,874)	(3,353)	(18,563)	(2,375,585)
Saldo final neto en libros	\$106,424	\$102,170	\$21,647,846	\$309,104	\$481,526	\$106,840	\$121,150	\$1,503,636	\$24,378,696
Costo	\$106,424	\$164,040	\$35,089,121	\$1,231,176	\$771,853	\$365,863	\$150,293	\$1,836,149	\$39,714,919
Depreciación acumulada	-	(61,870)	(13,441,275)	(922,072)	(290,327)	(259,024)	(29,143)	(332,512)	(15,336,223)
Valor neto en libros	\$106,424	\$102,170	\$21,647,846	\$309,104	\$481,526	\$106,840	\$121,150	\$1,503,636	\$24,378,696

Al 31 de diciembre de 2016	Terreno	Edificios	Red y equipo técnico para distribución y señal	Equipo de cómputo mobiliario y equipo de oficina	Equipo de transporte	Mejoras a locales arrendados	Equipo de comunicaciones	Proyectos en proceso. Herramientas y equipos	Total
Saldo inicial neto en libros	\$104,664	\$110,828	\$14,890,612	\$354,153	\$394,387	\$82,768	\$27,054	\$1,685,365	\$17,649,831
Adquisiciones Arrendamiento financiero (Nota 16)			190,376						190,376
Adiciones	155		6,980,532	81,519	127,900	35,271	1,239	1,039,981	8,266,597
Disposiciones			(2,210,780)	(12,558)	(40,900)			(6,886)	(2,271,124)
Trasposos			2,276,138	276			108,108	(2,384,522)	-
Cargo por depreciación		(8,238)	(1,847,437)	(89,762)	(53,042)	(21,901)	(12,036)	(31,778)	(2,064,194)
Saldo final neto en libros	\$104,819	\$102,590	\$20,279,441	\$333,628	\$428,345	\$96,138	\$124,365	\$302,160	\$21,771,486
Costo	\$104,819	\$158,810	\$31,630,258	\$1,119,710	\$698,195	\$327,287	\$150,155	\$616,108	\$34,805,342
Depreciación acumulada	-	(56,220)	(11,350,817)	(786,082)	(269,850)	(231,149)	(25,790)	(313,948)	(13,033,856)
Valor neto en libros	\$104,819	\$102,590	\$20,279,441	\$333,628	\$428,345	\$96,138	\$124,365	\$302,160	\$21,771,486

b. El gasto por depreciación de los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2017 ascendió a \$2,375,585 (\$2,064,247 en 2016), de los cuales en el rubro de costo de los servicios fue registrado un importe de \$2,019,422 (\$1,864,027 en 2016) y el complemento por \$356,163 (\$200,220 en 2016) fue registrado en los gastos de venta y administración.

C. Los arrendamientos financieros incluidos y relacionados con elementos de propiedades, redes y equipo son detallados a continuación (Véase Nota 16):

	Al 31 de diciembre de	
	2017	2016
Red y equipo técnico para distribución de señal, neto	\$1,209,431	\$1,031,382

Nota 10 - Crédito mercantil:

De acuerdo con su origen el crédito mercantil se integra de la siguiente manera:

	Acotel (1)	TCO (2)	IMATEL	IRA	SIGETEL	Otros (3)	Total
Saldos al 31 de diciembre de 2017:							
Saldo inicial neto	\$2,296,815	\$381,098	\$331,811	\$240,378	\$54,893	\$1,073,402	\$4,378,397
Saldo final neto	\$2,296,815	\$381,098	\$331,811	\$240,378	\$54,893	\$1,073,402	\$4,378,397
Costo							
Costo	\$2,296,815	\$381,098	\$331,811	\$240,378	\$54,893	\$1,073,402	\$4,378,397
Deterioro acumulado	-	-	-	-	-	-	-
Valor neto en libros	\$2,296,815	\$381,098	\$331,811	\$240,378	\$54,893	\$1,073,402	\$4,378,397
Saldos al 31 de diciembre de 2016:							
Saldo inicial neto	\$2,296,815	\$381,098	\$331,811	\$240,378	\$54,893	\$1,073,402	\$4,378,397
Saldo final neto	\$2,296,815	\$381,098	\$331,811	\$240,378	\$54,893	\$1,073,402	\$4,378,397
Costo							
Costo	\$2,296,815	\$381,098	\$331,811	\$240,378	\$54,893	\$1,073,402	\$4,378,397
Deterioro acumulado	-	-	-	-	-	-	-
Valor neto en libros	\$2,296,815	\$381,098	\$331,811	\$240,378	\$54,893	\$1,073,402	\$4,378,397

(1) El 7 de agosto de 2007, el Grupo firmó un contrato de compra para la adquisición del 100% del capital social de Acotel, S. A. de C. V. y subsidiarias, compañía dedicada a la operación de cable, por \$2,813,082 (\$256 millones de dólares americanos). Con esta transacción, el Grupo adquirió entre otros activos y el mercado para operar en 28 poblaciones en 6 estados de la República Mexicana.

(2) El 21 de noviembre de 2007, el Grupo firmó un contrato de compra de acciones para la adquisición del 51% del capital social de Tele Cable Centro Occidente, S. A. de C. V. (TCO) por \$435,328 (\$39.2 millones de dólares), dicha compañía se dedicaba a la operación de cable e internet en Morelia, Pátzcuaro y otras poblaciones menores aledañas.

(3) En agosto de 2013, el Grupo firmó un contrato de compra de acciones para la adquisición del 51% del capital social de Liderazgo Empresarial en Tecnologías de la Información, S. A.P. I. de C. V. y Fidelizar, S. A. de C. V. por \$1,190 (\$89.4 millones de dólares), con estas adquisiciones el Grupo fortalece su posición en el mercado empresarial, corporativo y sector público ampliando los servicios de soluciones en telecomunicaciones, soluciones en datos y manejo de información (Metrocarrier) en las zonas de la ciudad de México, Guadalajara, Monterrey y Cancún.

Pruebas de deterioro del crédito mercantil:

La Administración revisa el desempeño del negocio basándose en la geografía y el tipo de negocio. Se ha identificado a las zonas geográficas como los estados de la República donde el Grupo tiene presencia. En todas las áreas geográficas, el Grupo mantiene los servicios de cable, telefonía e internet. El crédito mercantil es analizado por la administración a nivel zona geográfica para el mercado masivo (Cable, Telefonía e Internet) y empresarial (Metrocarrier). El siguiente es un resumen de la asignación del crédito mercantil para cada área geográfica:

Al 31 de diciembre 2017	Saldo inicial	Adiciones	Saldo final
Norte	\$134,645	\$-	\$134,645
Occidente	265,569	-	265,569
Pacífico	429,492	-	429,492
Sureste	693,805	-	693,805
TCO	318,640	-	318,640
Bajío	1,004,865	-	1,004,865
Centro	1,242,204	-	1,242,204
Golfo	86,511	-	86,511
Metrocarriers	102,666	-	102,666
Total	\$4,378,397	-	\$4,378,397

Al 31 de diciembre 2016	Saldo inicial	Adiciones	Saldo final
Norte	\$95,006	\$-	\$95,006
Occidente	315,478	-	315,478
Pacífico	417,625	-	417,625
Sureste	224,452	-	224,452
TCO	318,640	-	318,640
Bajío	1,001,963	-	1,001,963
Centro	1,810,829	-	1,810,829
Golfo	93,331	-	93,331
Metrocarriers	101,073	-	101,073
Total	\$4,378,397	-	\$4,378,397

El valor de recuperación de todas las unidades generadoras de efectivo (UGE) se determina sobre la base de cálculos de valor en uso. Estos cálculos usan las proyecciones de flujos de efectivo antes de impuestos basados en presupuestos financieros aprobados por la Administración que cubren un periodo de cinco años. Los flujos de efectivo que superan el periodo de cinco años son extrapolados usando las tasas de crecimiento estimadas que se mencionan a continuación. Las tasas de crecimiento no exceden a la tasa de crecimiento promedio de largo plazo para el negocio de telecomunicaciones en el que opera la UGE.

Los valores de recuperación de cada una de las UGE son los siguientes:

	Importe
Norte	\$6,358,355
Occidente	16,438,267
Pacífico	20,759,702
Sureste	12,240,837
TCO	4,617,933
Bajío	12,666,568
Centro	9,244,045
Golfo	8,784,186
Metrocarriers	4,825,584

Los supuestos clave usados en los cálculos del valor en uso de 2017 son los siguientes (global, ya que incluye todos las áreas):

	Margen bruto	Tasa de crecimiento	Tasa de descuento
Norte	47.6%	12.2%	12.13%
Occidente	43.3%	10.9%	12.13%
Pacífico	48.7%	10.2%	12.13%
Sureste	48.7%	11.4%	12.13%
TCO	51.2%	10.6%	12.13%
Bajío	46.8%	10.6%	12.13%
Centro	47.1%	12.2%	12.13%
Golfo	52.2%	10.7%	12.13%
Metrocarriers	27.8%	5.0%	12.13%

Los supuestos clave usados en los cálculos del valor en uso de 2016 son los siguientes (global, ya que incluye todos las áreas):

	Margen bruto	Tasa de crecimiento	Tasa de descuento
Norte	44.8%	8.1%	11.54%
Occidente	43.9%	6.7%	11.54%
Pacífico	48.5%	6.3%	11.54%
Sureste	48.5%	8.2%	11.54%
TCO	47.2%	8.3%	11.54%
Bajío	43.9%	8.4%	11.54%
Centro	44.6%	8.8%	11.54%
Golfo	48.2%	4.9%	11.54%
Metrocarriers	12.8%	2.9%	11.54%

Estos supuestos han sido usados en el análisis de cada UGE dentro del segmento operativo.

La Administración determinó los márgenes brutos presupuestados sobre la base de resultados pasados y sus expectativas de desarrollo del mercado. Las tasas promedio de crecimiento ponderado usadas son consistentes con las proyecciones incluidas en los informes sobre la industria. Las tasas de descuento usadas son antes de impuestos y reflejan los riesgos específicos relativos a las áreas geográficas relevantes.

El volumen de ventas es la tasa promedio ponderada de crecimiento anual durante un periodo pronosticado de cinco años. Se basa en el desempeño pasado y las expectativas de la Administración sobre el desarrollo del mercado.

El precio de venta es la tasa promedio ponderada de crecimiento anual durante el periodo pronosticado de cinco años. Se basa en las tendencias actuales de la industria e incluye pronósticos a largo plazo de inflación.

Nota 11 - Otros activos intangibles, neto:

Los activos intangibles se integran como sigue:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Con vida definida:		
Base de clientes (1)	\$1,762,084	\$1,775,323
Amortización acumulada	(1,621,789)	(1,535,632)
	140,295	239,691

31 de diciembre de
2017 2016

Con vida definida (2):		
Licencias y software, neto	7,500	2,729
Marcas y patentes, neto	13,020	19,536
Con vida definida (3):		
Comisiones	163,866	96,375
Total	\$324,681	\$358,331

(1) Corresponde al costo de las adquisiciones de cartera/suscriptores con vida útil de 4 años. Los movimientos en la base de clientes neto, se integra de la siguiente manera:

Base de clientes, neto	\$29,286
Al 1 de enero de 2016	
Adiciones (i)	239,856
Amortización	(29,451)
Al 31 de diciembre de 2016	\$239,691
Adiciones (ii)	14,133
Baja base de clientes	(27,372)
Amortización	(86,157)
Al 31 de diciembre de 2017	\$140,295

(i) Durante 2016, la subsidiaria Telefonía por Cable, adquirió activos intangibles por \$239,856.

El Grupo cuenta con varias concesiones otorgadas gratuitamente por el Gobierno Federal para instalar y operar una red pública de telecomunicaciones, no obstante, debido a que fue otorgada en forma gratuita, la misma no fue reconocida contablemente. Ver detalle en la Nota 1.

(ii) Durante 2017, la subsidiaria Telefonía por Cable, adquirió activos intangibles por \$14,133.

El Grupo cuenta con varias concesiones otorgadas gratuitamente por el Gobierno Federal para instalar y operar una red pública de telecomunicaciones, no obstante, debido a que fue otorgada en forma gratuita, la misma no fue reconocida contablemente. Ver detalle en la Nota 1.

(2) Se refiere al título de registro de marca de "Video Rola música para tus ojos" y su diseño, otorgado por el Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial (renovable de acuerdo a las disposiciones legales aplicables) y que se aplica al esparcimiento a través de video y elaboración de los mismos, discos, cassettes y videos amparados en esta clase. Se amortiza a la tasa anual del 5%.

Marcas y patentes:

Al 1 de enero de 2016	\$ 26,052
Bajas, netas	(6,516)
Al 31 de diciembre de 2016	\$19,536
Bajas, netas	(6,516)
Al 31 de diciembre de 2017	\$13,020

(3) Corresponden a las comisiones por venta de contratos por la captación de nuevos suscriptores netos (disminuidos de las bajas del año) y los cuales se amortizaran en la vida útil de dichos suscriptores (3 años).

Marcas y patentes:

Al 1 de enero de 2017	\$ 96,375
Adiciones, netas	100,048
Bajas, netas	(32,557)
Al 31 de diciembre de 2017	\$163,866

La amortización se calcula con base en el método de línea recta considerando la vida estimada de los activos misma que asciende a cuatro años. Al 31 de diciembre de 2017 y de 2016 se registró en el costo de servicios y ascendió a \$86,157 y \$29,451, respectivamente.

Nota 12 - Instrumentos financieros por categoría:

a) Por categoría

31 de diciembre de 2017 Préstamos y cuentas por cobrar

Activos según estado de situación financiera	
Cuentas por cobrar, neto, excluyendo pagos anticipados	\$ 1,136,562
Partes relacionadas	1,027,123
Efectivo y equivalentes de efectivo	3,167,661
Total	\$5,331,346

Pasivos Financieros a costo amortizado

Pasivos según estado de situación financiera	
Préstamos bancarios	\$4,058,610
Proveedores	1,561,165
Partes relacionadas	954,232
Otras cuentas por pagar, excluyendo pasivos no financieros	573,555
Total	\$7,147,562

31 de diciembre de 2016 Préstamos y cuentas por cobrar

Activos según estado de situación financiera	
Cuentas por cobrar, neto, excluyendo pagos anticipados	\$ 1,893,024
Partes relacionadas	1,006,900
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,148,139
Total	\$ 4,048,063

Pasivos Financieros a costo amortizado

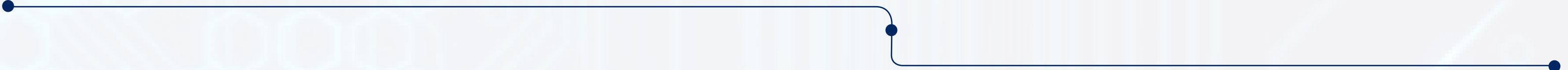
Pasivos según estado de situación financiera	
Préstamos bancarios	\$3,632,203
Proveedores	1,917,052
Partes relacionadas	838,821
Documentos por pagar	11,515
Otras cuentas por pagar, excluyendo pasivos no financieros	687,156
Total	7,086,747

Nota 13 - Préstamos bancarios:

Los préstamos bancarios se integran como sigue:

31 de diciembre de 2017 2016

Préstamo de crédito simple por \$2,100,000 (nominal) con vencimiento el 31 de julio de 2016, y fue renovado el 31 de julio de 2016 por \$2,000,000 (nominal) y su nuevo vencimiento es 29 de julio de 2019, el cual causa intereses mensuales a la tasa TIIE más un margen aplicable 0.50% al vencimiento (1)	\$1,991,931	\$1,982,628
Préstamo crédito simple por \$1,700,000 (nominal) inició el 12 de mayo de 2017 con vencimiento el 29 de julio de 2019, el cual causa intereses mensuales a la tasa TIIE más un margen aplicable 0.30% al vencimiento (2).	\$1,699,891	
Préstamo de crédito simple por \$884,388 (USD\$103 millones) Banco Santander, el cual devenga intereses a una tasa Libor más un margen aplicable de 1.8%, con vencimientos el 14 de febrero y el 06 de marzo de 2017. La tasa efectiva determinada promedio al 31 de diciembre de 2017 y 2016 asciende a 3.1% y 2.6%, respectivamente.		884,388
Préstamo con Banco Banamex, S. A. por un monto máximo de \$58,000 con fecha de liquidación al 30 de julio de 2017, a una tasa de interés anual igual a la Tasa TIIE más un margen aplicable del 1.6%. La tasa efectiva determinada por el periodo que estuvo vigente en 2017 asciende a 1.20% y en 2016 fue de 1.22%		9,694



	31 de diciembre de	
	2017	2016
Préstamo crédito simple por \$40,000 (nominal) con Banco Banamex, S.A. con vencimiento el 30 de julio de 2017, el cual causa intereses mensuales a la tasa TIIE más un margen aplicable 0.49% al vencimiento. La tasa efectiva determinada por el periodo que estuvo vigente en 2017 asciende a 1.40% y en 2016 fue de 1.31%		6,700
Crédito a disposición en una sola exhibición con banco Banamex, S. A. con un monto máximo de \$3,500,000 con fecha de liquidación al 11 de diciembre de 2018, a una tasa de interés anual igual a la Tasa 1.7% + TIIE más un margen aplicable. La tasa efectiva determinada al 31 de diciembre de 2017 y 2016 asciende a 1.31% y 1.04%	1,166	2,341
Préstamo de crédito simple por \$619,920 (USD\$30 millones) de dólares con Banco Santander de forma revolvente contratado el 8 de noviembre de 2016, el cual causa intereses del 0.84% anual. Liquidado en enero de 2017. La tasa efectiva determinada por el periodo que estuvo vigente en 2017 asciende a 0.84% y en 2016 fue de 0.07%		619,920
Crédito a disposición en una sola exhibición con Banco Banamex, S.A. con un monto máximo de \$90,000, contratado el 9 de marzo de 2016 con vencimiento el 9 de marzo de 2020, con tasa TIIE más un margen aplicable del 0.75%. La tasa efectiva determinada al 31 de diciembre de 2017 y 2016 asciende a 1.43% y 0.89%.	50,625	73,392
Crédito a disposición en una sola exhibición con Banco Banamex S.A. con un monto máximo de \$33,800, contratado el 9 de marzo de 2016 con vencimiento el 9 de diciembre de 2019, con tasa TIIE más un margen aplicable del 0.75%. La tasa efectiva al 31 de diciembre de 2017 y 2016 asciende a 1.42% y 0.90%.	18,027	27,145
Crédito a disposición en una sola exhibición con Banco Banamex S.A. con un monto máximo de \$3,470, contratado el 9 de marzo de 2016 con vencimiento el 9 de marzo de 2019, con tasa TIIE más un margen aplicable del 0.70%. La tasa efectiva al 31 de diciembre de 2017 y 2016 asciende a 1.38% y 0.88%.	1,446	2,613
Línea de crédito hasta por la suma principal de \$8,080 (USD\$460 mil) con Banco Banamex S.A. contratado el 22 enero de 2016 y con vencimiento el 22 de enero de 2021, de tasa Libor más 1.8%, La tasa efectiva determinada al 31 de diciembre de 2017 y 2016 asciende a 1.35% y 1.39%.	5,901	8,080
Contrato de crédito simple por \$30,000 con Scotiabank Inverlat, S. A, para la adquisición de activos el 22 de mayo de 2015 por \$10,406 (primera disposición). Del cual se hizo una segunda disposición de \$14,060 el 28 de julio de 2015, y una tercera disposición de \$5,533 el 29 de enero de 2016 todas las disposiciones con vencimiento el 22 de mayo de 2018 Devenga intereses mensuales a la tasa TIIE más 2.50 puntos base. La tasa efectiva determinada al 31 de diciembre de 2017 y 2016 asciende a 1.79% y 1.37%.	4,501	15,302

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Crédito a disposición en una sola exhibición con banco Santander S.A. con un monto máximo de \$190'000 con vencimiento al 19 de diciembre de 2020 y una tasa 0.40% + TIIE. La tasa efectiva determinada al 31 de diciembre de 2017 asciende a 1.23%.	190,000	
Contrato de crédito simple por \$45,000,000 con Scotiabank Inverlat, S.A., para la adquisición de activos el 11 de abril de 2017. Del cual se hizo una primera disposición de \$20,000 el 11 de abril 2017, más una segunda disposición por \$5,000 el 17 de mayo de 2017; más una tercer disposición por \$20,000 el 11 de julio 2017; con vigencia de 60 meses, venciendo el 11 de abril de 2022. Devenga intereses mensuales a la tasa interbancaria de equilibrio (TIIE) más 2 puntos base. La tasa efectiva determinada al 31 de diciembre de 2017 asciende a 1.79% con vencimiento de abril 2022.	39,986	
Crédito revolvente con Santander,S.A. con monto máximo de \$12,000 con tasa 2.3750 + TIIE al 31 de diciembre del 2017.	41	
Crédito revolvente con Santander,S.A. con monto máximo de \$20,000 con tasa 2.3750 + TIIE al 31 de diciembre del 2017, con fecha de vencimiento abril de 2018.	95	
Crédito a disposición en una sola exhibición con banco Banamex S.A. con un monto máximo de \$55'000 con Tasa 0.70% + TIIE. La tasa efectiva determinada al 31 de diciembre de 2017 asciende a 2.13%, con fecha de vencimiento noviembre 2020.	55,000	
Total de préstamos bancarios	4,058,610	3,632,203
Menos:		
Porción a corto plazo de préstamos bancarios a largo plazo	(131,833)	(1,567,631)
Préstamos bancarios con vencimientos a plazo mayor de un año	3,926,777	\$2,064,572

(1) El 31 de julio de 2016, Mega Cable (subsidiaria acreditada) y Telefonía por Cable S.A. de C.V. (obligada solidaria) así como Megacable Holdings, S.A.B. de C.V. (obligada solidaria) Servicios Especiales Turandot y Werther Administración Integral, las dos subsidiarias S. A. P. I. de C. V. (obligadas solidarias) reestructuraron el contrato de crédito simple con Banco Nacional de México, S.A. (Banamex) por \$900,000, BBVA Bancomer, S.A. por \$800,000 y Scotiabank Inverlat, S.A. por \$300,000, como acreditantes, y fungiendo como agente administrativo Banamex. Su vencimiento es el 29 de julio de 2019.

(2) El 12 de mayo de 2017, Mega Cable (subsidiaria acreditada) y Telefonía por Cable S.A. de C.V. (obligada solidaria) así como Megacable Holdings, S.A.B. de C.V. (obligada solidaria) Servicios Especiales Turandot y Werther Administración Integral, las dos subsidiarias S. A. P. I. de C. V. (obligadas solidarias) obtuvieron un crédito simple sindicado con Banco Nacional de México, S.A. (Banamex) por \$850,000 y Scotiabank Inverlat, S.A. por \$850,000, como acreditantes, y fungiendo como agente administrativo Banamex. Su vencimiento es el 29 de julio de 2019.

En relación con los préstamos más significativo de \$2,000,000 y \$1,700,000 al 31 de diciembre del 2017 y de \$2,000,000 al 31 diciembre de 2016 (nominales) antes descritos, el Grupo determinó una tasa de interés efectiva en 2017 de 7.48% y 7.55% y en 2016 de 4.83%, respectivamente, sobre la cual se realiza el registro del costo financiero de dicho préstamo; asimismo su valor razonable a dichas fechas son por \$3,657,098 y \$2,000,762, respectivamente, los cuales fueron determinados utilizando la tasa de descuento a valor de mercado TIEE + 0.50 para el préstamo de 2,000,000 y TIEE + 0.30 para el de 1,700,000, y se encuentran dentro del nivel 2 en las jerarquías de valor razonable.

Los contratos de préstamos vigentes establecen diferentes obligaciones de hacer y de no hacer a Megacable Holdings y sus subsidiarias, incluyendo limitaciones para: (a) fusionarse o consolidarse con terceros; (b) vender, transferir o arrendar algunos de sus activos; excepto cuando la transacción de

la misma sea en efectivo, (c) ciertas inversiones; (d) monto de endeudamiento; (e) ciertos pagos de dividendos o distribuciones del capital social de Megacable Holdings o sus subsidiarias, o la compra, redención u otra adquisición del capital social de cualquiera de sus subsidiarias; (f) celebrar contratos de cobertura, excepto que ayuden a mitigar ciertos riesgos o adquirir beneficios y (g) cambios en la contabilidad, así como también obliga a que Megacable Holdings y subsidiarias, cumplan con ciertos ratios financieros, incluyendo una tasa consolidada de apalancamiento no mayor de 3.00 y una tasa consolidada de cobertura de interés mayor de 3.50.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo ha cumplido con todas sus obligaciones contractuales.

La exposición de los préstamos del Grupo a cambios en las tasas de interés y a las fechas contractuales son los siguientes:

	2017	2016
Menos de 6 meses	\$39,945	\$10,802
De 6 meses hasta 12 meses	91,888	1,556,829
Más de 1 año hasta 5 años	3,926,777	2,064,572
	\$4,058,610	\$3,632,203

El valor en libros y el valor razonable de los préstamos a largo plazo es el siguiente:

	Valor en libros		Valor razonable	
	2017	2016	2017	2016
Préstamos	\$3,926,777	\$2,064,572	\$3,957,055	\$2,000,762

Excepto por el préstamo más significativo de \$2,000,000, y \$1,700,000 los valores razonables del resto de los préstamos a corto plazo se aproximan a sus valores en libros dado que el valor del descuento no es significativo.

Los valores razonables se basan en flujos de efectivo descontados usando la tasa de descuento calculada por la Administración y se encuentran dentro del nivel 2 en las jerarquías de valor razonable.

Los valores en libros de los préstamos del Grupo están denominados en pesos, excepto por los siguientes:

	2017	2016
Dólar estadounidense (miles)	\$24,898	\$ 79,873

Nota 14 - Otras cuentas por pagar:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Prestaciones por pagar	\$79,493	\$76,197
Acreedores diversos y otras provisiones (1)	797,595	580,714
Participación de los trabajadores en las utilidades	25,041	30,245
Total	\$902,129	\$687,156

(1) Incluye ingresos por devengar por 208,706 y 115,695 al 31 de diciembre de 2017 y 2016 respectivamente

Nota 15 - Beneficios a los empleados:

El valor de las obligaciones por beneficios adquiridos, se muestra a continuación:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Prima de antigüedad	\$140,959	\$125,158
Beneficios por retiro	77,969	78,857
	\$218,928	\$204,015

El costo neto del periodo de los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, se muestra a continuación:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Prima de antigüedad	\$15,801	\$10,343
Beneficios por retiro	(888)	189
	\$14,913	\$10,532

a) Prima de antigüedad

Las hipótesis económicas en términos nominales y reales utilizadas fueron:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Tasa de descuento	7.50%	7.75%
Tasa de inflación	3.50%	3.50%
Tasa de incremento de salarios	4.50%	4.50%

El costo neto del período se integra como sigue:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Costo laboral	\$11,779	\$12,312
Pérdidas (ganancias) actuariales	5,848	(9,149)
Reducciones y liquidación anticipada	(10,753)	-
Costo financiero	8,927	7,180
Costo neto del período	\$15,801	\$10,343

El importe incluido como pasivo en los estados consolidados de situación financiera se integra como sigue:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Obligaciones por beneficios definidos	\$140,959	\$125,158
Activos del plan	-	-
Pasivo en el estado consolidado de situación financiera	\$140,959	\$125,158

El movimiento de la obligación por beneficios definidos fue como sigue:

	2017	2016
Saldo inicial al 1 de enero	\$125,158	\$114,814
Costo laboral	11,779	12,312
Costo financiero	8,927	7,180
Remediación:		
Reducciones y Liquidación anticipada	(10,753)	
(Ganancias) pérdidas por experiencia	5,848	(9,148)
Saldo final al 31 de diciembre	\$140,959	\$125,158

b) Beneficios por retiro

Las hipótesis económicas en términos nominales y reales utilizadas fueron:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Tasa de descuento	7.50%	7.75%
Tasa de inflación	3.50%	3.50%
Tasa de incremento de salarios	4.50%	4.50%

El costo neto del período se integra como sigue:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Costo laboral	\$1,534	\$1,565
Mejoras o modificaciones al plan	(4,289)	(3,041)
Costo financiero	1,867	1,665
Costo neto del período	\$888	\$189

El importe incluido como pasivo en los estados consolidados de situación financiera se integra como sigue:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Obligaciones por beneficios definidos	\$77,969	\$78,857
Activos del plan	-	-
Pasivo en el estado consolidado de situación financiera	\$77,969	\$78,857

El movimiento de la obligación por beneficios definidos fue como sigue:

	2017	2016
Saldo inicial al 1 de enero de	\$78,857	\$78,668
Costo laboral	1,534	1,565
Costo financiero	1,867	1,665
Remediciones:		
(Ganancias) pérdidas por experiencia	(4,289)	(3,041)
Saldo final al 31 de diciembre de	\$77,969	\$78,857

El análisis de sensibilidad de los principales supuestos de las obligaciones por beneficios definidos fueron los siguientes:

	Impacto en las obligaciones por beneficios definidos	
	Cambio de suposición	Cambio en obligación
Tasa de descuento	1%	Disminuye en un 4.2%
Tasa de descuento	1%	Aumenta en un 4.0%

El promedio ponderado de la duración de la obligación de beneficio definido es de 7.4 años.

c) Plan de pensiones

Para efectos del plan de pensiones, la Administración cuenta con un plan de aportaciones de manera anual de 10 años. Estas aportaciones se manejan en la cuenta de inversión de Sura Investment Management México. Las aportaciones anuales efectuadas durante el ejercicio 2017 y 2016 fueron por \$9,809 y \$9,966, respectivamente.

De acuerdo a lo establecido en el plan, son elegibles para participar en el plan los empleados que cumplan con lo siguiente: ser empleado con contrato individual de trabajo por tiempo indeterminado, ser empleado de nivel ejecutivo con 3 o más años de servicio pensionable a la fecha de implementación del plan, permanecer en la empresa por un periodo mínimo de 5 años posteriores a la fecha de implementación del plan,

determinar el porcentaje de ahorro que destinará al vehículo de ahorro a largo plazo, así como la designación de sus beneficiarios contingentes para la entrega de los beneficios. El periodo de servicio pensionable se considerará en años y meses completos de servicios no interrumpido desde la contratación del empleado hasta su fecha de retiro, fallecimiento o declaración de invalidez total o permanente. La fecha de retiro será el primer día del mes inmediatamente posterior a la fecha en que cumpla 65 años. La contribución definida deberá ser de un mínimo equivalente al 1% del sueldo definido para estos efectos. La empresa realizará aportaciones por un porcentaje equivalente al que el empleado realice. De acuerdo a lo establecido siempre y cuando el comité del plan lo autorice, el empleado puede solicitar retiro anticipado (60 años), o continuar laborando posterior a los 65 años.

Nota 16 - Arrendamientos:

a) Arrendamientos operativos

Se tienen celebrados diversos contratos de arrendamiento operativo de inmuebles en los que se ubican algunas de las oficinas y bodegas. Los plazos estipulados en dichos contratos fluctúan principalmente entre uno y cinco años y la mayoría contienen opciones para su renovación automática. Los montos mínimos a pagar se ajustan principalmente con base en el INPC y todos son en pesos. Los pagos mínimos futuros por cada uno de los cinco años siguientes se resumen a continuación:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Hasta un año	\$76,256	\$121,646
Más de 1 año y hasta 5 años	166,988	205,261
	\$243,244	\$326,907

El importe cargado a resultados por concepto de arrendamiento operativo (inmuebles), ascendió a \$436,370 en 2017 y \$399,263 en 2016.

El gasto por arrendamiento se reconoce en línea recta en el periodo de vigencia del contrato de arrendamiento.

b) Arrendamiento financiero

Con fecha 30 de Junio de 2011, la subsidiaria Mega Cable S.A. de C.V., (MEGA) celebró un contrato de provisión de capacidad para servicios de telecomunicaciones de alta capacidad con la compañía Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad S.A.P.I. de C.V. (GTAC) a la cual le fue otorgada por medio de la Secretaria de Comunicaciones y Transportes un Título de Concesión para instalar, operar y explotar una red pública de telecomunicaciones, para prestar el servicio de emisión conducción, transmisión de señales a concesionarios de redes públicas de telecomunicaciones, la cual tiene una vigencia de 20 años y podrá ser renovada total o parcialmente.

Estas concesiones cubren las áreas del Pacífico, Centro y Golfo en la República mexicana, por lo que MEGA estará efectuando pagos anuales anticipados por \$41,400 a partir del mes de julio de 2013 hasta el año 2029, para la utilización de la capacidad troncal hasta el año 2029, dichos pagos son para que GTAC pueda dar mantenimiento y reparación a la red pública.

Los pagos mínimos futuros se resumen a continuación:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Hasta 1 año	\$173,286	\$150,769
Más de 1 año y hasta 5 años	529,326	531,555
Más de 5 años	308,795	238,450
	\$1,011,407	\$920,774

A continuación se desglosa la conciliación de pagos:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Total de arrendamiento financiero:		
Al 1 de enero	\$920,774	\$883,207
Incrementos	216,519	190,376
Pagos	(125,886)	(152,809)
Al 31 de diciembre	\$1,011,407	\$920,774

Nota 17 - Capital contable:

a. El capital social exhibido y el número de acciones se muestran a continuación:

	No. Acciones serie "A"	
	Variable	Importe
Capital social al 31 de diciembre de 2017 y 2016	1,721,355,673	\$910,244

Las acciones representativas del capital social del Grupo emitidos y en circulación, se encuentran completamente pagadas, sin valor nominal. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, había en circulación 1,721,355,673 acciones.

Las acciones de la Serie "A" tienen las siguientes características: otorgan derechos de voto únicamente en las asambleas ordinarias de accionistas que sean celebradas y tienen preferencia en la distribución de utilidades del Grupo.

A continuación se muestra la conciliación de las acciones en circulación al inicio y final del año:

	2017	
	Acciones ordinarias	Acciones preferentes
Al 1 de enero	1,717,316,609	-
Movimiento en el año, ventas netas (i)	2,984,358	
Al 31 de diciembre	1,720,300,967	
Acciones en Tesorería	1,054,706	
Total acciones suscritas	1,721,355,673	-

	2016	
	Acciones ordinarias	Acciones preferentes
Al 1 de enero	1,719,022,751	-
Movimiento en el año, compras netas (ii)	(1,706,142)	
Al 31 de diciembre	1,717,316,609	
Acciones en Tesorería	4,039,064	
Total acciones suscritas	1,721,355,673	-

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 el Grupo tenía posesión de 1,054,706 y 4,039,064 respectivamente, acciones emitidas serie "A" (acciones en tesorería).

En los periodos terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 no se incurrieron en gastos de emisión, colocación y registro de acciones.

Recompra de acciones

Los certificados de participación ordinaria (CPOs) son títulos nominativos representativos del derecho provisional sobre los rendimientos y otros beneficios de títulos o bienes integrados en un fideicomiso irrevocable emitidos por el Grupo para cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores, un CPO equivale a dos acciones serie "A".

i. Durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2017, el Grupo compró 527,353 Certificados de participación ordinaria (CPOs), los cuales equivalen a 1,054,706 acciones de la porción variable de la serie A, el importe por dicha compra fue de \$37,998.

Durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2017, el Grupo vendió 2,019,532 CPOs, los cuales equivalen a 4,039,064 acciones de la porción variable de la serie A, el importe por dicha venta fue de \$148,942.

El resultado de las operaciones mencionadas en los dos párrafos anteriores, generó un efecto de ventas netas de CPOs por 1,492,179, que equivalen a 2,984,358 acciones de la porción variable de la serie A, estas operaciones representan el .17% del total de acciones, resultando un movimiento neto de \$110,944

ii. Durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2016, el Grupo compró 2,019,532 CPOs, los cuales equivalen a 4,039,064 acciones de la porción variable de la serie A, el importe por dicha compra fue de \$147,532.

Durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2016, el Grupo vendió 1,166,461 CPOs, los cuales equivalen a 2,332,922 acciones de la porción variable de la serie A. el importe por dicha venta fue de \$83,480.

El resultado de las operaciones mencionadas en los dos párrafos anteriores, generó un efecto de compras netas de CPOs por 853,071, que equivalen a 1,706,142 acciones de la porción variable de la serie A, estas operaciones representan el .10% del total de acciones. resultando un movimiento neto de \$64,052.

Dividendos

En las Asambleas Ordinarias de Accionistas, celebrada durante 2017, los accionistas de la Compañía acordaron decretar dividendos mediante pago en efectivo por un monto neto de \$1,390,958. Dicho dividendo represento un dividendo por acción de \$0.81 por serie "A" y de \$1.62, por "CPO" (la cual equivale a dos acciones serie "A").

En las Asambleas Ordinarias de Accionistas de las subsidiarias, Liderazgo Empresarial en Tecnologías de la Información S.A.P.I. de C.V. y de Entretenimiento Satelital S.A. de C.V. decretaron dividendos por \$92,579 y \$2,903 respectivamente correspondientes a los accionistas minoritarios de ambas compañías.

En las Asambleas Ordinarias de Accionistas, celebrada durante 2016, los accionistas de la Compañía acordaron decretar dividendos mediante pago en efectivo por un monto neto de \$1,169,177. Dicho dividendo represento un dividendo por acción de \$0.68 por serie "A" y de \$1.36, por "CPO" (la cual equivale a dos acciones serie "A").

b) Los saldos de las cuentas fiscales del capital contable de la emisora (Megacable Holdings) son:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Cuenta de capital de aportación (CUCA)	\$4,579,789	\$ 4,289,397
Cuenta de utilidad fiscal neta (CUFIN)	173,825	153,852
Total	\$4,753,614	\$ 4,443,249

c) Disposiciones fiscales relacionadas con el capital contable:

La utilidad del ejercicio está sujeta a la disposición legal que requiere que, cuando menos, un 5% de la utilidad de cada ejercicio sea destinada a incrementar la reserva legal hasta que esta sea igual a la quinta parte del importe del capital social pagado.

En octubre de 2013 las Cámaras de Senadores y Diputados en México aprobaron la emisión de una nueva Ley de Impuesto Sobre la Renta (LISR) que entró en vigor el 1 de enero de 2014. Entre otros aspectos, en esta Ley se establece un impuesto del 10% por las utilidades generadas a partir de 2014 a los dividendos que se pagan a residentes en el extranjero y a personas físicas.

En caso de reducción de capital, los procedimientos establecidos por la Ley del Impuesto sobre la Renta (LISR) disponen que se dé a cualquier excedente del capital contable sobre los saldos de las cuentas del capital contribuido, el mismo tratamiento fiscal que el aplicable a los dividendos.

Nota 18 Utilidad por acción:

La utilidad neta por acción resulta de la división de la utilidad neta del año entre el promedio ponderado de las acciones en circulación de la Compañía durante el ejercicio, excluyendo las acciones comunes adquiridas por la Compañía y mantenidas como acciones de tesorería.

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Utilidad neta de la participación controladora	\$3,806,209	\$3,864,524
Promedio ponderado de acciones	1,717,531	1,719,876
Utilidad por acción (pesos) ordinaria	\$2.22	\$2.25
Utilidad por CPO (1)	4.47	4.49

(1) Cabe señalar que un CPO corresponde a dos acciones serie "A"

Nota 19 - Impuestos a la utilidad:

Impuesto sobre la Renta (LISR)

La Ley del ISR que entró en vigor el 1 de enero de 2014 establece que la tasa del ISR aplicable para el ejercicio 2014 y los ejercicios subsecuentes es del 30% sobre la utilidad fiscal gravable.

Así mismo, con la Reforma Fiscal 2014 para los inversionistas en el régimen de Sociedades Inmobiliarias de Bienes Raíces (SIBRAS), surge la probabilidad de pago del impuesto por la ganancia generada por sus aportaciones a dichas entidades, al 31 de diciembre de 2017 y 2016 se tiene como un pasivo a corto plazo un importe por \$841,396 y \$606,829, se estima que dicho impuesto se detone su pago en el ejercicio 2018.

1. Los impuestos a la utilidad se integran como sigue:

	Al 31 de diciembre de	
	2017	2016
ISR causado	(\$1,067,966)	(\$597,247)
ISR diferido	(202,557)	(79,808)
Total	(\$1,270,523)	(\$677,055)

2. La conciliación entre las tasas causada y efectiva del ISR consolidado se muestran a continuación:

	Al 31 de diciembre de	
	2017	2016
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$5,243,553	\$4,796,531
Tasa causada	30%	30%
ISR a la tasa legal vigente	1,573,065	1,438,959
Más (menos) efecto en el ISR de las siguientes partidas:		
Ajuste anual por inflación	28,896	11,457
Cancelación provisión (1)	-	(135,840)
No deducibles	30,411	29,943
Utilización de pérdidas fiscales reservadas	-	(28,230)
Deducción fiscal de infraestructura	(361,849)	(639,234)
	\$1,270,523	\$677,055
Tasa efectiva	24%	14%

(1) Provisión realizada en el año 2011 para cubrir posible contingencia en el Impuesto Empresarial Tasa Única, al 31 de diciembre de 2016 caduco dicha contingencia.

3. El saldo de ISR diferido se integra como sigue

	31 de diciembre de	
	2017	2016
ISR diferido activo		
Pérdidas fiscales por amortizar	\$74,733	\$63,351
Propiedades, redes y equipo, neto	79,705	50,770
Activos intangibles	348,163	346,744
Reserva de cuentas incobrables	64,913	100,577
Obligaciones Laborales	57,575	31,723
Provisiones	148,195	170,611
	\$773,284	\$763,776

	31 de diciembre de	
	2017	2016
ISR diferido pasivo		
Propiedades, redes y equipo, neto	(\$2,191,351)	(\$2,061,734)
Inventarios	(106,740)	(49,654)
Otros	-	(1,756)
	(\$2,298,091)	(\$2,113,144)
Total de impuestos a la utilidad diferidos	(\$1,524,807)	(\$1,349,368)

4. El análisis de los impuestos diferidos activos y pasivos es el siguiente:

	Al 31 de diciembre de	
	2017	2016
Impuesto diferido activo:		
Impuesto diferido activo que se recuperará después de 12 meses	(\$61,491)	\$22,416
Impuesto diferido activo que se recuperará dentro de 12 meses	106,271	128,878
	44,780	151,294
Impuesto diferido pasivo:		
Impuesto diferido pasivo que se recuperará después de 12 meses	279,423	(49,471)
Impuesto diferido pasivo que se recuperará dentro de 12 meses	(1,849,010)	(1,451,191)
	(1,569,587)	(1,500,662)
Impuesto diferido pasivo, neto	(\$1,524,807)	(\$1,349,368)

5. El movimiento de los impuestos diferidos activos y pasivos en el año, es el siguiente:

ISR diferido activo:	Propiedades redes y equipo	Pérdidas fiscales por amortizar	Activos Intangible	Reserva de cuentas incobrables	Obligaciones laborales y otros	Total
Al 1 de enero de 2016	\$63,919	\$73,063	\$389,400	\$84,280	\$212,517	\$823,179
Cargado (abonado) al estado de resultados	(13,149)	(9,712)	(42,656)	16,297	(10,183)	(59,403)
Al 31 de diciembre del 2016	50,770	63,351	346,744	100,577	202,334	763,776
Cargado (abonado) al estado de resultados	28,935	11,382	1,418	(35,663)	3,437	9,509
Al 31 de diciembre de 2017	\$79,705	\$74,733	\$348,162	\$64,914	\$205,771	773,285

ISR diferido pasivo	Propiedades redes y equipo, neto	Inventarios y otros	Total
Al 1 de enero de 2016	(\$1,909,371)	(\$183,367)	(\$2,092,738)
Cargado (abonado) al estado de resultados	(152,363)	131,957	(20,406)
Al 31 de diciembre del 2016	(2,061,734)	(\$51,410)	(\$2,113,144)
Cargado al estado de resultados	(129,617)	(55,331)	(184,948)
Al 31 de diciembre de 2016	(\$2,191,351)	(\$106,741)	(\$2,298,092)

6. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 el Grupo mantiene pérdidas fiscales consolidadas acumuladas por un total de \$312,824 y \$259,119, respectivamente, cuyo derecho a ser amortizadas contra utilidades futuras consolidadas caduca como se muestra a continuación:

31 de diciembre de 2017		
Año en que se generó la pérdida	Importe actualizado	Año de vencimiento
2008	\$12,623	2018
2009	40,337	2019
2010	5,149	2020
2011	4,614	2021
2012	8,585	2022
2013	2,301	2023
2014	24,557	2024
2015	29,510	2025
2016	73,471	2026
2017	111,677	2027
	\$ 312,824	

31 de diciembre de 2016		
Año en que se generó la pérdida	Importe actualizado	Año de vencimiento
2008	\$ 64,251	2018
2009	42,766	2019
2010	4,968	2020
2011	3,513	2021
2012	8,304	2022
2013	2,203	2023
2014	34,167	2024
2015	27,799	2025
2016	71,148	2026
	\$ 259,119	

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no se reconocieron pérdidas fiscales, derivado que no se tenía certeza de su recuperabilidad por \$ 46,768 y \$47,947, respectivamente.

Nota 20 - Costos y gastos por naturaleza:

El costo de servicios, los gastos de venta y los gastos de administración se integran como se muestra a continuación:

	Al 31 de diciembre de	
	2017	2016
Costo de servicios:		
Programación	\$2,009,328	\$2,173,641
Depreciación	2,019,422	1,864,027
Acometidas	780,703	1,464,450
Mano de obra personal técnico	931,448	843,025
Publicidad y promoción	344,218	371,910
Enlaces	318,844	279,834
Amortización	86,157	29,451
Fuentes de poder	241,868	190,607
Trabajos externos	125,989	106,485
Tráfico de llamadas	40,166	44,756
Otros menores	51,203	24,787
Total del costo de servicios	\$6,949,346	\$7,392,973
Gastos de venta		
Mano de obra y prestaciones	\$2,372,518	\$2,224,747
Gastos de mantenimiento y conservación	577,932	520,817
Arrendamientos	417,632	382,119
Depreciación	330,136	185,589
Comisiones por venta	221,166	176,444
Energía eléctrica	134,692	100,151
Gastos de viaje	67,466	69,248
Elaboración y mensajería de estados de cuenta	75,313	66,347
Papelería y artículos de oficina	54,579	53,355
Traslado de valores	56,355	54,905
Seguros	97,864	62,524
Reserva de cuentas incobrables	57,274	90,137
Seguridad e higiene	31,026	26,923
Servicios de vigilancia	26,021	23,979
Teléfonos	20,725	22,122
Fletes	30,707	27,950

	Al 31 de diciembre de	
	2017	2016
No deducibles	30,856	99,811
Capacitación y reclutamiento	24,695	21,065
Cuotas y licencias	14,092	21,283
Recuperación de equipo	22,829	21,137
Honorarios	12,224	8,284
Convenciones	3,987	9,183
Otros gastos	35,147	18,824
Total de gastos de venta	\$4,715,236	\$4,286,944
Gastos de administración		
Mano de obra y prestaciones	\$187,042	\$201,898
Servicio de asesoría	119,885	145,230
Comisiones bancarias	69,517	68,988
Arrendamientos	18,738	17,144
Depreciación	26,027	14,631
Seguridad e higiene	2,446	2,123
Total de gastos de administración	\$423,655	\$450,014
Costo de servicios, gastos de venta y de administración:		
Programación	\$2,009,328	\$2,173,641
Mano de obra y prestaciones (1)	3,491,008	3,269,670
Depreciación	2,375,585	2,064,247
Acometidas	780,703	1,464,450
Gastos de mantenimiento y conservación	577,932	520,817
Amortización	86,157	29,451
Arrendamientos	436,370	399,263
Publicidad y promoción	344,218	371,910
Enlaces	318,844	279,834

Al 31 de diciembre de
2017 2016

	2017	2016
Fuentes de poder	241,868	190,607
Comisiones por venta	221,166	176,444
Servicios de asesoría	119,885	145,230
Trabajos externos	125,989	106,485
Energía eléctrica	134,692	100,151
Gastos de viaje	67,466	69,248
Comisiones bancarias	69,517	68,988
Elaboración y mensajería de estados de cuenta	75,313	66,347
Papelería y artículos de oficina	54,579	53,355
Traslado de valores	56,355	54,905
Tráfico de llamadas	40,166	44,756
Seguros	97,864	62,524
Reserva de cuentas incobrables	57,274	90,137
Seguridad e higiene	33,472	29,045
Servicios de vigilancia	26,021	23,979
Teléfonos	20,725	21,122
No deducibles	30,856	99,811
Capacitación y reclutamiento	24,695	21,065
Cuotas y licencias	14,092	21,283
Honorarios	12,224	8,284
Recuperación de equipo	22,829	21,137
Fletes	30,707	27,950
Convenciones	3,987	9,183
Otros gastos	86,350	44,612
Total	\$12,088,237	\$12,129,931

(1) Las remuneraciones y beneficios al personal se integran como sigue:

Al 31 de diciembre de
2017 2016

	2017	2016
Sueldos, prestaciones y gratificaciones	\$2,162,085	\$2,018,150
Impuestos y cuotas	631,702	591,305
Comisiones	680,579	633,710
Participación de los Trabajadores en las Utilidades	16,642	26,505
	\$3,491,008	\$3,269,670

Nota 21 - Análisis de otros ingresos, neto:

Al 31 de diciembre de
2017 2016

	2017	2016
Otros ingresos:		
Cancelaciones de provisiones	\$604	\$13,812
Sobrantes en caja	2,077	3,355
Actualización de impuestos	2,360	697
Bonificación de proveedor	-	2,463
Otros menores	99,222	43,193
Total otros ingresos	104,263	63,520
Otros gastos:		
Venta de activo fijo	8,608	12,053
Total otros ingresos, neto	\$95,655	\$51,467

Nota 22 - Ingresos y gastos financieros:

Al 31 de diciembre de
2017 2016

	2017	2016
Gastos por intereses:		
- Intereses por préstamos bancarios	(\$258,675)	(\$135,258)
- Intereses por préstamos con partes relacionadas	(86,854)	(52,340)
- Pérdida en cambios	-	(177,899)
Gastos financieros	(345,529)	(365,497)
Ingresos financieros:		
- Ingresos por intereses de depósitos bancarios corto plazo	173,840	185,723
- Ingresos por intereses de préstamos a partes relacionadas (Nota 24)	86,854	52,344
Utilidad en cambios	82,875	-
Ingresos financieros	343,569	238,067
Total	(\$1,960)	(\$127,430)

Nota 23 - Compromisos y Contingencias:

1. Compromisos

1.1. Concesiones

Conforme a los términos y condiciones de las concesiones, las Compañías subsidiarias que tienen títulos de concesión por parte de la SCT y/o Instituto Federal de Telecomunicaciones para operar los servicios, deben cumplir con ciertas obligaciones.

El incumplimiento por parte del Grupo respecto de dichas obligaciones podría acarrear ciertas sanciones contra la misma. Además, las concesiones del Grupo están sujetas a revocación por diversas causas, incluyendo la interrupción del servicio, la falta de cumplimiento de las obligaciones o condiciones establecidas en los títulos de concesión, la cesión o transferencia de los derechos conferidos por las concesiones en contravención a lo dispuesto en Ley.

En cualquiera de dichos supuestos, la concesión podrá ser revocada sin que el gobierno esté obligado a pagar indemnización alguna a Mega Cable, S. A. de C. V. Si el IFT revocará alguna de las concesiones el Grupo, ésta no podría operar dentro del área cubierta por la concesión revocada ni obtener nuevas concesiones para operar en dicha o cualquier otra área durante un plazo de cinco años.

La revocación de cualquiera de las concesiones de la Compañía tendría un efecto adverso significativo sobre sus actividades, situación financiera y resultados de operación.

1.2. Contractuales

El Grupo tiene obligaciones garantizadas por Mega Cable y algunas de sus subsidiarias con instituciones financieras en relación con los contratos de préstamos vigentes.

Dichos contratos incluyen cláusulas que prohíben al Grupo realizar actividades tales como la venta de activos fijos o la fusión con un tercero (salvo previo aviso y autorización de la institución financiera). Adicionalmente, el contrato de préstamo requiere del cumplimiento de ciertas razones financieras.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo cumplió con todos los compromisos contractuales.

2. Contingencias

En el caso de una auditoría por parte de las autoridades fiscales, se podrían identificar discrepancias en los criterios aplicados por el Grupo para determinar sus impuestos. Las autoridades fiscales no han reportado ninguna inconsistencia en los impuestos determinados y pagados por el Grupo, excepto por lo que se muestra a continuación:

A la fecha de emisión de estos estados financieros, en dos de sus subsidiarias (Telefonía por Cable, S.A. de C.V. y Mega Cable, S.A. de C.V.) se tienen notificaciones por parte de la Administración General de Grandes Contribuyentes (SAT), en la cual se están determinando créditos fiscales a cargo de las subsidiarias por \$4,172,391 por concepto de Impuesto sobre la Renta (ISR) y \$292,907 por concepto de Impuesto Especial sobre Producción y Servicios (IEPS), ambos incluyen recargos y multas por los ejercicios fiscales 2008, 2009 y 2011 sin embargo, la administración del Grupo como sus abogados confirman que se cuentan con elementos necesarios para obtener un fallo favorable, en los medios de defensa que a interpuesto.

Nota 24 - Partes relacionadas:

a) Los principales saldos con partes relacionadas se muestran a continuación:

Entidad	Tipo de relación	Concepto	31 de diciembre de	
			2017	2016
Cuentas por cobrar a largo plazo:				
Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad, S.A.P.I. de C. V. (GTAC) ⁽¹⁾	Negocio conjunto	Préstamo otorgado	\$960,834	\$990,195
Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad, S.A.P.I. de C. V. (GTAC) ⁽²⁾	Negocio conjunto	Anticipos	66,289	16,705
Total			\$1,027,123	\$1,006,900
Cuentas por pagar:				
Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad, S.A.P.I. de C. V. (GTAC) ⁽³⁾	Negocio conjunto	Arrendamiento financiero	\$954,232	\$838,821
Menos - cuentas por pagar a corto plazo			(350,624)	(137,043)
Total de cuentas por pagar a largo plazo			\$603,608	\$701,778

⁽¹⁾ La cuenta por cobrar al 31 de diciembre de 2017 y 2016, a largo plazo es originado por un préstamo simple otorgado a su negocio conjunto GTAC. Tenía línea abierta de crédito abierta de \$688,217. El préstamo tiene vencimiento el 31 de diciembre de 2021 y devenga intereses mensuales a la tasa interbancaria a 28 días más 2 puntos porcentuales. La tasa efectiva al 31 de diciembre de 2017 y 2016 fue 9.04% y 6.33%, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el valor razonable de la cuenta por cobrar es de \$953,945 y \$961,986, respectivamente, y se encuentra en el nivel 2 de valor razonable.

⁽²⁾ La cuenta por cobrar al 31 de diciembre de 2017 y 2016, corresponde a anticipos para mantenimiento de la red (fibra óptica) otorgados por el Grupo a su negocio conjunto GTAC.

⁽³⁾ La cuenta por pagar al 31 de diciembre de 2017 y 2016, corresponde al contrato celebrado de provisión de capacidad para servicios de telecomunicaciones con GTAC celebrado el 1 de agosto de 2012. En dicho contrato especifica que el Grupo

pagará en los próximos 18 años, pagos anuales de \$41,400, mismo que se incrementarían anualmente a través del Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC), también establece que se podrán adelantar los pagos correspondientes a los años 10 al 18. Adicionalmente corresponde dicha cuenta por pagar a las adiciones de arrendamiento financieros adquiridas por una subsidiaria del Grupo, el cual son pagada a 10 años, de acuerdo al valor presente cálculo. De acuerdo a la NIC 17 cumple con los requisitos para considerarse como un arrendamiento financiero. Véase Nota 16 inciso b.

La tasa de intereses anual implícita determinada para los pagos que el Grupo realizará será de TIEE + 1.22 o 6%, lo que resulte menor. En 2017 y 2016 la tasa efectiva fue de 6.00% y 4.64%, respectivamente.

El valor razonable al 31 de diciembre de 2017 y 2016 de la cuenta por pagar es de \$1,074,803 y \$970,456, respectivamente, dicho valor razonable se basan en flujos de efectivo descontados usando la tasa de descuento calculada por la Administración y se encuentran dentro del nivel 2 en las jerarquías de valor razonable.

b) Durante el año se celebraron las siguientes operaciones:

Entidad	Tipo de relación	Concepto	31 de diciembre de	
			2017	2016
Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad, S.A.P.I. de C.V. (GTAC)	Negocio conjunto	Ingresos por intereses	\$86,854	\$52,344
Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad, S.A.P.I. de C.V. (GTAC)	Negocio conjunto	Gastos por intereses	\$86,854	\$52,340
Grupo de Telecomunicaciones de Alta Capacidad, S.A.P.I. de C.V. (GTAC)	Negocio conjunto	Mantenimiento	\$71,913	\$ 69,905

Los bienes que se adquieren del negocio conjunto son en términos y condiciones comerciales normales.

c) Compensación del personal clave

El personal clave incluye a los directores y miembros del Comité Ejecutivo. La compensación pagada o por pagar a estos ejecutivos por sus servicios se muestra a continuación:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Beneficios a corto plazo	\$52,088	\$51,887
Beneficios por terminación	4,733	5,587
	\$56,821	\$57,474

d) Préstamos a partes relacionadas

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Total de préstamos a partes relacionadas (1):		
Al 1 de enero	\$990,195	\$621,213
Préstamos otorgados en el año	216,519	316,638
Cobros del préstamo	(189,834)	-
Intereses cobrados	(156,797)	-
Intereses cargados	100,751	52,344
Al 31 de diciembre	\$960,834	\$990,195

1) Véase inciso a).1) anterior.

Por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, no existen saldos de préstamos otorgados al personal clave de la Administración.

Nota 25 - Información financiera por segmentos operativos:

El director general es la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación del Grupo. En consecuencia, la Administración ha determinado los segmentos operativos a reportar basándose en los reportes internos de gestión revisados por ese órgano para tomar las decisiones estratégicas del negocio.

El director general analiza el negocio desde la perspectiva geográficamente y por productos. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no existieron cambios con base a este análisis.

El director general evalúa el desempeño de los segmentos operativos con base en la utilidad operativa. El resultado por intereses ganados y perdidos no se asigna a los segmentos, ya que esta actividad es responsabilidad de tesorería, la cual administra la liquidez del Grupo.

La información por segmentos es reportada con base en la información utilizada por el Consejo de Administración para la toma de decisiones estratégicas y operativas. Un segmento operativo se define como un componente de una entidad sobre el cual se tiene información financiera separada que es evaluada regularmente. Los ingresos de los segmentos del Grupo son los siguientes:

Cable

Incluye la operación de sistemas de televisión por cable de diferentes estados de México y genera ingresos principalmente de servicios básicos y premier. Este segmento también incluye instalación de suscriptores de cable, cuotas de pago por evento, ventas locales y nacionales de publicidad.

Internet

Incluye servicios de alta velocidad prestados a clientes residenciales y comerciales.

Telefonía

Aunque el segmento de Telefonía no cumple con los límites cuantitativos requeridos bajo la IFRS 8 para ser reportado por separado, la Administración del Grupo lo ha hecho porque considera que el crecimiento potencial de este segmento implicará que el mismo contribuya de forma importante a los ingresos del Grupo en el futuro. La telefonía recibe sus ingresos de telefonía fija digital del protocolo de internet, de servicios prestados a clientes residenciales y comerciales.

Empresarial

Comprende la unidades Metrocarrier, MCM, Ho1a y PCTV, enfocadas a los diferentes segmentos de conectividad, equipamiento, servicios administrativos y contenido.

Otros segmentos

Representa segmentos operativos que de forma individual comprenden menos del 10% del total consolidado. Otros incluyen operaciones de producción de programas de TV y difusión, servicios de distribución desde puntos, red privada virtual y otros servicios de red.

Los costos corporativos se distribuyen en los diferentes segmentos.

La NIIF 8 requiere la revelación de los activos y pasivos de un segmento si la medición es regularmente proporcionada al órgano que toma las decisiones, sin embargo, en el caso del Grupo, el Consejo de Administración únicamente evalúa el desempeño de los segmentos operativos basado en el análisis de los ingresos, utilidad de operación y de los activos, pero no de los pasivos de cada segmento.

Los ingresos que reporta el Grupo representan los ingresos generados por clientes externos ya que no existen ventas inter segmentos.

25.1. Ingresos y resultados por segmento:

	31 de diciembre de 2017					Total Consolidado
	Cable	Internet	Telefonía	Empresarial	Otros (*)	
Ingresos	\$7,458,498	5,146,963	1,647,161	\$2,814,493	\$170,980	\$17,238,095
Costos y gastos	5,230,281	3,609,314	1,155,074	1,973,667	119,901	12,088,237
Utilidad antes de otros ingresos	2,228,217	1,537,649	492,087	840,826	51,079	5,149,858
Otros ingresos	86,975	1,959	(246)	953	6,014	95,655
Utilidad de operación	2,315,192	1,539,608	491,841	841,779	57,093	5,245,513
Costos de financiamiento, fluctuación cambiaria						(1,960)
Impuestos a la utilidad						(1,270,523)
Utilidad neta consolidada						3,973,030

	31 de diciembre de 2016					Total Consolidado
	Cable	Internet	Telefonía	Empresarial	Otros (*)	
Ingreso	\$ 7,836,103	\$ 4,466,662	\$ 1,484,936	\$ 3,084,911	\$ 129,814	\$17,002,426
Costos y gastos	5,603,825	3,189,025	1,060,187	2,202,508	74,386	12,129,931
Utilidad antes de otros ingresos	2,232,278	1,277,637	424,749	882,403	55,428	4,872,495
Otros ingresos	38,245	204	144	9,708	3,166	51,467
Utilidad de operación	2,270,523	1,277,841	424,893	892,111	58,594	4,923,962
Costos de financiamiento, fluctuación cambiaria						(127,430)
Impuestos a la utilidad						(677,055)
Utilidad neta consolidada						4,119,477

(*) El segmento de "Otros" lo componen principalmente los ingresos por publicidad, megacanal, videorola etc.

La presentación por segmentos antes revelados es la misma utilizada por la administración en los procesos de revisión periódica sobre el desempeño del Grupo.

Los impuestos y costos financieros son manejados a nivel Grupo y no dentro de cada uno de los segmentos reportados. Como resultado de esto, dicha información no se presenta distribuida en cada uno de los segmentos reportados. La utilidad de operación es el indicador de desempeño clave para la administración de la Compañía, la cual se reporta mensualmente al Consejo de Administración.

25.2 Otra información por segmentos:

	al 31 de diciembre de 2016					Total Consolidado
	Cable	Internet	Telefonía Digital	Empresarial	Otros	
Propiedades, redes y equipos por segmento	\$16,988,089	\$5,323,189	\$684,910	\$1,118,116	\$264,390	\$24,378,694
Adquisiciones en el año de propiedad, redes y equipo	\$2,634,116	\$1,763,889	\$34,148	\$410,782	\$139,859	\$4,982,794
Depreciación y amortización de activos fijos	\$1,655,407	\$518,719	\$66,741	\$108,955	\$25,763	\$2,375,585

	al 31 de diciembre de 2016					Total Consolidado
	Cable	Internet	Telefonía Digital	Empresarial	Otros	
Propiedades, redes y equipos por segmento	\$16,484,057	\$3,456,184	\$655,945	\$1,043,824	\$131,476	\$21,771,486
Adquisiciones en el año de propiedad, redes y equipo	\$ 4,589,109	\$ 514,958	\$ 280,362	\$ 392,528	\$ 408,892	\$6,185,849
Depreciación y amortización de activos fijos	\$1,704,892	\$130,064	\$17,262	\$206,966	\$5,010	\$2,064,194

Algunos activos fijos incluidos en el segmento de cable también se utilizan en otros segmentos, como internet y telefonía, sin embargo, el costo de dichos activos se asigna únicamente a cable.

25.3 Información por ubicación geográfica:

a. Análisis de ingresos netos por ubicación geográfica:

Estado	Total de ingresos por servicios al 31 de diciembre de	
	2017	2016
Jalisco	\$2,181,951	\$2,038,583
Sonora	1,780,468	1,713,828
Sinaloa	1,472,885	1,436,045
Veracruz	1,276,208	1,281,358
Puebla	1,369,749	1,282,717
Michoacán	1,224,791	1,136,080
Guanajuato	1,303,760	1,201,109
Estado de México	1,291,531	1,145,564
Durango y Coahuila	957,208	887,363
Ciudad de México	1,688,972	2,410,480
Querétaro	714,295	592,343
Nayarit	348,556	349,889
Chiapas	401,777	392,066
Baja California Sur	244,446	233,418
Oaxaca	197,631	190,738
Colima	195,401	175,833
Zacatecas	200,386	178,155
Morelos	84,446	80,498
Guerrero	70,984	57,396
Chihuahua	33,744	42,800
Nuevo Leon	65,795	47,764
Quintana Roo	94,010	84,864
Hidalgo	21,513	21,426
Tabasco	4,923	5,739
San Luis Potosí	4,357	4,928
Otros	8,308	11,442
Total consolidado	\$17,238,095	\$17,002,426

Estado	Propiedades, redes y equipos 31 de diciembre de		Adquisiciones de redes y equi- pos 31 de diciembre de	
	2017	2016	2016	
Jalisco	\$6,806,161	\$ 6,503,523	\$2,151,127	\$ 985,063
Sonora	2,154,104	1,909,498	288,493	562,642
Sinaloa	1,731,389	1,539,362	265,482	511,732
Puebla	2,204,943	1,923,952	360,285	968,065
Veracruz	1,775,181	1,579,806	243,944	407,445
Estado de México / CDMX	1,992,062	1,566,120	432,118	499,128
Guanajuato	1,724,745	1,491,132	293,043	535,069
Durango y Coahuila	1,331,872	1,168,407	221,745	387,456
Michoacán	1,108,684	979,506	198,765	382,923
Querétaro	1,119,195	951,690	186,640	403,978
Chiapas	584,644	517,729	81,161	140,290
Colima	290,452	271,368	28,949	65,207
Baja California Sur	339,583	306,382	43,333	58,941
Oaxaca	290,927	277,909	22,276	43,091
Nayarit	310,072	250,395	69,539	61,516
Zacatecas	252,230	208,779	48,473	92,304
Guerrero	136,365	124,059	15,754	25,277
Morelos	91,350	81,953	12,026	12,228
Chihuahua	92,768	87,295	9,207	27,989
Otros menores	41,967	32,621	10,434	15,505
Total consolidado	\$24,378,694	\$21,771,486	\$4,982,794	\$6,185,849

b. Análisis de ingresos por servicios a clientes externos por producto:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Segmento de Cable		
Cable Básico	\$3,321,146	\$3,558,666
Cable Lifeline	2,107,521	2,184,081
Cable Premier	1,809,508	1,805,290
Otros servicios	220,323	288,066
Total segmento de cable	\$7,458,498	\$ 7,836,103
Segmento de Internet		
Internet residencial de alta velocidad	\$4,649,096	\$4,077,067
Internet comercial de alta velocidad	497,867	389,595
Total segmento Internet	\$5,146,963	\$ 4,466,662
Segmento de telefonía digital		
Telefonía residencial	1,485,659	\$ 1,333,926
Telefonía comercial	161,502	151,010
Total segmento telefonía digital	\$1,647,161	\$ 1,484,936
Segmento de Empresarial		
Metrocarrier	\$942,169	\$ 654,754
MCM	838,737	722,949
Ho1a	734,677	1,419,331
PCTV	298,910	287,877
Otros	170,980	129,814
Total segmento empresarial y otros	\$2,985,473	\$ 3,214,725
Total consolidado	\$17,238,095	\$ 17,002,426

Nota 26 - Autorización de la emisión de los estados financieros consolidados:

La emisión de los estados financieros consolidados y las notas correspondientes fue autorizada por el Lic. Enrique Yamuni Robles (Director General) y C.P. Luis Antonio Zetter Zermeño (Director de Administración y Finanzas), el 24 de abril de 2018, para la aprobación del Comité de Auditoría y del Consejo de Administración. Estos estados financieros consolidados serán presentados en la Asamblea de Accionistas para su aprobación.



